

证券代码：301035

证券简称：润丰股份

公告编号：2026-043

山东潍坊润丰化工股份有限公司

2026 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

☐适用 ☒不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☒适用 ☐不适用

是否以公积金转增股本

☐是 ☒否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以实施权益分派股权登记日的公司总股本扣除公司回购专用证券账户中已回购股份为基数，向全体股东每10股派发现金红利5.50元（含税），送红股0股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐适用 ☒不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	润丰股份	股票代码	301035
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	邢秉鹏	胡东菊	
电话	0531-83199916	0531-83199916	
办公地址	山东省济南市高新区汉峪金融商务中心五区5号楼3001	山东省济南市高新区汉峪金融商务中心五区5号楼3001	
电子信箱	investors@rainbowagro.com	investors@rainbowagro.com	

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐是 ☒否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	7,441,632,955.92	6,530,775,333.21	13.95%
归属于上市公司股东的净利润（元）	501,857,209.50	555,603,360.29	-9.67%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	493,705,715.18	548,970,683.31	-10.07%
经营活动产生的现金流量净额（元）	125,085,693.78	893,182,242.16	-86.00%
基本每股收益（元/股）	1.38	1.54	-10.39%
稀释每股收益（元/股）	1.38	1.53	-9.80%
加权平均净资产收益率	6.53%	8.00%	-1.47%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	18,869,451,797.80	16,411,567,656.43	14.98%
归属于上市公司股东的净资产（元）	7,678,636,894.10	7,549,079,444.38	1.72%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数		7,557	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
山东润源投资有限公司	境内非国有法人	40.98%	149,384,608	0	质押	43,561,050
KONKIA INC	境外法人	21.82%	79,549,340	0	不适用	0
山东润农投资有限公司	境内非国有法人	4.67%	17,037,397	0	不适用	0
裴旭波	境内自然人	2.82%	10,270,017	0	不适用	0
济南信博投资有限公司	境内非国有法人	2.78%	10,124,010	0	质押	6,657,007
中国工商银行股份有限公司—交银施罗德趋势优先混合型证券投资基金	其他	1.96%	7,160,617	0	不适用	0
招商银行股份有限公司—交银施罗德启诚混合型证券投资基金	其他	1.40%	5,093,820	0	不适用	0
香港中央结算有限公司	境外法人	1.37%	4,997,076	0	不适用	0
中信银行股份有限公司—交银施罗德瑞元三年定期开放混合型证券投资基金	其他	1.06%	3,873,275	0	不适用	0
东方证券股份有限公司—中庚价值先锋股票型证券投资	其他	0.89%	3,255,954	0	不适用	0

基金					
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、山东润源投资有限公司、KONKIA INC、山东润农投资有限公司系公司实际控制人王文才、孙国庆及丘红兵三人控制的企业。 2、公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或属于一致行动人。				
前 10 名普通股股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）	裴旭波通过中信证券（山东）有限责任公司客户信用交易担保证券账户持有 10,270,017 股，通过普通证券账户持有 0 股，共持有公司股票 10,270,017 股。				

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

☐适用 ☒不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

☐适用 ☒不适用

公司是否具有表决权差异安排

☐是 ☒否

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

☐适用 ☒不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

☐适用 ☒不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

☐适用 ☒不适用

三、重要事项

（一）2026 年上半年运营分析

1、明确全球品牌战略目标，全面提升品牌建设及传播能力

在 2025-2029 年中期战略规划期内，公司明确了全球品牌宣传的战略目标：我们不是又一家中国公司，我们是中国本土诞生的具有全球业务分布的跨国作物保护公司。围绕此目标，公司全面丰富了各社交媒体矩阵的内容质量，并大幅提升了社交媒体的投流预算；同时，围绕“工厂营销”，持续投资改善各厂区厂容厂貌，并不断优化全球访客接待流程，全方位提升公司的全球化品牌形象。

2、更新成长四支柱及种子业务，各核心方向推进顺利

(1) 更新成长四支柱及种子业务：在 2026 年战略规划复盘研讨中，公司进一步明确了成长的“四支柱”与“种子业务”。成长四支柱确立为：强化品牌建设并坚持平台下多业务模式并举（尤其是加速 Model C 业务成长）；加快欧盟及北美高价值市场拓展；提升杀虫剂与杀菌剂业务占比；以及重要较新活性组分的前瞻布局与及时成功商业化。种子业务则明确为：生物制品（Rainbow Bio）、非农用（NON CROP）产品，以及创新活性组分的探索。

(2) 强化品牌建设，Model C 业务加速成长：全球品牌宣传战略初见成效，领英（LinkedIn）粉丝数已超 12 万。To C 业务营收占比由 2025 年上半年的 40.14%提升至本报告期的 47.77%，毛利率由 30.21%提升至 32.97%，高毛利业务模式优势持续凸显。

(3) 加快成长欧盟北美业务：欧盟及北美业务营收占比由 2025 年上半年的 14.08%大幅提升至本报告期的 19.48%，公司在高门槛、高价值市场的渗透力持续增强。

(4) 提升杀虫杀菌剂业务占比：杀虫剂与杀菌剂业务营收占比由 2025 年上半年的 26.59%提升至本报告期的 26.93%，产品结构持续优化并更趋均衡。

(5) 种子业务稳步推进：Rainbow Bio 业务采取“轻架构 Model B 先行、后推 Model C”的路径，优先在条件成熟的目标市场开展试点运营并实现自我造血，持续沉淀本土化运营方法论；NON CROP 业务正处于全球规划阶段，正积极调研并明确目标国、细分领域及产品组合；创新活性组分的探索与研究也在持续深入中。

3、聚焦“提质、增效”，持续完善并优化全球营销网络

(1) 强化以商业成功为目标的绩效导向：报告期内，公司秉持“聚焦提质、增效”的主基调，全面优化组织绩效。通过大幅提升毛利率、税后净利、逾期账款及长期库存等运营质量指标的考核权重，并相应调低销售收入权重，有效引导了市场前线经营行为。此外，公司持续深化海外组织效能建设，对海外子公司总经理等关键岗位进行动态优化，组织活力与经营成效得到有效激发。

(2) 优化人才梯队，强化价值观引领与文化融合：公司坚定实施人才战略，以核心价值观统领“选、育、用、留”全周期。在市场前线，坚持外派中方骨干“向上看”，切实担当战略、文化与品牌的桥梁大使，确保全球战略与文化的深度传导。针对海外 Model C 子公司，推行“政委（本部资深骨干）+团长（本土负责人）”协同作战模式，有效促进了跨文化融合与管理落地，全球化运营的文化自信显著提升。在人才培养方面，依托“智造营”及“Rainbow Leadership Program”等系统化机制，通过实战牵引加速涌现优秀“Rainbow Ambassador”，推动团队向“专业与可信、担当与协作”的标准靠拢，持续夯实全球化运营的价值观共识。

(3) Model C 子公司运营渐入佳境：伴随全球化运营管理体系的持续建设，过去五年新启动的海外 Model C 子公司运营状况日益向好，开始持续贡献业绩，展现出强劲的增长后劲。

（4）前瞻产品规划确保重要价值登记如期率先获得：公司通过前瞻性筛选重要较新活性组分、重要较新制剂和重要差异化制剂，率先在全球范围内进行商业化筹划。2026 年上半年，公司新获得登记 500 余项（其中欧盟 35 项、美国 17 项、加拿大 18 项、巴西 22 项）。截至 2026 年 6 月 30 日，共拥有境内外农药登记证 9400 余项，为未来在核心市场率先实现商业化奠定了坚实基础。

4、重要较新活性组分首仿与先进制造布局按战略规划高质量推进

（1）确立“重要较新产品首仿实施能力”为关键能力：公司一致认为，重要较新活性组分在核心市场的“首仿”具备高商业价值与高竞争壁垒。作为全球少数具备该能力匹配度的企业，公司已将其确立为打造核心竞争力的关键抓手，并建立了涵盖“前瞻性筛选、登记、研发、制造、供应、市场”全流程的端到端商业化调度机制。目前，筛选出的约 30 个重要较新活性组分已按上述流程全面、如期、快速推进。

（2）原药合成项目按规划有序实施：公司坚定执行原药制造规划，确立了在 2025-2029 年中期战略规划期内，平均每年完成不少于两个原药合成项目投建的明确目标。2026 及 2027 年计划投建的原药合成项目均已确定，并按规划进度稳步推进。

（3）前瞻性布局制剂产能，保障高品质快速交付：为确保全球订单高品质、低成本、如期交付，公司前瞻性推进制剂产能建设。2026 年，潍坊北厂区除草剂固体制剂车间已投入使用，平度厂区杀虫剂液体制剂车间预计于 2026 年下半年投入使用。新投用车间在产线柔性生产、连续化、自动化和智能化方面均实现了高水平提升，大幅提高了生产效率与产品一致性，为全球市场的高品质快交付提供了强有力的产能保障。

5、汇率波动及部分市场信用风险上升拖累整体业绩

报告期内，人民币持续升值及巴西、阿根廷、澳大利亚、土耳其、俄罗斯、印度等国货币汇率波动较大，上半年公司因汇率波动减少利润约 2.34 亿元（2025 年同期为增加利润约 2.22 亿元）。同时，受农产品价格低迷、融资成本攀升及极端气候等多重因素叠加影响，巴西、阿根廷等全球作物保护品市场终端农户种植收益缩水甚至面临亏损，渠道信用风险与违约率居高不下，也对公司的整体业绩造成了一定拖累。

（二）2026 年经营展望

1、坚定实施战略规划，核心经营指标稳健向好

按照 2025-2029 年中期战略规划与 2026 年战略目标，公司将继续聚焦“提质、增效”。在运营质量持续改善的轨道上，预计全年归母净利润、毛利率、EBITDA 及营业收入等核心经营指标将实现稳健向好。

2、坚持运营质量为先，不盲目追求规模扩张

面对行业供给能力持续增长、市场竞争保持活跃，以及终端种植收益下滑、产业链信用风险上升等复杂环境，公司将继续坚持“提质、增效”的主基调。以商业成功为目标，将运营质量提升置于核心位置，不盲目追求简单的营收规模扩张，持续巩固并扩大公司的核心竞争优势。

3、业务结构优化驱动毛利率持续提升

随着公司 Business Solution Platform 平台下多业务模式并举（尤其是 Model C 业务营收占比的持续增长），以及北美、欧盟等高价值市场业务占比的提升，叠加全球重要市场高价值产品登记的陆续获批，公司盈利结构将进一步优化，毛利率的上行趋势有望延续。

4、重要较新活性组分首仿与先进制造布局赋能增长新动力

公司已明确将“重要较新活性组分成为其重要市场成功首仿者”作为新的增长支柱，今年已有数个重要较新活性组分在其重要市场成功实现首仿落地。同时，研发创新支撑的先进制造能力不断进步，将有效助力公司提升全球市场份额与行业影响力，并进一步改善整体毛利率水平。

5、加速推进 AI 应用落地，全面赋能组织效能提升

公司将 AI 应用作为驱动组织效率提升的重要抓手：一是完成 AI 应用能力与场景梳理，将 AI 工具高阶使用能力纳入未来岗位任职资格标准，引导全员理解并积极应用；二是加大优秀案例宣贯与推广，围绕登记资料整理、市场信息研究、供应链分析、财务数据处理及各类数据看板等场景，推动 AI 深度嵌入 workflow；三是统筹引入高性价比 AI 大模型并规范使用管理，为全员提供统一便捷的应用入口。目前，AI 应用已逐步嵌入多个核心业务环节，全员应用意识与组织效能显著提升。

6、地缘局势、汇率波动与贸易政策复杂多变，持续强化风险管控能力

地缘局势、原油价格及主要汇率波动仍将是影响市场运行的重要变量，相关变化可能阶段性扰动产业链成本与供需，放大市场价格波动，增加行业整体定价与库存管理难度。同时，多国关税与准入规则变化及出口退税政策调整等因素，可能对国际贸易格局产生阶段性影响。面对行业经营环境的不确定性，公司将持续强化全球化运营与风险管控能力，确保业务稳健发展。

山东潍坊润丰化工股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 22 日