

华泰联合证券有限责任公司
关于迪哲（江苏）医药股份有限公司
2026 年半年度持续督导跟踪报告

保荐机构名称：华泰联合证券有限责任公司	被保荐公司简称：迪哲（江苏）医药股份有限公司
保荐代表人姓名：季李华	联系电话：025-83387680
保荐代表人姓名：刁贵军	联系电话：010- 56839300

根据《证券法》《证券发行上市保荐业务管理办法》和《上海证券交易所科创板股票上市规则》等有关法律、法规的规定，华泰联合证券有限责任公司（以下简称“华泰联合证券”或“保荐机构”）作为迪哲（江苏）医药股份有限公司（以下简称“迪哲医药”或“公司”）2023 年度向特定对象发行 A 股股票的保荐机构，对迪哲医药进行持续督导，并出具本持续督导跟踪报告：

一、保荐机构和保荐代表人发现的问题及整改情况

无。

二、重大风险事项

（一）尚未盈利的风险

创新药研发周期长、资金投入大、盈利周期长。作为一家致力于源头创新的全球性生物医药企业，公司目前有多款创新药物处于全球临床研发阶段。

报告期（指 2026 年 1-6 月，下文同）内，公司尚未实现盈利，主要原因系公司仍处于商业化早期阶段，舒沃哲®与高瑞哲®分别于 2023 年 8 月及 2024 年 6 月获批上市，其它在研产品仍处于药物研发阶段，需持续投入高额研发费用。报

告期内，两款已上市产品销售收入实现同比增长，但商业化放量仍受市场推广策略、销售渠道部署等多重因素影响，未来销售收入存在不确定性。

为加速核心产品全球化布局，2026 年 7 月，公司与阿斯利康签署《许可协议》，授予阿斯利康在全球范围内的独家开发及商业化舒沃哲®的权利。根据协议，公司将获得阿斯利康支付的一次性、不可返还首付款 6 亿美元，以及最高达 4 亿美元的临床开发里程碑款项和最高 5 亿美元的销售里程碑款项。本次交易预计于 2026 年下半年完成，若交割顺利，将对公司现金流及研发投入形成积极支撑。但协议生效需满足惯例交割条件，并取得境外相关司法管辖区反垄断监管机构的必要批准，《许可协议》是否能够发生效力存在不确定性。

（二）核心竞争力风险

1、技术升级及产品迭代风险

创新药的开发受到快速及重大技术变革的影响。公司面临来自全球主要医药公司及生物科技公司的竞争，部分竞争对手有可能开发出在疗效和安全性方面显著优于现有上市药品的创新药物。若前述药物在较短周期内获批上市，实现药品迭代，将对现有上市药品或其他在研药品造成重大冲击。若公司已上市/在研药品相关领域出现突破性进展，或公司药物治疗领域内诞生更具竞争优势的创新药物，公司已上市/在研产品可能面临被市场淘汰、失去商业价值的风险，从而对公司的持续盈利能力产生重大不利影响。

2、核心技术人员流失的风险

创新驱动型医药企业的核心竞争力在于新产品的研发创新能力。公司目前高度依赖核心技术人员的研发能力和技术水平，与其他医药企业在争取科研技术人才方面存在激烈竞争。为了吸引及稳定人才队伍，公司可能需要提供更高薪酬及其他福利，有可能对公司短期内的财务状况及经营业绩产生一定不利影响。此外，核心技术人员的流失以及相关技术泄密可能对公司研发及商业化目标的实现造成不利影响，从而可能对公司的生产经营和业务战略产生不利影响。

（三）经营风险

1、公司在研药品临床试验进展或结果不及预期的风险

新药研发临床试验进展受到多重因素的共同影响。随着处于临床前研究阶段产品及临床阶段产品研发进程的推进，公司临床试验在招募患者和确定临床试验机构时，可能因入组患者的人数、界定资格标准、竞争对手同期开展类似临床试验等因素而遇到困难，从而阻碍临床试验的如期完成。公司在临床试验进展过程中可能遇到多种不可预见事件从而推迟临床进度并妨碍在研产品获得监管批准，上述因素均可能对公司业务造成重大不利影响。

2、公司核心产品审评审批进度及结果不及预期的风险

由于新药审评审批存在较大的不确定性，公司无法保证提交的新药上市申请能够取得监管机构的批准。如公司在研药品的获批时间较公司预期有较大延迟，或无法就在研药品获得新药上市批准，或该等批准包含重大限制，则将对公司的业务经营造成不利影响。

3、药品商业化不达预期风险

创新药物研发成功后，需要经历市场开拓及学术推广等过程才能实现最终的产品上市销售。目前，公司已在中国建立一支专业高效的商业化团队，布局涵盖市场营销、临床推广、产品准入、医学事务、商务渠道及业务规划与运营等，构建了遍及全国的销售网络，推动产品销售增长。核心团队成员兼具跨国和本土生物医药公司商业化经验，覆盖肺癌、血液瘤等多个肿瘤领域，然而公司仍存在销售团队招募进度不及预期以及入职后短期内流失的风险，从而对药品的商业化推广带来一定不利影响。未来，若公司销售团队不能紧跟政策动向，把握市场竞争态势，或销售团队的市场推广能力不达预期，未来获准上市的药物未能在医生、患者、医院或医疗领域其他各方取得市场认可，将对公司实现产品商业化并获得经济效益造成不利影响。

将产品的临床优势转化为医生和患者的认知不是一蹴而就的过程，需要完善的商业化团队、合理的商业化策略、高效的市场执行力支持和保障产品的商业化顺利开展。如果公司在上述商业化环节的推进不达预期或与合作方未能顺利达成合作销售安排，将可能对产品商业化进展造成不利影响。

4、药品生产规范及产品质量控制风险

药品的生产规范及产品质量直接关系到患者身体健康，其风险控制尤为重要。公司在产品生产过程中若出现偶发性设施设备故障、质量管理失误或流程操作不当等因素将导致产品发生性质变化。若发生重大的药品生产、质量安全事故，公司将面临主管部门的处罚并导致公司声誉受损，并且可能危及公司拥有的药品生产质量管理规范体系及相关资质证照。如果公司产品发生质量问题，将对发行人生产经营、市场声誉和经营业绩造成重大不利影响。

5、市场竞争风险

创新药行业参与者较多，公司可能会与大型跨国公司和国内企业进行竞争。大型跨国公司和国内企业具有更丰富的产品商业化经验，具有更强的资本及人力资源实力；竞争对手及未来潜在的新进入者可能会不断完善产品工艺、技术。如果未来产品竞争加剧，而公司不能持续优化产品结构、加强销售网络建设、保持技术研发优势，公司将面临较大的市场竞争压力，从而影响公司经营业绩。

6、研发技术服务及物料供应风险

公司的业务经营需要大量的研发技术服务（包括临床前、临床阶段等）以及物料（包括原料药、药用辅料以及其他研发试剂耗材等）供应。若研发技术服务及物料的价格大幅上涨，公司的经营成本将相应上涨。如果在自然灾害或经济环境、市场供求关系等因素发生较大变化的情况下，研发技术服务及物料供应商不能及时、足额、保质提供合格的服务或产品，或者供应商经营状况恶化，亦或是与公司的业务关系发生变化，进而导致研发技术服务及物料供应无法满足公司的经营需求，将影响公司正常生产经营活动，公司的持续盈利能力将会受到不利影响。

（四）财务风险

1、营运资金不足的风险

公司主要通过融资活动、银行借款及销售已上市产品为经营提供资金，候选药物的开发以及生产制造、营销等经营活动，可能会产生较大开支，当公司资金不足以支持公司经营时，可能须获取外部资金支持，从而可能会对公司的财务状况和经营业绩产生不利影响。

2、公司相关在研药品的研发费用持续较大，对公司未来业绩可能存在不利影响

报告期内，公司投入大量资金用于产品管线的临床前研究及临床试验。报告期内，公司研发费用为 4.02 亿元。公司产品管线拥有多个主要在研药品，未来仍需持续较大规模的研发投入用于在研项目完成临床试验、药学研究、临床前研究及新药上市前准备等产品管线研发业务，对公司未来业绩可能存在不利影响。

（五）行业风险

1、行业政策变动风险

药品是关系人民群众生命健康和安全的特殊消费品，医药行业受到国家及各级地方药品监督管理部门和卫生部门等监管部门的严格监管。随着国家医疗卫生体制改革的不断深入和社会医疗保障体制的逐步完善，行业政策环境可能面临重大变化。如果公司不能及时调整经营策略以适应市场规则和监管政策的变化，将难以实现满足市场需求和适应行业政策的目标平衡，从而对公司的经营产生不利影响。

2、药品价格政策调整风险

近年来，受到国家医保价格谈判的推行等政策和措施的影响，部分药品的终端招标采购价格逐渐下降，各企业竞争日益激烈，公司未来可能面临药品政策调整进而导致药品降价风险，从而对公司未来的产品收入构成一定的潜在负面影响。

3、医保药品目录调整和谈判政策风险

2020 年，国家医保局发布《基本医疗保险用药管理暂行办法》，明确了医保药品目录将建立完善动态调整机制，原则上每年调整 1 次；明确了药品的医保准入方式和支付标准，建立《国家医保药品目录》准入与医保药品支付标准衔接机制。2025 年，公司两款商业化产品舒沃哲®和高瑞哲®均首次纳入国家医保药品目录，有助于大幅提升对患者的可及性，以及产品的市场份额和销售收入，对公司经营产生积极影响。

然而，医保药品目录的动态调整机制也带来了一定风险。根据现行政策，纳入医保药品目录的协议期内药品，在协议期满后需根据产品实际销售与预算影响的偏离程度，适用简易续约或重新谈判等不同续约路径，不同路径下可能涉及不同的支付标准调整幅度。公司产品于 2025 年纳入医保，若无法以合理价格成功续约，或被调整出医保药品目录，可能对公司产品的市场份额和销售收入出现较大波动，进而对公司经营产生重大不利影响。

（六）宏观环境风险

生物医药行业关系到国计民生，会受到包括国家卫生健康委员会、国家药品监督管理局、国家医疗保障局、发改委等多个不同政府监管部门的监管与监督。公司需受到监管部门众多法律、法规及规章制度的约束，现行的监管框架涵盖了公司营运的所有方面，包括研发、生产、销售、定价、质量控制、环保等。如果行业有任何不利于公司的监管变动，可能会增加公司营运的风险。

近年来，国家颁布了多项产业政策以鼓励和支持生物医药行业的发展，特别是从事创新药物、抗肿瘤药物研发和生产的企业的发展。同时国家的相关政策将肿瘤治疗类药物和创新类药物作为战略性新兴产业的重点产品，提出对针对重大疾病具有更好治疗作用、拥有自主知识产权的创新药物的注册审评审批进一步加快等举措。但如果未来相关行业政策出现不利变化，则可能对公司的业务发展产生不利影响。

此外，公司着眼于全球化发展，未来随着公司逐步实现国际化经营，可能会由于国际政治经济局势发生变化、政策法规变动、知识产权保护制度变化等多项因素，对公司在境内外研发及商业化活动造成不利影响。

三、重大违规事项

无。

四、主要财务指标的变动原因及合理性

（一）主要会计数据

单位：元

主要会计数据	2026年1-6月	2025年1-6月	增减变动幅度 (%)
营业收入	522,692,723.71	355,001,420.82	47.24
利润总额	-212,462,244.08	-378,990,328.00	不适用
归属于上市公司股东的净利润	-210,373,370.09	-377,360,125.54	不适用
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-231,236,627.35	-419,231,317.05	不适用
经营活动产生的现金流量净额	-274,307,782.28	-264,669,368.74	不适用
主要会计数据	2026年6月末	2025年12月末	增减变动幅度 (%)
归属于上市公司股东的净资产	1,130,009,315.98	1,293,857,703.25	-12.66
总资产	2,847,862,995.08	3,002,529,188.41	-5.15

（二）主要财务指标

主要财务指标	2026年1-6月	2025年1-6月	增减变动情况 (%)
基本每股收益（元 / 股）	-0.45	-0.87	不适用
稀释每股收益（元 / 股）	-0.45	-0.87	不适用
扣除非经常性损益后的基本每股收益（元 / 股）	-0.50	-0.97	不适用
加权平均净资产收益率（%）	-17.21	-61.52	不适用
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率（%）	-18.92	-68.35	不适用
研发投入占营业收入的比例（%）	76.92	115.00	减少38.08个百分点

（三）主要会计数据和财务指标的说明

作为全球源头创新的研发公司，持续的研发投入是公司实现高质量发展的关键支撑，因此对于创新药的持续研发投入是影响公司经营财务状况的主要因素之一。本报告期公司产品均已纳入医保，产品销售收入大幅增长，实现产品合计销售收入 5.23 亿元；随着商业化进程的推进，产品销售收入将成为影响公司经营财务状况的主要因素，同时公司在研产品方面取得了持续进展，整体研发投入仍维持在较高水平。

五、核心竞争力的变化情况

（一）核心竞争力分析

1、源于深刻科学洞察的源头创新能力

公司以前沿疾病生物学认知驱动研发，将科学洞察转化为具有显著差异化的分子设计，成功解决现有疗法的根本性局限：

舒沃哲®：通过识别 EGFR exon20ins 超过 130 种变体的结构复杂性，设计出可平衡构象灵活性与结合刚性的新型 TKI，解决了该难治突变领域无口服靶向药物的行业难题。

比瑞替尼：基于对 BTK 抑制剂单药治疗易产生旁路逃逸耐药机制的理解，首创性设计双靶点 LYN/BTK 抑制剂，以阻断更广泛的 B 细胞受体信号网络。

DZD6008：基于对四代 EGFR TKI 必须同时满足高效力、高选择性、脑屏障穿透及低心脏毒性四项标准的深刻理解，设计了全新结构的分子，旨在克服三代 TKI 的耐药与安全性局限。

2、转化科学平台实现高效研发

公司建立了贯穿靶点验证至早期临床的转化科学体系，显著提升研发效率与成功率：

靶点验证：利用覆盖 1500 余种细胞系的高通量筛选及转基因动物模型，快速识别并优先开发高潜力靶点（如高瑞哲®针对 PTCL）。

分子优化：通过疾病相关脑转移模型等专业工具精确定义候选药物特征，并在设计中实现多重要求的复杂平衡（如高血脑屏障穿透与高靶点选择性）。

临床加速：运用预测性生物标志物与模型引导的药物开发（MIDD），优化试验设计。舒沃哲®I 期剂量递增仅用四个剂量组即确定有效剂量。

3、经全球验证的临床开发与注册能力

公司具备较强的临床执行能力：在近 20 个国家开展临床试验，海外累计入组约 800 例患者。舒沃哲®全球注册试验以约 100 家中心实现月均超 10 例的入组速度。临床团队由具备跨国药企全球研究经验的核心人员领导，确保研究设计与执行符合国际标准。截至目前，已在中美两地实现两款产品上市，核心产品累计获得七项美国 FDA 重要认定（包括突破性疗法、优先审评等）。

4、科学驱动的专业化商业体系

公司构建了以学术推广为核心的商业能力，实现科学领导力向市场领导力的
高效转化：

科学营销与市场教育：组建高专业素质团队，针对创新疗法开展数据驱动的市场教育与伴随诊断推广，确保精准患者识别。

高效上市与市场准入：通过前瞻性市场塑造与严密的上市前筹备，舒沃哲®实现获批后 4 天内开出首张处方。高瑞哲®在获批同年即纳入国家医保。

高效的商业化团队：2026 年上半年实现销售收入 5.23 亿元，较 2025 年上半年增长 47.24%；销售费用率降至 46.14%，销售效率持续优化，规模化效应逐步显现。

5、具备全球视野与顶尖经验的领导团队

公司由拥有超过 25 年跨国药企研发与管理经验的领军人物张小林博士领导，核心管理层均来自阿斯利康、BMS、礼来、默沙东、辉瑞、罗氏、赛诺菲及百济神州等全球领先药企，在创新靶点发现、分子设计、全球临床开发及商业化方面拥有深厚的成功经验与国际化视野。团队曾主导或参与包括易瑞沙®、泰瑞沙®在内的多款重磅全球创新药物的研发与上市，其成熟的跨国协作与监管沟通能力，为公司实现源头创新并推动产品全球价值最大化奠定了坚实基础。

（二）核心竞争力变化情况

2026 年上半年度，公司的核心竞争力未发生重大不利变化。

六、研发支出变化及研发进展

（一）研发支出变化情况

单位：元

项目	2026 年 1-6 月	2025 年 1-6 月	增减变动幅度
费用化研发投入	402,031,935.60	408,267,006.28	-1.53
资本化研发投入	-	-	-
研发投入合计	402,031,935.60	408,267,006.28	-1.53
研发投入总额占营业收入比例（%）	76.92	115.00	减少38.08个百分点
研发投入资本化的比重（%）	-	-	-

（二）研发进展

1、报告期内获得的研发成果

报告期内，公司持续稳步加大研发投入，加快在研管线的研发进度。截至报告期末，公司拥有国内外授权发明专利262项。截至本报告出具日，公司建立了具备全球竞争力的产品管线。

2、在研项目情况

单位：万元

序号	项目名称	预计总投资规模	本期投入金额	累计投入金额	进展或阶段性成果	拟达到目标	技术水平	具体应用前景
1	舒沃哲® (舒沃替尼) ^注	220,000.00	14,067.99	203,397.93	针对经治 EGFR exon20ins NSCLC，已在中国和美国获批上市，一线治疗 EGFR exon20ins NSCLC 的新药上市申请已分别递交中、美两国监管机构	新药获批上市	唯一中美双获批治疗 EGFR exon20ins NSCLC 口服靶向药	EGFRm NSCLC
2	高瑞哲® (戈利昔替尼)	178,000.00	5,156.65	115,899.80	针对 r/r PTCL 中国已获批上市	新药获批上市	全球首个且唯一治疗 PTCL 高选择性 JAK1 抑制剂	PTCL、NSCLC 以及 ITP 等
3	比瑞替尼 (DZD8586)	130,000.00	8,006.15	49,207.65	针对 r/r CLL/SLL 已开展国际多中心 III 期临床试验	新药获批上市	全球首创、可完全穿透血脑屏障的非共价 LYN/BTK 小分子抑制剂	CLL/SLL、DLBCL 以及 ITP 等
4	DZD6008	120,000.00	7,105.11	22,246.53	针对 EGFRm NSCLC 处于概念验证后阶段	新药获批上市	全球首创、可完全穿透血脑屏障的四代 EGFR TKI	EGFRm NSCLC
5	GW5282	80,000.00	2,372.49	8,279.51	针对血液肿瘤和实体瘤的临床研究处于概念验证后阶段	新药获批上市	针对血液肿瘤和实体肿瘤的 EZH1/2 抑制剂	血液肿瘤、实体肿瘤
合计	/	728,000.00	36,708.39	399,031.42	/	/	/	/

注：2026 年 7 月，公司与阿斯利康签署《许可协议》，授予阿斯利康在全球范围内的独家开发及商业化舒沃哲®的权利

七、新增业务进展是否与前期信息披露一致（如有）

不适用。

八、募集资金的使用情况及是否合规

（一）募集资金使用情况

1、募集资金整体使用情况

单位：万元

募集资金来源	募集资金到位时间	募集资金总额	扣除发行费用后募集资金净额 (1)	招股书或募集说明书中募集资金承诺投资总额 (2)	超募资金总额 (3) = (1) - (2)	截至报告期末累计投入募集资金总额 (4)	其中：截至报告期末超募资金累计投入总额 (5)	截至报告期末募集资金累计投入进度 (%) (6) = (4)/(1)	截至报告期末超募资金累计投入进度 (%) (7) = (5)/(3)	报告期投入金额 (8)	半年度投入金额占比 (%) (9) = (8)/(1)	变更用途的募集资金总额
首次公开发行股票	2021年12月7日	210,320.53	198,656.78	178,342.00	20,314.78	166,627.11	20,314.78	83.88	100.00	819.45	0.41	-

募集资金来源	募集资金到位时间	募集资金总额	扣除发行费用后募集资金净额 (1)	招股书或募集说明书中募集资金承诺投资总额 (2)	超募资金总额 (3) = (1) - (2)	截至报告期末累计投入募集资金总额 (4)	其中：截至报告期末超募资金累计投入总额 (5)	截至报告期末募集资金累计投入进度 (%) (6) = (4)/(1)	截至报告期末超募资金累计投入进度 (%) (7) = (5)/(3)	报告期投入金额 (8)	半年度投入金额占比 (%) (9) = (8)/(1)	变更用途的募集资金总额
向特定对象发行 A 股股票	2025 年 4 月 10 日	179,588.67	177,344.61	177,344.61	-	67,474.08	不适用	38.05	不适用	9,937.55	5.60	-
合计	/	389,909.20	376,001.39	355,686.61	20,314.78	234,101.19	20,314.78	/	/	10,757.00	/	-

2、募集资金使用的其他情况

(1) 用闲置募集资金暂时补充流动资金情况

公司于 2025 年 4 月 29 日召开了第二届董事会第十三次会议、第二届监事会第十一次会议，审议通过了《关于使用部分闲置募集资金临时补充流动资金的议案》，同意公司根据募集资金投资项目的资金使用计划及项目的建设进度，在确保不影响募集资金投资项目建设进度的前提下，使用总额不超过 60,000 万元（含本数）的部分闲置募集资金临时补充流动资金，并仅用于与主营业务相关的生产经营使用，使用期限自董事会审议通过之日起不超过 12 个月，到期归还至募集资金专用账户。具体内容详见公司于 2025 年 4 月 30 日在上交所网站上披露的《迪哲医药：关于使用部分闲置募集资金临时补充流动资金的公告》（公告编号：2025-27）。

截至 2026 年 3 月 6 日，公司已提前归还临时补充流动资金的闲置募集资金人民币 10,336.33 万元。具体内容详见公司于 2026 年 3 月 7 日在上交所网站上披露的《关于提前归还临时补充流动资金的闲置募集资金的公告》（公告编号：2026-011）。

2026 年 3 月 30 日，公司第二届董事会第二十次会议，审议通过了《关于使用部分暂时闲置募集资金临时补充流动资金的议案》，同意公司在确保不影响募集资金投资项目推进建设的前提下，使用不超过 50,000 万元（含本数）的闲置募集资金临时补充流动资金。使用期限自董事会审议通过之日起不超过 12 个月。截至 2026 年 6 月 30 日，使用向特定对象发行 A 股股票募集资金临时补充流动资金 6,627.92 万元。

(2) 对闲置募集资金进行现金管理，投资相关产品情况

单位：万元 币种：人民币

董事会审议日期	募集资金用于现金管理的有效审议额度	起始日期	结束日期	报告期末现金管理余额	期间最高余额是否超出授权额度
2026 年 3 月 30 日	161,000.00	2026 年 3 月 30 日	2027 年 3 月 29 日	139,700.00	否

(3) 其他事项

公司于 2025 年 4 月 29 日召开第二届董事会第十三次会议、第二届监事会第十一次会议，审议通过了《关于使用自筹资金支付募投项目部分款项后续以募集资金等额置换的议案》，同意公司基于募投项目实施情况使用公司自筹资金支付募投项目部分款项，后续以募集资金等额置换，并从募集资金专户划转至募投项目实施主体的自有资金账户，该部分等额置换资金视同募投项目使用资金。保荐机构华泰联合证券有限责任公司对本事项出具了明确的核查意见。具体内容详见公司于 2025 年 04 月 30 日在上海证券交易所网站（<http://www.sse.com.cn>）上披露的《迪哲（江苏）医药股份有限公司关于使用自筹资金支付募投项目部分款项后续以募集资金等额置换的公告》（公告编号：2025-19）。

截至 2026 年 6 月 30 日，首次公开发行股票募集资金共置换 14,490.65 万元，向特定对象发行 A 股股票募集资金共置换 2,149.20 万元。

（二）募集资金使用的合规性

截至 2026 年 6 月 30 日，公司已按《上海证券交易所上市公司自律监管指引第 1 号——规范运作》等相关法律法规的规定及时、真实、准确、完整地披露了公司募集资金的存放及实际使用情况，不存在募集资金管理违规的情况。公司对募集资金的投向和进展情况均如实履行了披露义务，公司募集资金使用及披露不存在重大问题。

九、控股股东、实际控制人、董事和高级管理人员的持股、质押、冻结及减持情况

截至 2026 年 6 月 30 日，公司无控股股东、实际控制人。报告期内，公司董事和高级管理人员的持股变动情况如下：

单位：股

姓名	职务	期初持股数	期末持股数	报告期内股份增减变动量	增减变动原因
XIAOLIN ZHANG	董事长、总经理	7,258,972	9,033,972	1,775,000	股权激励实施
吴清漪	首席商务官、副总经理	906,163	1,704,372	798,209	股权激励实施

姓名	职务	期初持股数	期末持股数	报告期内股份增减变动量	增减变动原因
杨振帆	首席医学官、副总经理	3,462,750	3,702,125	239,375	股权激励实施
陈素勤	副总经理	390,500	440,500	50,000	股权激励实施
吕洪斌	首席财务官、董事会秘书	57,416	242,416	185,000	股权激励实施
HONCHUNG TSUI	副总经理	255,000	325,000	70,000	股权激励实施
QINGBEI ZENG	副总经理、首席科学家	255,000	325,000	70,000	股权激励实施
SHIH-YING CHANG	副总经理	49,045	63,045	14,000	股权激励实施
张知为	副总经理	110,000	120,000	10,000	股权激励实施

截至 2026 年 6 月 30 日，迪哲医药董事、高级管理人员持有的公司股权均不存在质押、冻结及其他减持的情形。

十、上海证券交易所或保荐机构认为应当发表意见的其他事项

无。

（本页无正文，为《华泰联合证券有限责任公司关于迪哲（江苏）医药股份有限公司 2026 年半年度持续督导跟踪报告》之签章页）

保荐代表人：

季李华

季李华

刁贵军

刁贵军

华泰联合证券有限责任公司

