

证券代码：920111

证券简称：聚星科技

公告编号：2026-055

温州聚星科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他 座谈交流

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年6月16日

活动地点：温州聚星科技股份有限公司会议室

参会单位及人员：国泰基金、长江证券、中泰证券、证券时报、中信证券、华福证券、科瑞菲亚资产管理、财信证券、金阳私募基金、银河证券、中信银行、国泰海通证券、开源证券、兴业证券等投资者合计60余人。

上市公司接待人员：董事长陈静先生、董事会秘书陈林锋先生、财务负责人苏晓霞女士。

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司业务模式与核心优势如何？

回答：聚星以电触头为核心，打造了“电接触材料—电触头—电接触元件”的完整产业链，为客户提供电接触产品一体化解决方案。在产品竞争优势上，我们在材料技术和成本控制上都形成了自己的核心能力。公司拥有自己生产电接触材料的优势，可以根据客户需求按不同电器的使用场景，精准匹配对应特性的材料，确保产品的适配性。复合型铆钉是公司的拳头产品，通过长期的经验积累，我们能精准的复层分布控制，确保满足客户需求的同时，合理降低客户的银耗支出，同时也降低了公司的生产成本，实现与客户的共赢。

我们致力于为全球高端电气制造商提供高可靠性、环保型的电接触系统整体解决方案，通过持续的技术创新和稳定的规模化交付，确保电气连接的安全与长效，广泛应用于新能源、智能电网、轨道交通等关键领域。

问题 2：公司电触头产品下游主要应用领域的占比和增长趋势如何？面对下游客户集中度较高的情况，公司如何保障供应链稳定和议价能力？

回答：公司主要产品的终端应用领域包括家用电器、工业控制、楼宇建筑、智能电表及配电系统、汽车和新能源等，其中主要为家用电器、工业控制和楼宇建筑，相关领域整体呈增长趋势。公司客户集中度相对较低，前五大客户合计占比 30%左右，众多优质客户资源保障了公司业绩的持续增长。公司与市场上主要的白银、铜等原材料供应商保持了良好的合作关系，能够保障公司原材料的稳定供应。

问题 3：公司近年来毛利率相对竞品较高，主要驱动因素是什么？未来是否可持续？原材料价格波动对成本结构的影响有多大？

回答：毛利率较高的主要因素：（1）相对可比公司，公司主要产品触头的占比较高，而触头的毛利率相对较高，特别是三复合铆钉的毛利率一般高于普通产品。（2）公司下游产品继电器、开关等占比较高，该类产品的毛利率相对较高。（3）公司主要产品相对竞品银含量较低，低银含量产品的毛利率一般较高。银成本占公司总成本 80%以上，银价波动对公司成本影响较大，为避免银价剧烈波动对公司业绩产生影响，一般接单后尽快锁定采购银价。

问题 4：公司是否面临技术迭代风险及人才引进方面的挑战？

回答：（1）技术迭代风险客观存在，但可控。

新能源、低银材料、数字化制造持续带来迭代压力，且公司专利、历史研发投入弱于头部同行，存在产品迭代滞后、高端市场失守风险；但依靠省级研发中心和浙江省电接触材料研究院双平台、逐年加码的研发资金、提前布局前沿技术，能够对冲大部分迭代风险，风险程度随研发投入提升逐步降低。

（2）人才引进为长期持续性挑战。

受行业人才稀缺、温州地域短板、公司人才规模与激励机制约束，专业人才引进难、留存难是中长期核心瓶颈；公司校招、博士后工作站、股权激励等措施仅能缓解，无法短期彻底解决人才缺口，将持续制约前沿技术研发速度。

温州聚星科技股份有限公司

董事会

2026年6月17日