

证券代码：603289

证券简称：泰瑞机器

公告编号：2024-079

债券代码：113686

债券简称：泰瑞转债

泰瑞机器股份有限公司

关于 2024 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

2024 年 9 月 25 日下午 14:00-15:00，泰瑞机器股份有限公司（以下简称“公司”）通过上海证券交易所上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com>）召开了公司 2024 年半年度业绩说明会。现将本次业绩说明会的召开情况公告如下：

一、业绩说明会召开情况

公司于 2024 年 9 月 12 日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露《关于召开 2024 年半年度业绩说明会的公告》（公告编号：2024-072）。

公司董事长兼总经理郑建国先生、董事会秘书丁宏娇女士、财务总监章丽芳女士、独立董事万立祥先生出席了本次业绩说明会，与投资者进行互动交流和沟通，并就投资者普遍关注的问题在信息披露允许的范围内进行了回答。

二、投资者提出的主要问题和公司的回复情况

问题 1：请问贵公司上半年营收较上年同期提高的原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好，公司上半年积极布局海外市场，不断加大海外市场的运营管控，产品结构持续优化，产品销量提升，带动海外业务收入增长。因此，公司上半年营收水平有一定提升。感谢您的支持与关注！

问题 2：公司上半年内外销的金额？分别占比多少？

答：尊敬的投资者您好，公司上半年国内销售收入为 33,827.16 万元，占总销售收入的 58.61%；国外销售收入为 23,886.71 万元，占总销售收入的 41.39%。国外销售收入与去年同期相比增长 19.23%，主要是因为公司积极拓展海外业务，海外布局逐步加强，海外业务收益增长凸显。感谢您的支持与关注！

问题 3：请问董事长，公司可转债募投项目“泰瑞大型一体化智能制造基地项目”的建设进度如何，今年能否会投入生产？

答：尊敬的投资者您好，公司已于 2024 年 7 月 26 日在浙江省桐乡市圆满举

行了浙江泰瑞装备有限公司大型一体化智能制造基地(年产 29 台压铸机、5000 台注塑高端装备建设项目)竣工仪式。后续如有最新进展,公司将按照有关法律、法规及规范性文件的规定及时履行披露义务。感谢您的支持与关注!

问题 4: 请问章总, 公司在成本控制方面有采取哪些措施?

答: 尊敬的投资者, 您好, 公司将实行全面预算管理, 并坚持深化降本增效工作, 从源头控制成本, 从供应链管理、工艺流程、品控要求、智能制造等方面入手, 在保证质量的前提下进一步管控成本, 提高运营质量和效益, 公司将持续加大成本管控力度, 不断研发高端化、高附加值新产品, 强化内部控制, 提高公司治理水平和管理水平。感谢您的支持与关注!

问题 5: 请问公司产品有供给小米汽车或者小米汽车供应商吗?

答: 尊敬的投资者, 您好, 公司可公开的合作业务及客户信息请以官方渠道新闻或定期报告的披露为准, 感谢您的支持与关注!

问题 6: 您好, 贵司业绩连年下降, 今年上半年还是下降, 请说明一下今年上半年下降的原因? 是毛利率下降还是费用增加? 这些因素可能持续吗? 贵司有什么实质性的措施提升业绩吗? 每年都看似如火如荼, 有战略有战术, 但是业绩不但没提起来, 还持续下降, 难不成明年继续下降吗? 谢谢。

答: 尊敬的投资者, 您好, 公司上半年营业收入 5.78 亿元, 较上年同期增长 5.66%, 归母净利润 4,437.66 万元, 比上年同期下降 29.09%。主要原因是受国内总部大楼搬迁、新旧产线整合及优化导致生产成本及期间费用增加所致, 后续公司将重点聚焦成本质量提升工作, 适时采取全面、系统、精细的降本增效策略和方案, 明确各部门及各生产基地开源节流, 增强公司的盈利能力。感谢您的支持与关注!

问题 7: 关注到公司刚刚换届选举, 作为新一届的管理层在如何更好的履职有哪些想法呢?

答: 尊敬的投资者, 您好, 公司第五届董事、监事、高级管理人员将严格按照《公司法》、《证券法》、《公司章程》等法律法规和规范性文件的要求, 提高自身的履职能力和管理能力, 勤勉尽责, 完善公司治理, 持续提高规范运作水平, 不断加强全体董事、监事、高级管理人员及相关责任人员对上市公司相关法律法规的学习, 切实保障公司和广大投资者的合法权益。感谢您的支持与关注!

问题 8: 请问公司本期净利润大幅下降背景及主要原因是什么? 是否合理?

答：尊敬的投资者，您好，公司上半年归母净利润 4,437.66 万元，比上年同期下降 29.09%。主要原因是受国内总部大楼搬迁、新旧产线整合及优化导致生产成本及期间费用增加所致。感谢您的支持与关注！

问题 9：请问贵公司目前在手订单如何？比亚迪上半年中标 180 台注塑机，下半年预计有新签订单吗？

答：尊敬的投资者您好，公司目前在手订单情况良好，各项业务稳步推进，市场需求逐步复苏。针对核心大客户，公司可精准识别客户需求，为客户提供一站式、定制化解决方案，深度赋能客户发展。同时，公司始终高度重视售后服务质量，通过高质量的售后服务和高附加值增值服务，与大客户保持较高的客户粘性，建立长期、稳定、深厚的互信合作。感谢您的支持与关注！

问题 10：丁总，您好。您能介绍下今年公司在研发创新方面的重点工作吗？

答：尊敬的投资者，您好，一方面公司将紧跟用户的核心需求，坚持产品差异化战略，通过技术研发与产品创新，持续优化公司内部资源配置和业务结构，提升高附加值产品占比，力争提高公司整体运营效率和盈利水平。另一方面，公司会前瞻布局技术储备和产品预研，不断加大研发力度，推动技术更迭，完善产品矩阵，开展一系列创新技术的研发。今年公司与北京化工大学、杭州电子科技大学联合申报的“高端光学塑件形性一体化高性能制造装备研发与产业化”项目获 2023 年中国产学研合作创新与促进奖。感谢您的支持与关注！

问题 11：郑董事长您好，能请您介绍下公司上半年整体经营情况吗？

答：尊敬的投资者，您好，截至 2024 年 6 月 30 日，公司资产总额 24.73 亿元，负债总额 10.83 亿元，净资产 13.90 亿元，公司整体财务状况与年初相比变化不大，资产负债率保持合理水平；上半年营业收入 5.78 亿元，较上年同期增长 5.66%，归母净利润 4437.66 万元，比上年同期下降 29.09%。主要原因是受国内总部大楼搬迁、新旧产线整合及优化导致生产成本及期间费用增加所致。感谢您的支持与关注！

问题 12：请问董事长明年的行业情况您怎么看，公司会如何应对？

答：尊敬的投资者，您好，公司所处的模压成型装备行业，正经受宏观消费疲软、宏观经济大周期下行以及市场环境不断变化带来的压力。基于上述变化，公司坚持以市场为导向，在稳扎稳打、夯实主业的基础上，围绕“成为全球成型装备及方案领导者”的总体战略定位，持续推进大客户拓展与管理、渠道发展与

升级、产品力提升及营销中台建设的协同发展。紧跟行业政策步调、提前谋篇布局，以解决终端客户的需求痛点为核心，打造泰瑞全球总部经济发展新模式，迅速推进营销体系组织架构改革，并在公司内部推进组织、制度、管理方式的变革。立足当下，展望未来，公司相信机遇与挑战并存。公司将始终尊重市场规律，积极应对，提高公司治理水平和管理水平，力争以更好的业绩回报广大投资者。感谢您的支持与关注！

问题 13：公司上半年毛利率下滑的主要原因是什么？

答：尊敬的投资者您好，公司上半年毛利率下滑的主要原因是受国内总部大楼搬迁、新旧产线整合及优化导致生产成本增加所致。后续公司将重点聚焦成本质量提升工作，适时采取全面、系统、精细的降本增效策略和方案，明确各部门及各生产基地开源节流，增强公司的盈利能力。感谢您的支持与关注！

问题 14：请问贵公司目前现金流的情况以及未来资金规划的用途？

答：尊敬的投资者，您好，目前公司主营业务稳定，财务状况良好，现金流能够满足公司生产经营的需要。后续公司将基于长期发展理念，合理规划生产经营和项目建设的资金需求。感谢您的支持与关注！

问题 15：简单看了一下财务数据，贵司国内销售毛利率 23%左右，伊之密国内销售毛利率则在 31%左右，相差巨大，盈利能力明显不如竞争对手，请问是何原因？有什么举措在提升国内销售的同时，提升毛利率？谢谢。

答：尊敬的投资者，您好，公司上半年毛利率下滑的主要原因是受国内总部大楼搬迁、新旧产线整合及优化导致生产成本短期增加所致。后续公司将重点聚焦成本质量提升工作，适时采取全面、系统、精细的降本增效策略和方案，明确各部门及各生产基地开源节流，增强公司的盈利能力。感谢您的支持与关注！

问题 16：董秘好，请问公司将采取哪些措施来提升公司内在价值？有没有中期分红打算？

答：尊敬的投资者，您好，公司未来将持续深耕主业发展，努力通过良好的业绩表现，规范公司治理来促进公司内在价值的提升。根据《公司章程》及《公司未来三年（2023 年-2025 年）股东回报规划》有关规定，公司具备现金分红条件的，应当采用现金分红进行利润分配，即：公司当年度实现盈利，在依法提取法定公积金、任意公积金（如需要）后进行现金分红。公司利润分配不得超过累计可分配利润的范围，可以根据盈利状况进行中期现金分红；公司每年以现金方

式分配的利润不少于当年实现的可分配利润的百分之二十。公司已于 2024 年 6 月 3 日进行 2023 年度权益分派，当前无其他相关计划。后续请关注公司公告。感谢您的支持与关注！

问题 17：今年海天国际和伊之密在过去几年不断增长的较高基数上继续获得增长，而贵司还是下降，是不是因为贵司竞争力相较这两家公司不够，请问如何真正提升贵司竞争力，持续提升市场份额？另外，贵司的 IKON 压铸机，年初举办了首发仪式，但是雷声大，雨点小，请问后续有推出更大吨位的压铸机吗？有形成销售吗？特斯拉暂时退出压铸机工艺研发，您怎么看待后面压铸机市场发展空间？谢谢。

答：尊敬的投资者，您好，（1）公司将继续坚持以市场和客户需求为导向，积极开拓国内外市场，提高客户粘性和产品多元化，努力提升公司核心竞争力和品牌影响力，力争以更好的业绩回报广大投资者。（2）IKON 全系列压铸机 1400T-7200T 已完成研发，后续将根据客户需求批量生产推向市场。公司压铸机 IKON 500 已签订了新的销售合同，同时也与广东鸿图、润星泰电器等公司签订战略合作协议。后续公司将持续开拓下游各领域的新客户，助力压铸业务的业绩增长。

（3）近两年因排放政策要求高、新能源车里程焦虑强，倒逼车企推进轻量化应用。结合现有的一体化压铸发展情况，从需求端来看，一体化压铸工艺显著弥补了传统冲压+焊装工艺的短板，具备更高的生产效益及生产效率。从产业端来看，目前产业由新势力车企蔚来、小鹏、理想加速布局，赛力斯、小米、高合、华为等新能源车企业相继跟进，传统国际品牌车企如沃尔沃、大众、奔驰、丰田以及自主品牌如长城、长安、一汽、吉利等均开始加码介入到一体化压铸的行列中。但公司所处的模压成型装备行业，正经受宏观消费疲软、宏观经济大周期下行以及市场环境不断变化带来的压力。立足当下，展望未来，公司相信机遇与挑战并存。感谢您的支持与关注！

三、其他事项

公司 2024 年半年度业绩说明会的具体情况详见上海证券交易所“上证路演中心”网络平台（<http://roadshow.sseinfo.com/>）。本次业绩说明会在投资者积极参与和配合下圆满结束。在此，公司对长期以来关心和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

泰瑞机器股份有限公司董事会

2024年9月26日