

证券代码：920061

证券简称：西磁科技

公告编号：2025-123

宁波西磁科技发展股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

√ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 11 月 26 日至 2025 年 11 月 27 日

活动地点：公司

参会单位及人员：东北证券、甬兴证券、开源证券

上市公司接待人员：董事长兼总经理吴望蕤先生、董事会秘书兼财务总监洪晶惠女士

三、投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下：

问题 1：目前下游行业趋势如何？

回复：公司磁力过滤设备广泛应用于锂电、化工、食品、制药等多个行业。去年以来受锂电行业需求减少因素影响，公司销售收入下降，近期因下游储能、

动力电池需求，已有一定新建项目洽谈中；其次受国际形势影响今年公司出口业务受阻，国外销售受到了一定影响。公司正积极应对锂电行业和出口政策变化，包括调整出口产品结构，推动海外客户从采购受限组件转向采购自动化磁选设备来开拓国外市场。此外，公司看好因行业标准提升而带来的食品、制药等行业市场的增长潜力。

问题 2：目前产能扩张计划如何？产能是否能消化？

回复：公司的产能扩张计划主要通过数字化车间和电磁除铁器扩产两个募投项目，分别着眼于“智能制造升级”和“核心产能扩张”。数字化车间项目通过实施 ERP 系统和 MES 系统（制造执行系统）等软件系统，打通信息流，全面提升生产经营效率；同时引入机器人焊接替代人工焊接，旨在提高生产效率和产品质量一致性。电磁除铁器扩产项目能直接扩大公司核心产品的产能，以满足市场对高精度除铁设备的需求，为市场复苏和增长做好准备。

公司有信心在未来通过“内外市场双轮驱动”与“战略转型增值服务”两大路径，来有效消化扩张的产能。一方面，基于国内动力、储能需求增长将带来国内下游锂电需求复苏；另一方面，基于目前国内锂电客户在海外建厂，他们会将我们作为合格供应商带入其海外供应链，为我们带来持续且稳定的出口订单。同时通过客户在海外工厂的应用，我们有信心凭借价格优势和品质优势直接吸引和获取海外本地客户，实行从“跟随出海”到“主动开拓”的跨越。此外，我们正逐步从设备供应商向“整体解决方案提供商”转型，我们提供包括售前技术咨询、物料测试、自动化集成和售后技术支持等全套服务，这能增强客户粘性，在未来拓宽收入来源。

问题 3：公司之后的产品发展方向是以电磁还是永磁为主？

回复：公司未来所有产品，不管是电磁除铁设备还是永磁除铁设备，都将朝着自动化设备的方向研发，以适应下游无人车间、智能工厂的需求。永磁除铁设备和电磁除铁设备两者形成下游应用场景互补关系，能确保公司能够覆盖从基础到高端除铁的全部市场需求。永磁除铁设备适用于基础材料除铁，电磁除铁设备定位高精度与高性能，主攻电芯、制药等高端行业。此外，公司在未来将逐步通过推动部件标准化，将非标定制产品转化为由标准部件组合而成，旨在缩短交货期、保证质量、降低成本，提升竞争效率和灵活性。

问题 4：公司后续是否考虑股权激励？

回复：公司一贯重视人才梯队建设培养，会结合未来发展规划，统筹制定中长期激励计划，通过实施员工持股或股权激励计划，进一步完善持股员工与公司的利益共享、风险共担机制，以实现公司快速高质量发展。如若推出股权激励计划公司将及时履行信息披露义务。

宁波西磁科技发展股份有限公司

董事会

2025 年 11 月 27 日