

证券代码：601798

证券简称：蓝科高新

编号：2025-035

甘肃蓝科石化高新装备股份有限公司

关于 2025 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、说明会召开情况

甘肃蓝科石化高新装备股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 8 月 28 日发布了《关于召开 2025 年半年度业绩说明会的公告》，并通过上海证券交易所上证路演中心网站“提问预征集”栏目以及邮件等方式提前征集投资者所关注的问题。

公司于 2025 年 9 月 10 日 15:00—16:00 在上海证券交易所上证路演中心 (<https://roadshow.sseinfo.com/>) 以网络互动形式召开了 2025 年半年度业绩说明会。公司董事长王健先生、独立董事孙延生先生、周邵萍女士、张正勇先生、董事会秘书兼财务负责人王发亮先生出席了本次说明会，在信息披露允许的范围内就投资者关注的事项与投资者进行了沟通与交流。

二、本次说明会投资者提出的问题及公司答复情况

公司就投资者在说明会上提出的问题给予了回答，问题及答复梳理如下：

问题 1：请问公司对于下半年及未来在提升业绩方面有哪些具体计划？

答复：尊敬的投资者，您好！感谢您对蓝科高新的持续关注。关于公司对于下半年及未来的具体规划，公司已在《2025 年半年度报告》及《2025 年“提质增效重回报”行动方案》中作了详细披露，现将重点内容说明如

下：一是深耕传统优势市场，继续巩固在石油石化、煤化工等高端能源装备领域的技术领先地位，强化与“三桶油”等核心客户的战略合作，提升订单质量和交付效率；二是加速新能源装备布局，围绕“双碳”战略，重点推进光热储能、氢能装备、深海经济等新兴领域的产业化落地，公司将加快推进摩洛哥 100MW 光热储能项目的执行，并积极争取新的国际订单；三是拓展海外市场，依托沙特、迪拜、摩洛哥等海外分公司，持续深化“一带一路”沿线市场布局，提升海外订单占比，推动公司国际化战略落地；四是公司将持续加大研发投入，聚焦关键核心技术攻关，推动产学研深度融合，未来计划与多所高校、科研机构共建联合实验室，加快科技成果产业化，公司将继续推进“首台套”重大装备的研发与示范应用，提升高附加值产品占比；五是公司将持续推进“六定”组织改革，优化人力资源配置，提升管理效率，通过精益制造、成本管控、供应链优化等措施，进一步提升盈利能力和运营效率；六是公司高度重视投资者回报，未来将继续结合经营状况，统筹利润分配与再投资需求，完善股东回报机制，同时，公司将加快 ESG 体系建设，推动绿色制造、绿色园区建设，积极履行社会责任，提升可持续发展能力。公司将持续评估并完善相关举措，及时履行信息披露义务。敬请投资者注意投资风险。如需了解更多详细信息，欢迎查阅公司于上海证券交易所官网（www.sse.com.cn）发布的相关公告及定期报告。再次感谢您的关注与支持！

问题 2：公司海外市场布局情况如何？并购蓝亚检测 100%股权、中国空分 51%股权对公司有什么积极影响？

答复：公司近年积极贯彻“双循环”发展战略，深度参与国内外能源装备供应网络建设。我们新设了沙特分公司、迪拜分公司、摩洛哥分公司等主体，将其作为海外市场的桥头堡。在海外油气田、能源储运装备、光热熔盐储能等领域，均斩获了标志性订单，海外市场业务贡献得到有效提升。此外，公司还与苏美达股份、中工国际等国机集团下属企业进行协同发展，充分发挥装备制造能力，进一步形成了差异化的海外市场竞争优势。在光热储能业务出海方面，公司与上述企业深化协同，联合投标海外工程

总承包项目，整合光热储能技术与海外项目集成能力，积极开拓中东、北非市场。2025年，公司成功中标摩洛哥100MW光热储能项目，光热业务海外订单持续落地，海外业务贡献占比显著提升。同时，公司也在积极筹备，拟在巴西布局分支机构，进一步拓展海外市场版图。

关于并购蓝亚检测100%股权及中国空分51%股权，对公司有着诸多积极影响。蓝亚检测专注于石油、化工、燃气、冶金、新能源领域设备和零部件的性能检测、特种设备定期检验、风险评估、安全评价、失效分析、型式试验、钴采炼化设备性能检测等业务。收购蓝亚检测，能够增强公司在服务业务板块的实力，填补公司在检验检测领域的短板，提升公司在能源装备全生命周期管理中的服务能力，有利于公司进一步拓展服务业务市场，提升市场份额。

中国空分是一家以技术为核心，工程设计、咨询和工程总承包业务并举的专业工程公司，业务领域涉及工业气体制备、天然气液化、低温液体贮运、环保工程和废水深度处理回用、化工工程和能源综合回收利用、自动化控制等，且具有多项甲级、乙级设计资质和多种施工资质，还是“国家高新技术企业”。并购中国空分51%股权，有助于增强公司在工程业务板块的核心竞争力，使公司在特色工程承包领域的管理能力与人才团队水平得到提升，强化公司业务获取和经营管理能力。

总体而言，通过此次并购，公司将形成在能源装备领域“设计-制造-施工总承包-运维与检测服务”的整体解决方案能力，进一步提高公司核心竞争优势，夯实公司产品、工程和服务业务三大支柱业务，提高上市公司质量，助力公司在能源装备市场中获取更多的业务机会和更好的发展空间。感谢您对公司的关注！

问题 3：公司上半年扭亏为盈的主要原因有哪些？上半年经营亮点有哪些？

答复：尊敬的投资者，您好！2025年上半年，公司营业收入同比增长超20%，得益于产品结构的持续优化，整体毛利率亦将同步提升。归母净利润达2095万元，扣除非经常性损益后归母净利润为1524万元。这一亮

眼业绩主要源于公司在石油石化装备领域对传统优势的持续巩固，以及在新能源装备领域对氢能、光热储能等前沿技术的加速布局。通过产品结构优化与高端制造能力提升，公司市场竞争力得以进一步增强；通过精益制造与成本管控举措，运营效率持续提高，盈利水平亦实现显著跃升。这些成果充分体现了公司战略转型的显著成效，以及对市场需求的精准洞察。此外，公司在中亚、南美等海外市场，以及精细化工装备、海洋油气装备、火电灵活性改造等领域均取得了突破性进展，上述领域持续增长的市场需求，将为公司长期发展提供有力支撑。感谢您对蓝科高新的持续关注！

问题 4：请介绍下公司上半年的营收情况

答复：尊敬的投资者，您好！感谢您对蓝科高新的关注与支持。根据公司于 2025 年 8 月 28 日披露的《2025 年半年度报告》，2025 年上半年公司实现营业收入 4.12 亿元，同比增长 20.78%；归属于上市公司股东的净利润为 2,094.63 万元，同比实现扭亏为盈，增长约 3,063.43 万元。业绩增长的主要原因包括：新签订单增加，公司积极拓展市场，2025 年上半年新签合同额达 61,493.45 万元，同比增长 52.66%；项目交付顺利，公司加强项目管理，提升生产效率，完工产品产量同比增长 77.65%，带动收入实现较快增长；产品结构优化，高附加值产品占比提升，2025 年上半年公司整体毛利率为 26.82%，同比提高 7.44 个百分点。此外，公司持续深耕石油石化及新能源装备领域，积极拓展海外市场，2025 年中标摩洛哥 100MW 光热储能项目，进一步增强了公司的国际竞争力和品牌影响力。未来，公司将继续坚持“科技创新为引领、市场需求为导向、精益制造为支撑”的发展战略，努力提升经营效率和盈利能力，争取为投资者创造更好的回报。如需了解更多详细信息，敬请查阅公司于上海证券交易所官网（www.sse.com.cn）发布的《2025 年半年度报告》全文。再次感谢您的关注！

三、其他说明

关于本次业绩说明会的具体内容，投资者可登陆上海证券交易所上证路演中心（<https://roadshow.sseinfo.com/>）进行回看。

在此，对关注和支持公司发展并积极提出意见建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

甘肃蓝科石化高新装备股份有限公司董事会

2025年9月13日