



智明达
ZHIMINGDA

股票代码：688636

顺势破茧 向新而行

成都智明达电子股份有限公司

2026年度“提质增效重回报”行动方案半年度评估报告

为推动提升成都智明达电子股份有限公司（以下简称“公司”，在包含子公司时统称“本集团”）投资价值，增强投资者回报，同时秉持“投资者为市场之本，上市公司为市场之基”的理念，在合规、科学、有效的原则下，切实维护股东权益，树立公司良好的资本市场形象，公司于 2026 年 3 月 25 日发布了 2026 年度“提质增效重回报”行动方案（以下简称“行动方案”），切实履行上市公司的责任和义务，共同促进资本市场平稳健康发展。2026 年上半年，公司根据行动方案内容，积极开展和落实各项工作，现将 2026 年上半年主要进展及成效情况报告如下：

一、深耕主业、积极拓展新业务，持续推动新技术布局

2026 年上半年传统业务订单交付稳定，本集团实现营业总收入 29,679.44 万元，归属于母公司所有者的净利润 5,366.39 万元，较上年同期上升 40.12%；归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 4,947.49 万元，较上年同期上升 38.65%。

（一）积极拓展新业务

公司在产品方向上继续提供信号采集与处理、图像感知与智能处理、边缘存储、智能电源、AI 计算等全链路解决方案，深耕客户，寻求更多的合作机会，同时，开拓新领域客户。响应国家装备“高质量、低成本可持续发展”的方针，实施低成本论证、低成本设计、低成本制造，效果明显，得到了客户的高度认可。公司注重客户的深度合作，拓展了合作产品种类。2026 年上半年，公司在特种计算机领域，加强了重点型号不同客户、不同分机系统的横向合作。目前重点型号、重点分系统单位都有参与。

公司在不断公司在稳固、加强机载、弹载等传统优势领域的情况下，加强了低空经济、商业航天相关系统和产业的配套拓展。在低空经济领域，公司产品已成功参与无人机飞控系统、无人机航电组网、无人机蜂群抗干扰、反无等系统。在商业航天领域，产品已经应用于卫星载荷、卫星地面设备和运载火箭等多领域。2026 年上半年，公司与商业航天领域多家客户建立了交流合作，为相关客户提供载荷处理模块、AI 处理模块、综合电子计算机、火箭域控制器设备、卫星路由一体机、地面测控设备等产品，并参与了商业航天领域重点客户的信关站软硬件



一体化项目。同时随着交流合作的深入，进一步取得了客户的信任，跟商业航天相关客户合作的产品品类以及深度也在不断增加。

在各行业从传统通算向“通算加 AI 智算”转型的大背景下，公司加大对子公司智为新途的资源投入力度。自智为新途成立以来，始终聚焦华为昇腾 AI 智算领域，依托华为 CANN 开源生态，在 AI 技术、AI 产品等方向不断取得突破，在 AI 模型适配、后训练、调优、算子开发等领域取得突破性进展。其中从国外 CUDA 生态到华为 CANN 生态迁移适配、调优各类模型 50 余种、开发适配华为 CANN 生态算子 80 余个，现已形成在国产化 AI 智算领域具有竞争力的技术储备与体系。

基于上述技术及产品优势，智为新途在四足机器狗巡检、轮式双臂机器人工厂作业、智能机械臂等业务方向上，积极携手相关领域头部企业深化合作，推动应用场景落地，打造相关领域全国产大脑解决方案及产品，切实为各行业相关领域的应用和场景数据安全保驾护航。同时，智为新途在轨道交通、油气、电力等领域持续完善产业布局，深化与相关企业的协同合作，为各行业从传统通算向通算加智算转型提供全国产边、端侧 AI 智算解决方案及产品支持。

（二）持续推动新技术布局和迭代

公司围绕现有核心技术体系，根据市场需求变化和行业技术发展，稳步推进成熟技术迭代与新技术预研，持续夯实公司技术根基。报告期内，公司持续加大前沿方向研发布局力度，通过统筹调配研发资源，开展新兴业务预研攻关，丰富技术方向、拓宽业务边界，提高公司核心竞争力。

在智算平台方向，公司持续围绕飞腾、昇腾、鲲鹏、瑞芯微等各类国产处理器开展深度适配与性能优化，针对主流国产操作系统完成精细化调优，提升运算效率、响应速度与底层性能。公司同步推进多行业软件中间件的开发迭代，搭建标准化适配接口，降低产品的软件开发成本。产品可应用于嵌入式计算机领域，多种行业的国产通用算力平台、国产智能算力平台中。

在红外信号感知方向，公司布局预研更高分辨率的红外图像感知和图像预处理技术，结合人工智能图像处理技术，提升红外图像感知、识别性能。产品可应



用于光电侦查、红外导引头、无人机导航、机器人视觉、低空反无等系统。

在通信交换方向，公司针对下一代航电总线、超高速板间互联总线、无线通信技术进行持续研究。为国家重点领域、卫星通信、星间路由、算力系统互联等方向提供更高速率、更低延迟的数据传输链路。

在 AI 智能方向，公司继续深入对国产算力进行研究，可基于国产主流 AI 处理器平台，结合对多种深度学习模型的剪枝优化、模型训练、独立部署等技术，为客户提供 AI 目标识别、跟踪、态势感知、智能决策、数字信号处理等功能的强实时性 AI 边缘侧产品。公司作为华为昇腾 APN 钻石合作伙伴，在昇腾生态国产算力领域有深厚积累，具备 CANN 生态的 AI 模型部署、移植、深度优化能力，可针对不同场景，进行特殊算子开发和模型优化适配。公司 AI 智能技术已成功应用于国家重点领域机载、弹载产品、无人装备、工业机器人等产品。

在抗辐照设计方向，公司针对星载产品在太空环境下易受到粒子影响、热设计复杂等难题，开展抗辐照技术研究。通过器件辐照实验、软硬件加固、多重冗余和特殊结构设计等加固手段，解决星载产品在太空环境中可靠性和散热难题。产品在星载智算计算机、星载路由等系统上已成功实现太空应用。

在运载火箭设备方向，公司布局火箭发动机综合控制系统、遥控遥测等业务方向，针对低成本、多余度、自主可控等技术方向进行研究，产品已成功实现应用落地。

与此同时，公司持续完善以市场需求为导向、以技术落地效率为目标的研发效率提升。以嵌入式计算机技术为核心，同步紧盯商业航天、无人装备、工业机器人等领域行业技术发展趋势，常态化开展前沿技术调研和行业产品调研。对重点项目和预研实施进度、资源的倾斜保障，及时协调项目推进中遇到的技术瓶颈，实施跨部门协作，建立优化机制，加快产品落地。

公司报告期内持续完善和加大人才激励，在 AI 智能、射频、信号处理算法和图像处理算法方向不断调整研发人力配置，实现新技术、新领域技术敏捷开发。同时积极组织开展内部培训，参与外部各行业技术交流，深化产学研协同，与各高校保持常态化技术交流合作，持续提升研发人员专业能力。

公司预研并部署了内部离线高算力 AI 智能服务器，深入预研 AI 赋能。目前已实现通过 AI 工具实现代码编写、文档处理、AI 智能知识库等功能，并持续对内部系统进行优化，研发效率得到大幅度提升。

二、强化资金运营管理

（一）应收账款管控

1. 已落地客户信用分级评价体系，对低信用客户执行先款后货；回款专项工作组按区域、客户划分责任清单，重点攻坚大额、逾期应收款；

2. 营销中心按月召开回款推进会，打通合同、交付、开票、挂账全流程闭环，2026 年上半年回款（含票据）同比增加 86%。

（二）资产运营效率提升

1. 推行“以销定产、以产定采”生产模式，设定标准化安全库存，定期盘点处置呆滞存货；

2. 完成存量生产设备 ROI 效能盘点，盘活闲置固定资产，按需引进高端检测制造设备。

三、创新驱动发展，培育新质生产力

（一）产品研发推进

聚焦国产化、高性能、低功耗、智能化四大方向，迭代全国产化嵌入式计算机平台；完成低功耗多核处理器、实时分区操作系统产品开发；优化红外图像感知、AI 跟踪识别算法，智能化图像产品持续迭代。

（二）研发体系落地

搭建“研发-市场-生产”月度联动机制，同步客户需求、工艺问题调整研发计划；引进高端技术人才，深化高校产学研合作，落地研发成果产业化考核机制，对量产转化项目设置专项奖励。

（三）市场精准拓展

1. 存量客户：建立定期回访调研机制，定制化技术服务提升客户粘性；

2. 新兴市场：成立专项专班开拓新赛道，低轨卫星等相关领域实现稳定收入，同时上半年与国内 AI 头部企业达成生态合作意向，联合开发行业解决方案。

四、优化投资者回报机制

在股东回报方面，公司继续秉持审慎务实原则。经 2025 年度股东会审议通过的分红方案已于 2026 年 4 月 29 日实施分派，具体分派方案为：每 10 股派现 1 元，合计分红 1739.06 万元，分红资金全部兑付到位；公司 2023 年至 2025 年，近三年公司实现现金分红合计 4917.53 万元，占 2023 年至 2025 年三年年均净利润的 67.7%。

五、完善公司治理体系

1. 制度修订：对照最新监管规则更新公司章程、董事会议事规则，细化董事会审计委员会财务监督、内控管理权责，平稳承接原监事会相关职能；
2. 合规培训：常态化组织管理层、关键岗位人员开展监管政策、财务合规、信息披露专项培训，通过政策研读、线上视频课程等方式行进学习，每月保持 1-2 次培训的频率；
3. 风险防控：常态化开展内控自查，未发生重大合规风险事件。

六、提升信息披露与投资者关系服务

1. 信息披露管理：建立业务信息实时报送、多部门交叉审核机制，加大研发进展、大额合同、新兴赛道自愿披露力度，优化披露文件图文呈现形式；完善内幕信息知情人台账与保密培训；上半年完成定期报告、临时公告披露 31 份，无错报、漏报情况；
2. 投资者沟通：定期报告后第一时间召开线上绩说明会；常态化开展机构调研、电话交流会，积极参与券商策略会并组织中小投资者走进公司。上半年公司投关活动共计 107 场；与此同时，公司优化投资者热线、邮箱响应时效，确保与各类投资者维持畅通的双向沟通。

七、下半年重点改进计划

1. 业务拓展：加大新兴领域专班资源投入，加速 AI 联合解决方案项目落地，推进智能化产品批量交付；
2. 资金增效：持续攻坚逾期应收款，深化以销定产模式，进一步压缩存货、应收周转天数；

3. 研发转化：强化研发量产考核激励，加快新技术产品市场化落地，扩充高端研发人才队伍；

4. 治理数字化：加快治理管理平台开发上线，实现决策、内控全流程线上监控；

5. 投资者回报：完整测算全年盈利与现金流，制定兼顾长期发展与股东收益的 2026 年利润分配方案。

2026 上半年公司“提质增效重回报”行动方案整体执行有序，各项核心举措均阶段性落地，提质、增效、回馈股东、规范治理四大核心目标取得阶段性成果。受新兴行业产业化周期影响，新业务短期处于产业化初期阶段，市场培育及规模化应用尚需时间，公司将在新业务领域进行重点攻坚，持续动态优化执行策略，力争完成既定目标。

本评估报告所涉及的公司规划、发展战略等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

成都智明达电子股份有限公司

2026 年 8 月 19 日