

证券代码：603318

证券简称：水发燃气

公告编号：2025-023

水发派思燃气股份有限公司 关于 2024 年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

水发派思燃气股份有限公司（以下简称公司）于 2025 年 5 月 27 日 15:00-16:00 在上海证券报·中国证券网（<https://roadshow.cnstock.com/>）以视频录播+网络在线互动方式召开水发派思燃气股份有限公司 2024 年度业绩说明会。关于本次说明会的召开事项，公司已于 2025 年 5 月 20 日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《水发派思燃气股份有限公司关于召开 2024 年度业绩说明会的公告》（公告编号：2025-022）现将具体情况公告如下：

一、本次业绩说明会召开情况简介

2025 年 5 月 27 日，公司董事长朱先磊先生、独立董事王华先生、总经理李启明先生、财务总监曾启富先生、副总经理张万青先生和董事会秘书于颖女士出席了本次业绩说明会。公司与投资者进行了互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、本次业绩说明会投资者提出的主要问题及回复

（一）请问董事长，公司在市值管理方面有哪些具体举措？

答复：公司高度重视市值管理工作。2024 年积极开展落实“提质增效重回报”行动。一是秉持“开放透明、双向互动”的投资者关系管理理念，通过构建多元化沟通矩阵，持续深化与资本市场的有效连接。在信息披露合规基础上，完善“三位一体”沟通体系，在制度保障方面制定《市值管理制度》；二是推进 ESG 治理体系建设，首次披露环境、社会和公司治理 ESG 报告，提升信息披露透明度，向市场传递公司价值；三是研究公司中长期分红规划，提高分红水平，连续三年现金分红金额持续增长，均超当年归母净利润的 30%，三年累计分红 7207 万元。

（二）请问王华董事，作为公司首份 ESG 报告，2024 年公司在 ESG 方面有哪些举措？

答复：公司今年首次披露 ESG 报告，传递公司可持续发展理念。在公司治理方面，公司系统构建了“决策—管理—执行”三级 ESG 治理体系，有效确保 ESG 工作落实落地。在环境保护方面，公司致力于天然气的高效利用和清洁能源供应改造，通过天然气与可再生燃气互补协同以及工业废气再利用，实现工业流程改造和深度脱碳，对能源系统实现净零碳排放具有重大作用和价值。在安全管理方面，公司注重员工安全教育培训，定期进行安全隐患排查与整改，确保设备设施稳定安全运行，为城镇燃气供应筑起坚实防线。在客户服务方面，公司不断提升产品质量和

服务水平。公司通过了国内外知名企业的供应商认证，积极参与“一带一路”项目建设。公司注重客户需求，提供多样化的产品和服务，赢得了客户的广泛认可和信赖。在社会责任方面，公司积极参与社会公益事业，通过气代煤改造、植树造林、公益捐赠等行动，为乡村振兴贡献力量。同时，公司注重企业品牌建设和社会声誉提升，通过履行社会责任，树立了良好的企业形象。未来，公司将继续秉持初心、牢记使命，不断提升公司治理水平，加强环境保护，强化安全管理，优化客户服务，努力为构建绿色低碳社会、助力国家新型能源体系建设做出更大贡献。

（三）请问财务总监，公司 2024 年度营业收入同比下滑明显是什么原因？经营现金流量净额 2.91 亿，较调整前下滑明显是什么原因？

答复：2024 年公司实现营业收入 25.91 亿元，同比下降 20.63%，主要是本年度未开展 LNG 贸易业务，2023 年包含贸易收入 7.85 亿元，扣除该部分影响营业收入较上年同期增长 4.53%。

经营性现金流量净额 2.91 亿元，较调整前 4.64 亿元，同比减少 1.74 亿元，同比下降 37.40%，主要原因是：

1.2022 年 12 月鄂尔多斯水发贷款集中支付中石化 8,000 万元，销售货物的回款计入了 2023 年度；

2.公司盈利能力、规模持续增强，为进一步提升对供应商议价能力，对应的支付能力增强，应付账款 2024 年末较年初减少 4,662 万元；

3.公司主要权属企业经营业绩下滑也减少了现金流流入。

（四）2024 年度公司在燃气数智化转型方面有哪些新突破？

答复：2024 年公司以创新引领，智慧驱动，以新质生产力赋能燃气数智化转型新突破。公司聚焦燃气安全运营与产业效能升级，通过“技术革新+场景重构”双引擎驱动，构建燃气领域数智化发展新目标。同时公司成立专项领导小组，统筹推进燃气板块数智化战略落地，以组织架构创新夯实发展根基。

（五）公司收购兴瑞能源的目的是什么？

答复：此次收购兴瑞能源，契合公司聚焦天然气“立足山东、壮大蒙东、培育陇东”的总体战略。标志着公司在西北能源战略要地的关键落子，通过整合区域资源与技术优势，提高公司 LNG 业务市场占有率，且兴瑞能源的业务结构与公司旗下鄂尔多斯水发燃气有限公司接近，收购完成后，随着项目建成投产，有望成为公司新的业绩增长点，增强公司核心竞争力。

（六）后续对西北收购的公司业务有什么发展安排？

答复：您好，公司收购庆阳兴瑞能源 65%股权，是公司在西北地区 LNG 业务的重要布局，2025 年我们正在制定公司“十五五”规划，加入“培育陇东”形成“三东战略”即山东区域将深耕城燃资产本土优势，通过扩张特许经营版图推动区域协同发展；蒙东区域依托 570 公里长输管道网络优势，聚焦高价值客户开发，构建能源输送与市场培育双向驱动体系；陇东区域抢抓政策窗口期，全力推进具有区域标杆意义的 LNG 绿色工厂建设，打造西

北地区 LNG 产能领先的清洁能源生产基地，实现“三东”能源、资源同频共振。

（七）请问公司最新的股东户数是多少？

答复：您好，截至 2025 年 5 月 20 日，公司普通股股东总数为 29,958 户。

（八）上证 e 互动平台上，董秘几个月不回复信息，能不能后续改进一下？

答复：您好，感谢您对我们公司的关注与监督。我们深知上证 e 互动平台是公司投资者沟通的重要桥梁，对于董秘长时间未回复您的问题，我们深表歉意。公司已经注意到这一问题，并正在采取积极措施加以改进。我们将加强内部沟通与协调，明确回复时限、准确地回复投资者的提问。同时，我们也欢迎您继续通过上证 e 互动平台或其他渠道向我们提出宝贵意见和建议，共同推动公司的发展与进步。

（九）公司 4 月份公告 0 元收购项目进展怎么样？

答复：您好，庆阳兴瑞项目于 2023 年 4 月开工建设，因资金短缺自 2023 年 12 月起项目施工建设处于停工状态。公司收购的庆阳兴瑞能源有限公司于 2025 年 5 月完成，各项工作正在积极推进，该项目预计于 2026 年 9 月投产运营。

（十）近日水发集团有限公司公告质押股份，水发集团累计质押本公司股份数为 98,113,184 股（含本次），占其持有本公司股份总数的 87.78%，占本公司总股本的 21.37%。作为堂堂央企，

如此大笔质押子公司股份，是何打算？是水发集团公司资金困难，打算卖掉控股公司吗？

答复：您好，公司控股股东水发集团有限公司及其一致行动人累计质押本公司股份数为 98,113,184 股，占其持有本公司股份总数的 49.94%，占本公司总股本的 21.37%。股份质押是正常融资的保证措施。谢谢。

（十一）2024 年公司营收下降但净利润逆势增长近三成，这一反差背后的核心驱动因素是什么？是否意味着公司业务模式发生了结构性优化？

答复：您好，2024 年公司营收下降但净利润逆势增长，主要因素为非经常性损益贡献，同时进行了成本端优化（LNG 贸易逐步出清、精细化管理推动毛利率提升）。公司业务结构呈现向较高毛利的城镇燃气等板块聚焦的趋势，如新增城燃合同气量、收购胜动燃气等。在业务上，公司纵深推进蒙东战略，外拓市场，内增效益，经营指标稳中有进。整体来看，公司业务结构有所优化，业务模式逐步向燃气综合服务方向转型，主业更加清晰，结构性优化明显。

（十二）贵公司虽然公司名字为水发燃气公司，但是又有别于普通燃气经营公司，看贵公司年报有燃气设备业务 2.65 亿和分布式能源服务业务 1.56 亿的收入，利润达 1 亿。请介绍下贵公司这两方面业务的现状和公司在这两个板块的前景和规划？

答复：您好，感谢您对公司的关注。在装备制造技术领域，公司自主研发燃气轮机辅机设备并掌握天然气掺氢燃烧核心技术，降低进口依赖并形成低碳技术壁垒。同时，公司构建“气源采购-装备制造-终端应用”全产业链闭环，通过氢能掺输等技术延伸能源利用场景。此外，公司推行“气电融合”分布式能源解决方案，为客户提供专业综合供能服务。

（十三）2025 年 1 季度为何净利润增长放缓了？感觉业务都全方位在向上攀升啊

答复：您好，感谢您的关注。公司一季度业绩确实同比下降，主要系燃气设备业务及燃气运营业务收益减少所致。公司装备制造板块因交付时点部分收入未确认，燃气板块销气价格有所下浮，公司一季度营业收入同比下降 5.56%，归属于上市公司股东的净利润同比下降 34.33%。公司将持续优化成本管控、强化内部管理，并通过业务整合提升协同效应，以改善盈利水平。

（十四）看到贵公司在公众号上的文章，贵公司应该是在压缩机以及发电设备上有技术储备，那贵公司是否有考虑往核电核聚变设备或者配套零部件开拓业务的打算？

答复：您好，公司业务不涉及核电核聚变设备及配套零部件。谢谢。

（十五）人工智能数据中心（AIDC）的快速发展 对我司有何影响？ 是否有把握此次机遇的具体行动

答复：您好，AIDC 的扩张将显著增加电力需求，而燃气发电因其稳定性和灵活性可能成为补充可再生能源的重要选择。据美国发电设备制造商 GE Vernova(GEV.US)首席执行官 Scott Strazik 表示，GE Vernova 在燃气轮机、电力变压器和开关设备方面的订单积压已排至 2028 年。

AIDC 带来的能源需求增长和技术协同效应，为水发燃气在智慧燃气、综合能源服务等领域提供市场空间。截至 2025 年 5 月，公司燃气发电设备订单 5.25 亿元，较去年同期增长约 100%。

（十六）在未来的发展中，水发燃气如何进一步提升自身的绿色环保水平，更好地履行社会责任，为实现“双碳”目标做出更大的贡献。

答复：您好，公司在环境保护方面，致力于天然气的高效利用和清洁能源供应改造，以“天然气+可再生燃气+工业废气”为主要科研攻关方向。通过天然气与可再生燃气互补协同以及工业废气再利用，实现工业流程改造和深度脱碳，对能源系统实现净零碳排放具有重大作用和价值。

三、其他事项

本次业绩说明会如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。

本次业绩说明会召开后，投资者可以通过上海证券报·中国证券网（<https://roadshow.cnstock.com/>）查看本次投资者说明会

的召开情况及主要内容。公司衷心感谢长期以来支持及关心公司发展的广大投资者，欢迎继续通过上证 E 互动、投资者电话等方式与公司互动交流。

特此公告。

水发派思燃气股份有限公司董事会

2025 年 5 月 28 日