

公司代码：600535

公司简称：天士力

天士力医药集团股份有限公司

2026 年半年度报告摘要

第一节 重要提示

一、本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读半年度报告全文。

二、本公司董事会及董事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

三、公司全体董事出席董事会会议。

四、本半年度报告未经审计。

五、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

截至 2026 年 6 月 30 日，公司母公司期末可供分配利润为人民币 7,908,220,070.44 元。公司 2026 年半年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数分配利润，根据董事会提议，拟向全体股东每 10 股派发现金红利 2.4 元（含税）。截至 2026 年 6 月 30 日，公司总股本 1,493,950,005 股，以此计算合计拟派发现金红利 358,548,001.20 元（含税），占公司 2026 年半年度合并报表归属于上市公司股东净利润的比例为 40.17%。

第二节 公司基本情况

一、公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	天士力	600535	-

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	于杰	赵颖
电话	022-26736999、022-26735302	022-26736999、022-26735302
办公地址	天津市北辰区普济河东道2号天士力现代中药城	天津市北辰区普济河东道2号天士力现代中药城
电子信箱	stock@taslypharma.com	stock@taslypharma.com

二、主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减（%）
总资产	15,301,767,667.66	15,339,719,707.15	-0.25

归属于上市公司股东的净资产	13,076,260,034.86	12,404,228,392.95	5.42
	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减（%）
营业收入	4,201,053,774.07	4,288,208,856.32	-2.03
利润总额	1,046,339,659.12	904,618,663.39	15.67
归属于上市公司股东的净利润	892,682,203.10	774,696,532.98	15.23
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	870,450,431.91	640,048,464.61	36.00
经营活动产生的现金流量净额	1,170,349,987.99	789,592,279.79	48.22
加权平均净资产收益率（%）	6.98	6.38	增加0.60个百分点
基本每股收益（元 / 股）	0.60	0.52	15.38
稀释每股收益（元 / 股）	0.60	0.52	15.38

三、前 10 名股东持股情况表

单位：股

截至报告期末股东总数（户）				62,959	
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）				-	
前 10 名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例（%）	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结的股份数量
华润三九医药股份有限公司	国有法人	28.00	418,306,002	0	无
天士力生物医药产业集团有限公司	境内非国有法人	17.21	257,164,534	0	无
国新投资有限公司	国有法人	5.00	74,697,501	0	无
香港中央结算有限公司	其他	1.87	27,900,044	0	无
刘少鸾	境内自然人	1.14	17,092,765	0	无
上海银行股份有限公司－银华中证创新药产业交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.83	12,357,164	0	无
杨伟	境内自然人	0.66	9,890,540	0	无
中国银行股份有限公司－广发中证创新药产业交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.54	8,105,043	0	无
苏州联胜化学有限公司	境内非国有法人	0.47	7,025,300	0	无
梅景明	境内自然人	0.40	5,999,980	0	无

上述股东关联关系或一致行动的说明	无
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	无

四、截至报告期末的优先股股东总数、前 10 名优先股股东情况表

☐适用 ☒不适用

五、控股股东或实际控制人变更情况

☐适用 ☒不适用

六、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

☐适用 ☒不适用

第三节 重要事项

一、经营情况的讨论与分析

（一）综述

2026 年上半年，公司以“价值重塑、业务重塑、组织重塑、精神重塑”为指引，在完成首年融合工作的基础上，围绕“十五五”发展战略，系统推进落实研发创新、学术营销、智能制造、运营管理等各项工作，通过稳经营、拓增量、控费用等多种管理措施优化业务结构，实现了运营效率与经营质量的稳步提升。报告期内，公司实现营业总收入 42.01 亿元；归属于上市公司股东的净利润 8.93 亿元，同比增加 15.23%；扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润 8.70 亿元，同比增加 36.00%，为实现全年经营计划筑牢基础。报告期主要经营成果如下：

1、研发创新：打造创新中药与先进治疗药物双轮驱动的研发体系

在国家大力支持医药创新的背景下，公司坚定落实“创新中药与先进治疗药物双轮驱动的开放创新体系”的研发战略，聚焦心血管及代谢、神经/精神、消化三大核心领域，以提升研发效率和创新能力的核心举措，稳步推进各项创新工作，截至报告期末，公司拥有在研创新药 33 项，其中处于 NDA/Pre NDA 阶段 3 项，处于临床 II、III 期阶段 18 项。在研发效率提升方面，公司聚焦创新中药与先进治疗药物两大板块，加速重磅产品上市进程。在创新中药领域，公司通过推进“现代中药创制全国重点实验室”建设，加快创新中药研发进程，报告期内 1.1 类中药创新药枣仁宁心滴丸获批上市，TCM2219 申报 NDA，TCM0117 完成 Pre NDA 沟通交流会议，共 18 项创新中药处于临床 II、III 期及 NDA 阶段；在先进治疗药物领域，公司积极布局细胞与基因治疗（CGT）、小核酸等先进治疗药物赛道，3 款 CGT 药物 I 期临床研究入组中，1 项小核酸药物处于临床前研究。在创新能力提升方面，公司以技术平台为底座，以高端人才为引擎，推动研发能力从“经验驱动”向“平台驱动”跃升。在创新中药领域，重点攻关微滴丸制剂技术，已启动 4 项探索并突

破 2 项共性技术；主导制定的 2 项中医药 ISO 国际标准正式发布，通过标准领先增强研发创新能力；在先进治疗药物领域，CGT 赛道重点推进生物资源库、基因编辑平台与 CMC 开发平台建设。报告期内，公司与北京市神经外科研究所等密切合作，联合申报获批“神经肿瘤细胞治疗北京市重点实验室”；在小核酸药物领域深化产学研合作，加速构建覆盖“序列设计-固相合成-先进递送”的全链条研发技术平台。为强化高端人才引领，公司持续优化研发人才结构，提升创新人才比例，重点引进 CGT 药物研发、小核酸药物研发、临床医学等前沿领域核心技术人才，不断夯实研发创新能力。

2、学术营销：构建以高临床价值转化为核心的整合营销平台

面对医药行业集采控费、门诊统筹等行业压力，公司上半年坚定实施大产品战略，构建以医学引领及学术驱动、高临床价值转化为核心的整合营销体系，通过“院内筑基，院外增效”的业务模式，实现了可持续的价值循环发展。报告期内，公司复方丹参滴丸、养血清脑颗粒（丸）、水林佳等核心产品保持持续增长；注射用丹参多酚酸和益气复脉受到中药针剂行业性下滑影响，感冒发烧类品种受到发病率下降影响，营收有所下降。公司围绕核心产品持续开展循证医学研究，加强产品市场准入力度，公司共有 10 款产品新纳入《国家基本药物目录》（2026 年版），其中包括两款独家产品荆花胃康胶丸和芍麻止痉颗粒，此举有望对产品市场占有率的提升产生积极作用。公司在医疗市场以“学术价值传递”为核心，通过营销全流程管理，构建标准化产品营销体系，通过搭建合作平台、开展特色学术项目等方式，打造专业学术品牌矩阵，凭借专业的医学研究与学术推广，确保产品在医疗机构的认可；同时公司深耕县域增量市场，紧抓新版基药目录落地窗口与六部门基层药品联动机制的政策红利，以标准化与数据化为重要手段强化县域及基层市场的精细运营，系统性提升了县域头部终端与基层终端的经营质量，实现了增量市场有效突破。公司在零售市场锚定临床价值与患者真实需求，深耕处方承接与慢病健康管理，拓宽产品全渠道覆盖，深化与华润三九在品牌、渠道方面的协同优势，扩容连锁药店、医药商业渠道布局，进一步提升线上业务转化效率，实现核心产品的销量增长。

3、融合管理：持续建设以提升组织效能为核心的运营管控系统

公司在首年融合的基础上，持续深化焕新增效计划，启动敏捷行动与提质增效专项工作，全面推进组织效能与人员效能的提升。在组织管控方面，公司围绕“强总部、大市场”导向，持续推进运营型管控体系建设，明确总部、事业部及业务单元的功能定位与管控边界，推动各单位职能优化与协同效率提升，构建职责清晰、运行高效的组织管控体系，巩固“纵向集团化矩阵管理、横向产业链协同”的组织架构，为创新驱动发展与业绩增长提供坚实的组织保障。在架构优化方面，公司持续推动研发、生产、销售等板块的组织架构优化，促进产业链上下游高效协同，不断

提升组织运行效率。在绩效管理与能力建设方面，公司持续推进卓越业绩文化的宣贯与执行，强化目标刚性、考核刚性及应用刚性，确保战略执行的有效性；同时公司积极开展天士力人才能力素质模型构建以及人才盘点工作，为人才甄选、培养与评价提供科学标准，分层分类推进人才发展项目的落地实施，为公司可持续发展提供有力支撑。

（二）2026 年上半年经营情况

1、研发方面

2026 年上半年，在“创新驱动，成为中国医药市场的领先企业”愿景引领下，公司持续构建“创新中药与先进治疗药物双轮驱动的开放创新体系”。围绕该体系落地，公司聚焦心血管及代谢、神经/精神、消化三大核心领域，以提升研发效率和创新能力为两大战略举措统筹推进：一方面，加速创新中药与先进治疗药物的研发转化，推动重磅产品上市；另一方面，强化技术平台与人才梯队建设，筑牢从“跟随”到“引领”的能力根基。截至报告期末，公司在研创新药共计 33 项，其中 NDA/Pre NDA 阶段 3 项、临床 II/III 期阶段 18 项。

1.1 提升研发效率，注册申报的关键里程碑高效达成

（1）高质量推进注册申报工作

上半年公司处于申报生产阶段的创新药 4 项，截至目前枣仁宁心滴丸获批上市，CMI1808 申报生产已提交发补资料，TCM2219 已提交 NDA，TCM0117 完成 Pre NDA 交流。此外，仿制药米诺地尔搽剂、波生坦分散片、富马酸伏诺拉生片获得药品注册批件，盐酸伐昔洛韦片通过一致性评价。

（2）高效达成关键里程碑

截至目前，公司拥有在研创新药 33 项（上半年神经/精神领域新立项 2 项），其中处于 NDA/Pre NDA 阶段 3 项，处于临床 II、III 期阶段 18 项。上半年公司达成重要项目里程碑 9 项，除前述注册申报进展外，另有其他里程碑进展：TCM1802-01 启动 III 期临床，CMI1203 启动 IIb 期临床，BIO2601 本年度新立项并已获批 IND，CMI2402 申报 IND，TCM2105 申报 IND，TCM2601 完成立项。对标年度计划，6 项进度超前，包括 TCM0013、TCM1207 均提前完成 III 期全部病例入组，B2065 I 期临床已进入第三剂量组入组、TCM2008 提前获得 CDE 的 EOP2 意见等。

此外，公司按照“疾病树”和“产品树”两棵树模式进行管线布局，推动研发从“单项目推进”向“体系化布局”转变，实现资源的高效配置。

围绕心血管“疾病树”心力衰竭环节，公司上市产品芪参益气滴丸拓展治疗射血分数降低的慢性心力衰竭（气虚血瘀证）研究 TCM1802-01，已启动 III 期临床，针对射血分数保留的慢性心力衰竭的 TCM1802-02 已完成 EOP2 沟通。用于伴冠状动脉旁路移植术（CABG）指征缺血性心

肌病导致的慢性心力衰竭的 B2278 目前处于 I 期临床入组中。下图为心血管“疾病树”及产品布局图：



围绕芪参益气滴丸“产品树”，公司不断拓展临床研究、升级制造能力、解读作用机制、研究药材资源，全面培育产品新质生产力。TCM1802-01 为公司上市产品芪参益气滴丸拓展治疗射血分数降低的慢性心力衰竭（气虚血瘀证）研究，已启动 III 期临床，是公司践行“两棵树”布局，打造中药大品种的代表之一。以下为芪参益气滴丸“产品树”：



报告期内，普佑克还凭借扎实的循证医学证据、显著的临床优势，成功纳入美国心脏协会/美国卒中协会（AHA/ASA）《2026 年急性缺血性脑卒中早期管理指南》推荐用药，成为首个获该国际权威指南推荐的中国原研的生物 I 类溶栓药物。该指南将注射用重组人尿激酶原（普佑克）

列为发病 4.5 小时内、不计划接受血管内取栓（EVT）成人急性缺血性脑卒中患者的推荐用药，并特别强调其独特优势：与传统经典溶栓药物阿替普酶相比，重组人尿激酶原出血风险更低，且在 90 天功能 mRS 结局具有非劣效性。同时，“全球首创 uPA 通路靶向溶栓技术的创新药脑梗适应症获批”成功入选中央企业原创技术策源地十大标志性成果。截至目前，普佑克拓展治疗卒中发病 4.5 至 24 小时的急性缺血性卒中适应症已获得临床批件。以下为普佑克“产品树”：



（3）以机制改革驱动研发提效

为提升研发效率，公司研发系统从管理体系、决策机制、激励制度三个维度持续深化变革。在管理体系上，构建“战略决策—专业会商—运营管控”三层科技创新管理体系，创新项目立项及阶段评审更加科学和高效——由科技创新委员会统筹战略方向与重大决策，科技创新会商委员会强化项目价值专业研判，科技创新项目管理委员会负责研发项目日常运营管控及早研项目快速决策。在决策机制上，公司全面升级研发项目管理制度、优化管理流程，发布“1+5+N”科技创新项目管理体系制度 14 项，推行分级授权与并行决策机制，大幅压缩决策链条，显著提升研发效率。在激励制度上，公司紧扣创新药研发全生命周期特点，系统性重构激励体系，精准适配各阶段目标导向。上半年，研发新增激励机制 2 项，优化现行机制 5 项，有效激发创新活力，为研发效率的持续提升提供内生动力。

1.2 增强创新能力，推进关键技术与平台系统升级

公司秉承“没有围墙的研究院”理念，围绕现代中药与先进治疗药物两大方向，通过构建技术平台、加强对外合作，全面整合先进技术资源，系统提升创新能力，加速创新成果转化。在现代中药领域，公司依托全国重点实验室，加快推进创新中药研发，持续攻关微滴丸制剂等关键技术，强化标准引领与数智化赋能，巩固行业领军优势；在先进治疗药物领域，公司前瞻布局 CGT、小核酸等前沿赛道，加速推进生物资源库、基因编辑平台与 CMC 开发平台建设与全链条技术平

台构建，打造具有自主知识产权的技术底座，推进创新能力不断提升。

(1) 坚持守正创新，筑牢现代中药领军优势。公司依托“现代中药创制全国重点实验室”，加快推进创新中药研发进程，18 项创新中药处于临床 II、III 期及 NDA 阶段。在现代中药关键技术攻关方面，公司战略上重点攻关中药微滴丸制剂关键技术，上半年构建了研产一体的技术团队，启动 4 项微滴丸项目前期探索研究，实现 2 项共性关键技术贯通突破。同时，公司积极拥抱数智化浪潮，引进核心人才新组建智慧中药平台，持续探索 AI 驱动的研发新范式。在国际标准引领方面，公司主导制定的《中医药-中草药标准物质建立通则》、《中医药-丹参配方颗粒》2 项 ISO 标准正式发布，进一步提升在全球中药领域的标准话语权。

(2) 紧抓先进治疗药物发展机遇，寻求新的增长动能。在细胞与基因治疗（CGT）赛道，公司聚焦未满足的临床需求，B2065、B2172、B2278 共 3 款 CGT 产品处于临床 I 期入组中。公司强化人才引领，引进 CGT 药物设计、基因编辑等顶尖人才，有序推进生物资源库、基因编辑平台与 CMC 开发平台建设。报告期内，公司与北京市神经外科研究所、北京仁诚神经肿瘤生物技术工程研究中心有限公司等，聚焦创新细胞治疗技术研发转化全链条，联合申报获批“神经肿瘤细胞治疗技术北京市重点实验室”，标志着公司在神经肿瘤细胞治疗领域的产学研协同创新又迈出关键一步。在小核酸赛道，公司引进小核酸固相合成人才，完成固相合成设备采购及小核酸实验室改造方案确定，并依托处于临床前阶段的 CMI2505 项目及 2 项创新探索项目，正逐步构建覆盖“序列设计-固相合成-先进递送”的全链条研发技术平台，打造小核酸新品开发创新能力。此外，为打造先进治疗药物创新生态，报告期内公司与中科院广州生物医药与健康研究院完成“先进治疗药物产学研战略合作”签约，未来双方将围绕 CGT、小核酸药物，开展成熟项目许可转让、早期项目委托开发、共建研发技术平台、联合申报国家课题、培养创新人才队伍等多维协同，为先进治疗药物的长远发展积蓄势能。

公司重点创新产品研发进度如下：

治疗领域	药品代号	适应症	IND	I期	II期	III期	申报上市阶段
心血管 及代谢	TCM0117	原发性急性痛风湿性关节炎					中国
	TCM1207	乳腺增生症				中国	
	T89 ORESA (ICH0323)	慢性稳定型心绞痛				美国	
	T89 AMS (ICH1702)	急性高原综合症				美国	
	TCM1802-01	慢性心力衰竭（降低型）				中国	
	TCM1802-02	慢性心力衰竭（保留型）			中国		
	TCM2008	糖尿病肾脏疾病			中国		
	TCM1310	多囊卵巢综合征			中国		
	TCM0603	冠心病慢性心力衰竭			中国		
	B2278	伴CABG慢性心力衰竭	中国				
神经 /精神	CMI1808	腓骨肌萎缩症1A型					中国
	CMI1203-01	中重度抑郁症			中国		
	TCM1804	轻中度阿尔茨海默病	美国获批IND		中国		
	B2065	急性缺血性脑卒中	中国				
	B2172	复发胶质母细胞瘤	美国获批IND				
	BI02601	急性缺血性卒中（4.5-24H）	中国				
消化	TCM1408	腹泻型肠易激综合征				中国	
	TCM0013	功能性消化不良				中国	
	TCM1516	代谢相关脂肪性肝炎			中国		
	B1962	实体瘤			中国		
	B1344	代谢相关脂肪性肝炎		中国			
	CMI2402	原发性胆汁性胆管炎	中国获批IND				
其他	TCM2219	普通感冒					中国
	TCM1004	中轴脊柱关节炎				中国	
	TCM1540	儿童普通感冒所致咳嗽				中国	
	TCM1208	湿性年龄相关性黄斑变性				中国	
	TCM1541	中重度斑块状银屑病			中国		
	CMI2109	晚期前列腺癌，晚期乳腺癌	中国				
	TCM2105	抗肿瘤药物相关皮肤不良反应	中国获批IND				

重点创新产品简介：

TCM0012: 中药 1.1 类创新药枣仁宁心滴丸于 2026 年 6 月获批上市。本品来源于国医大师张伯礼院士临床经验方，立足现代人压力和劳倦导致失眠的特点，基于“虚劳失眠”理论，可有效用于失眠症心肝血虚证患者治疗，改善睡眠质量，降低失眠严重程度，提高生活质量和幸福指数，为睡眠维持困难（时睡时醒）及伴有日间功能障碍的患者提供了新的治疗选择。

CMI1808: 已提交发补意见答复。本品是全球首创且唯一治疗腓骨肌萎缩症 1A 型药物，是基于网络药理学机制发掘筛选联合三个独立靶点，发挥全面调控作用的独创性组合药物。III 期临床试验结果显示，CMI1808 改善 ONLS（总体神经功能限制量表）评分明显优于安慰剂组，组间差异具有统计学意义（ $P=0.0257$ ）。且 CMI1808 能够显著改善 CMT1A 的腿部症状及足背屈肌力，从而改善患者平衡能力及行走能力，减小患者的跌倒风险，提高患者的生活质量。CMI1808 的安全性良好，风险可控，其与安慰剂组的不良反应发生率相当，且严重程度均为 1 级或 2 级，未发生 3 级及以上不良反应、严重不良反应及导致退出试验的不良反应。因此，CMI1808 能够显著改善 CMT1A 的日常活动受限程度，填补该罕见病治疗领域的空白。

TCM2219: 已申报 NDA。本品由《伤寒论》葛根汤化裁，是第一个在“三结合”审评证据体系下，以人用经验作为证据直接进入确证性临床研究的中药 1.1 类创新药，主要用于风寒感冒，治疗 24h，可快速退热并减少解热镇痛药的使用；治疗 3 天，可使普通感冒（风寒证）患者的多重症状消失。

TCM0117: 已获得 Pre NDA 沟通意见，正在完善 NDA 资料。本品为国医大师路志正的临床验方，用于治疗原发性急性痛风性关节炎，能够快速、有效缓解关节红肿和疼痛，且安全性良好。基于临床应用经验、前期研究结果以及疾病发病机制与特点，III 期临床选择用药疗程为 3 天，每 24 小时记录一次关节疼痛 VAS 评分较基线的变化，并以治疗 72 小时参数作为主要疗效指标，验证本品的疗效和特点。本品有望弥补化学药单纯止痛和秋水仙碱损伤肾脏功能不良反应的不足。

TCM0013: 中药创新药 1.1 类，本品处方由经典名方半夏泻心汤增加枳实而成，治疗餐后不适综合征寒热错杂证且 HP 阴性患者，为该疾病最多的人群，可有效改善患者的早饱感、餐后饱胀症状。项目已提前完成 III 期临床全部病例入组。

TCM1207: 中药创新药 1.1 类，本品来源于湖北中医名家干峙山的临床验方，II 期临床结果显示本品可有效缓解乳房疼痛和肿块症状且安全性良好，解决现有中药产品机制不清及化药副作用大的问题。项目已提前完成 III 期临床全部病例入组。

TCM1802-01: 本品为公司上市产品芪参益气滴丸拓展治疗射血分数降低的慢性心力衰竭（气

虚血瘀证)研究,已启动 III 期临床,是公司践行“两棵树”布局,打造中药大品种的代表之一。II 期临床研究表明,在标准治疗基础上加用芪参益气滴丸可以有效改善射血分数降低的患者运动耐量、提高患者生活质量,有望填补气虚血瘀型心力衰竭中成药市场空白。

BIO2601: 围绕注射用重组人尿激酶原(普佑克)“产品树”,在 2025 年 9 月获批治疗急性缺血性脑卒中适应症(发病 4.5 小时内)基础上,公司契合国家“百万减残工程”,基于本品临床验证的“高效、安全、经济”三重优势和独特靶向溶栓机制,探索拓展治疗发病 4.5-24 小时内(包括醒后和无目击者卒中)的急性缺血性卒中。已于 2026 年 7 月获批 IND,直接进入 III 期确证性临床研究。

CMI1203: 自主研发的创新 1.1 类小分子药物,适应症为中重度抑郁症。该产品为一种全新结构的 5-羟色胺-去甲肾上腺素-多巴胺三重再摄取抑制剂(SNDRI),同时可促进脑源性神经营养因子(BDNF)的分泌,从而发挥抗抑郁作用。本品已快速启动 IIb 期临床,实现入组进度过半。

B1962: 实体瘤适应症 II 期临床试验入组中。本品是一款抗细胞程序性死亡配体 1(PD-L1)的单克隆免疫球蛋白 1(IgG1)和抗血管内皮生长因子(VEGF)蛋白组成的双特异性抗体融合蛋白。作为双抗药物,能同时阻断 PD1/PD-L1 通路和 VEGF/VEGFR 通路,增加肿瘤组织的淋巴细胞浸润,降低对 PD-1/PD-L1 抗体的耐药,协同发挥抑制肿瘤生长的作用,增强抗肿瘤活性。

B1344: 已完成美国 Ia 期临床试验,国内 Ib 期临床完成全部受试者出组。FGF21 及其受体是目前代谢相关脂肪性肝炎(MASH)治疗领域最新代谢调节因子和靶点,本品是聚乙二醇化的重组人成纤维细胞生长因子 21 突变体(PEG-rhmFGF21),通过靶向 β -klotho 蛋白和 FGFR 调控糖脂代谢。B1344 与同类产品比较具有更长的半衰期,更缓慢的代谢消除速度,以及更宽的安全窗口。在美国已完成的 Ia 期临床试验结果表明: B1344 安全性良好,未观察到与药物相关的重要安全风险,未发生 SAE(严重不良事件)和 SUSAR(可疑且非预期的严重不良反应)。研究证明, B1344 注射液能够调节人体糖脂代谢,降低甘油三酯、低密度脂蛋白胆固醇及胰岛素水平;升高高密度脂蛋白胆固醇和脂联素水平;具有代谢相关脂肪性肝病(MAFLD)乃至 MASH 的治疗潜力。

B2065: 围绕脑卒中“疾病树”,在脑卒中发病亚急性期,公司布局的 CGT 产品 B2065 目前 I 期临床已进入第三剂量组入组。临床前试验结果表明该药物可通过细胞归巢机制,与血管内皮细胞发生协同作用,激活受损脑组织血管再生与功能修复。

B2278: 正在 I 期临床入组中。本品是首个治疗伴 CABG 手术指征缺血性心肌病导致心衰的间充质细胞药物。临床前研究证明 B2278 注射液可通过旁分泌作用调控心肌组织微环境,对于缺

血性心肌病中的心肌细胞组织损伤有明显抑制作用，改善动物心功能，促进血管再生，减少心肌凋亡。

B2172: 本品是一款全球原创创新第四代双靶 CAR-T 细胞疗法，于 2025 年 4 月 10 日获批临床，适应症为复发胶质母细胞瘤，目前 I 期临床入组中。可特异性识别并结合在原发性和复发性胶质母细胞瘤（GBM）中呈现互斥高表达抗原靶标，高效激活并延长 T 细胞寿命，从而杀伤肿瘤细胞。

2、销售方面

公司坚定实施大产品战略，构建了以医学引领学术驱动、高临床价值转化为核心的整合营销体系。公司围绕复方丹参滴丸、养血清脑颗粒（丸）、芪参益气滴丸、水林佳、普佑克、芍麻止痉颗粒等核心产品加强循证医学研究，积极推进国家级重大专项及各类科研项目，持续产出高水平学术成果，构建完整学术证据体系；公司以“学术价值传递”为核心，通过搭建合作平台、开展特色学术项目等方式，打造专业化学术品牌矩阵，提升了产品市场影响力。公司积极构建标准化产品营销体系，推动线上线下资源整合；同时把握基层医疗发展机遇，持续推进基层终端开发与基药品种下沉，在提升核心产品市场份额的同时，努力扩大潜力产品的渠道覆盖。报告期内，公司复方丹参滴丸、养血清脑颗粒（丸）、水林佳等核心产品保持持续增长；丹参多酚酸和益气复脉受到中药针剂行业性下滑影响，感冒发烧类品种受到发病率下降影响，营收有所下降。

2.1 医疗市场：强化学术推广与临床价值转化，加大产品市场准入

医学引领学术驱动方面，公司始终高质量推进真实世界研究和循证医学研究，打造更多高级别的临床循证证据，并借力学术平台推动品牌影响力持续提升。报告期内，公司主导推动多项学术成果发表：“复方丹参滴丸糖网适应症 III 期研究项目”研究成果 2026 年 3 月发表于权威期刊世界糖尿病杂志（《World Journal of Diabetes》），为复方丹参滴丸治疗非增殖期糖尿病视网膜病变（NPDR）的临床价值提供了高级别循证证据；复方丹参滴丸 MAIDS 研究预试验结果于 2026 年美国超声心动图学会年会（ASE 2026）公布，验证了复方丹参滴丸在标准治疗基础上对冠状动脉微血管疾病（CMVD）患者微循环功能的显著改善作用；芪参益气滴丸斑块研究预试验结果于中国胸痛大会进行口头报告并被评定为优秀论文展示，为中西医结合干预冠脉斑块进展提供了新的临床依据；水飞蓟宾胶囊三项研究荣登亚太肝脏研究协会（APASL）年会，其中《水飞蓟宾磷脂复合物治疗代谢相关脂肪性肝病的疗效评价》中期结果在大会上进行口头汇报，展示水飞蓟宾胶囊在改善肝脏脂肪含量及纤维化方面的明确疗效。同时，公司聚焦国家级重大专项等核心科研项目，依托成熟的科研运作体系与专业的医学服务能力，保障各项各类科研项目有序推进：在糖

尿病视网膜病变所致的视力障碍加重全球公共卫生负担的前提下，推动复方丹参滴丸参与“有效降低糖网年激光治疗率”国家重大科研项目；针对目前缺乏 HFmrEF（射血分数轻度降低的心力衰竭）患者人群的单独研究证据，推动芪参益气滴丸品种参与了国家重大专项降低 HFmrEF 复合心血管事件的随机对照研究；芍麻止痉颗粒治疗儿童抽动障碍共患多动症真实世界研究 2.0 于 4 月正式启动，为抽动共患多动领域提供更多数据支持，以上科研项目学术成果的持续产出，构建起全方位的产品医学证据矩阵，为临床专家提供更加有效的治疗方案。2026 年公司积极推动核心产品进入相关疾病治疗领域用药指南和专家共识，报告期内，公司共有 8 个产品进入 19 项指南与共识：注射用重组人尿激酶原进入《2026 AHA/ASA 急性缺血性卒中患者早期管理指南》1 项；复方丹参滴丸进入《国家基层糖尿病防治管理指南（2025）》、《成人 2 型糖尿病及糖尿病前期患者动脉粥样硬化性心血管疾病预防与管理专家共识（2026 年）》2 项；水飞蓟宾胶囊进入《2 型糖尿病合并代谢相关脂肪性肝病多学科管理专家共识（2026 版）》等 3 项；芪参益气滴丸进入《心肌收缩力调节治疗慢性心力衰竭云南专家共识》1 项；注射用益气复脉进入《中成药防治泛血管疾病及其靶器官损害的专家共识（2026）》1 项；芪参益气滴丸与注射用益气复脉进入《老年心力衰竭慢病管理指南》等 3 项；养血清脑颗粒进入《高血压中西医结合规范化诊疗路径专家共识》等 3 项；右佐匹克隆片进入《成人阻塞性睡眠呼吸暂停诊治指南（2025）》1 项；养血清脑颗粒与右佐匹克隆片进入《成人慢性失眠共病常见神经精神疾病治疗指南》1 项；赖诺普利氢氯噻嗪片进入《肺癌脑转移中国治疗指南（2026 版）》等 3 项。得益于公司持续开展的循证研究以及不断积累的临床证据，公司共有 10 款产品成功新增纳入了《国家基本药物目录》（2026 年版），其中包括两款独家产品荆花胃康胶丸和芍麻止痉颗粒，上述产品纳入新版《国家基本药物目录》，预计将对产品市场占有率的提升产生积极作用。

临床价值转化方面，公司医疗板块坚持以“学术价值传递”为核心，通过营销全流程管理，构建标准化产品营销体系，助推产品销量增长。报告期内，公司强化学术推广，分领域搭建学术合作平台，打造高层次学术品牌矩阵，围绕核心产品开展一系列重点项目，进一步提升产品与品牌影响力：复方丹参滴丸通过“心动力量”项目，推广心血管事件链全程管理和糖心共治理念，持续提升品牌专业影响力与知名度；养血清脑颗粒（丸）深度参与中国卒中学会与北京卫健公益基金会联合主办的“头痛临床诊疗能力提升与创新工程”，夯实在关键市场的头痛亚专科品牌地位，依托《中国高血压防治指南（2024 年修订版）》及《高血压中西医结合规范化诊疗路径专家共识》，联动主流高血压专家团队开展全国巡讲，拓展业务新增长点；芪参益气滴丸依托国家级学术平台及行业领域核心平台开展学术活动，搭建区域学术传播平台，提升产品在目标区域的学

术影响；水林佳通过中国医师协会脂肪肝培训项目提升在脂肪肝领域的行业认可度，通过“标杆佳护”整合营销品牌宣传项目，绑定“脂肪肝防治”心智认知，提升了品牌知名度；普佑克通过开展治疗急性缺血性卒中上市后“真实世界”有效性及安全性临床研究项目，为产品推广提供循证证据同时提升了市场地位。在以学术品牌驱动为核心引擎的基础上，公司深耕县域市场，紧抓六部门基层药品联动机制的政策红利，依托县域医共体目录联动打通基层用药通道，以标准化与数据化为重要手段强化县域及基层市场的精细运营，通过创新考核机制、强化总部医学市场部与区域协同等措施，系统性提升了县域头部终端与基层终端的经营质量，实现了核心品种的持续增长与增量市场有效突破。

公司积极推进与华润三九的业务融合，为充分发挥天士力在心脑血管领域的销售优势，公司引进瑞通立在部分省份进行专业推广；同时借助华润三九在骨科领域的优势，将产品米诺磷酸委托华润三九进行推广。同时，公司还强化与华润医商的战略合作，双方建立“第三终端”合作机制，解决天士力在部分市场的终端配送问题，共同推动公司核心产品向基层医疗机构、民营医院等广阔市场的深度覆盖。

2.2 零售市场：深耕处方承接与慢病健康管理，拓宽产品全域覆盖

公司锚定临床价值与患者真实需求，持续挖掘医药零售创新商业模式，深化与华润三九品牌、渠道协同优势，拓展与优化连锁药店渠道布局，打通线上线下资源壁垒，持续激活零售市场增长潜力。2026 年上半年，门诊统筹政策持续推进，零售药店行业竞争进一步加剧，客流分化、终端运营成本上行成为行业共性挑战，面对市场环境变化，公司持续落地以临床价值为核心的精细化营销体系，通过面向不同人群搭建分层、差异化推广，实现了核心产品的销售增长。

核心产品推广方面，公司精准锚定产品目标赛道持续发力。复方丹参滴丸持续巩固糖尿病视网膜病变防治一线中药优势地位，常态化运营“心动守护”项目，依托全国爱眼日等重要健康节点，联动院内医院专家持续落地“心明眼亮行动”，通过公益筛查、患者教育等形式，持续强化产品“一药双效”专业认知，稳步提升复方丹参滴丸糖网赛道专业渗透率；养血清脑制剂聚焦脑健康、睡眠改善核心场景，开展全民脑健康行动，加码小红书、B 站内容阵地运营，精准触达年轻职场群体、脑健康高焦虑人群；芪参益气滴丸聚焦中老年人群气短乏力、心功能改善需求，通过制作医生健康科普短视频，持续强化在气虚血瘀型心血管病患群中的品牌心智；水林佳持续塑造“肝域守护”专业公益 IP，整合抖音医师科普、B 站深度健康内容、线下肝脏超声检测服务，搭建完整的肝健康患者教育与专业服务闭环；藿香正气滴丸依托“创意星球”项目，持续深耕高校市场，穿心莲内酯滴丸借助“泡泡岛音乐节”项目，联动小红书达人 IP、青年音乐节场景营销，

持续强化 Z 世代消费群体场景认知，提升品牌年轻热度。

渠道建设与终端赋能方面，公司坚持多渠道布局挖掘新增量。公司紧抓基层医疗发展机遇，协同华润医药商业推进基层诊所开发、集采品种下沉工作，持续拓宽终端网络；零售药店板块持续优化客户分级精细化运营，重点攻坚全国性、区域性头部连锁药房，通过定制化终端动销方案，深化战略伙伴协同，持续提升重点连锁覆盖水平；线上零售业务持续壮大即时零售板块，深化美团、京东等 O2O 平台合作，持续打磨分城市、分品类数字化精准投放模型，提升线上转化效率；商业伙伴赋能方面，持续运营“天使之星”王牌大赛等重点项目，赋能核心商业客户，稳固长期战略合作关系。

产业协同方面，公司持续推进与华润三九深度联动。2026 年上半年，双方持续共建 999®穿心莲内酯滴丸、999®痰咳净滴丸等合作产品矩阵，优选重点产品入驻三九线上旗舰店；依托华润三九商道体系、零售 KA 连锁平台，持续深化与头部医药商业、大型连锁药店战略合作。

2.3 连锁药店：升级精细化管理体系，主动提升经营质量

2026 年上半年，天士力连锁板块围绕数字化、合规管理与组织效能优化三个方向推进工作，持续改善经营质量。数字化层面，天士力扎实推进全域数据治理工作，依托现有信息化、数字化底座持续迭代优化数据管理体系，筑牢经营根基，同时跟进连锁业务专属系统开发落地，深挖数字化运营价值，为经营分析、品类决策搭建精准高效的数据支撑体系；合规管理方面，公司对标行业监管新规与市场政策动态，持续迭代药品追溯码系统功能，实现天士力旗下全部连锁门店全流程合规运营；组织效能优化方面，公司统筹整合区域管理幅度，动态跟踪、优化门店人员配置结构，重构组织管控模式，搭建扁平化管理架构，压缩管理层级、缩短决策链路，全面提升连锁板块整体人效水平。

3、生产方面

公司以“赋能型价值创造生产总部”为核心继续深化大生产体系建设，以成本领先、效率领先、绿色低碳、高质量发展为核心任务，构筑以卓越运营为基础、以价值创造为目标的智能制造平台，持续交付高质量产品与服务，围绕制造数智化、精益运营和 EHSQ 管理体系三个维度统筹推进各项工作，稳步达成制造全流程提质增效。

3.1 深化制造体系升级，打造中药智能制造数智化转型新标杆

公司继续深化制造体系升级，通过工艺技术攻关带动生产自动化精准控制，通过信息化系统部署实现全链条质量数据贯通，通过 AI 创新应用赋能高价值场景落地，通过智能工厂梯度培育牵引运营模式变革，生产运营模式稳步由经验驱动向数据驱动、由人工管控向智能协同转变，加快

构建药品智能制造体系。在**信息化系统建设**方面，公司加快搭建一体化生产数字化运营平台，重点推进质量管理体系（EQMS）及实验室信息化管理系统（LIMS）二期实施应用，中药城基地稳步推进 EQMS 系统建设，LIMS 系统已完成江苏帝益和天士力生物的上线运行，为数据新基建提供关键节点支撑。在**智能制造技术迭代**方面，公司积极探索人工智能技术在制药环节的深度应用，系统识别生产全流程高价值应用场景，围绕中药颗粒剂、滴丸剂、中药提取等核心工艺开展智能制造技术项目，颗粒剂智能制造项目成果在由中国移动、华润集团、国家管网集团联合主办的首届“焕新杯”人工智能应用创新大赛中荣获全国总决赛三等奖；持续承接现代中药创制全国重点实验室、芪参益气滴丸新质生产力培育项目等省部级以上平台与课题年度建设任务。在**智能产线升级与工厂统筹布局**方面，公司自主研发的复方丹参滴丸智能制造产线建设有序推进，第二条复方丹参滴丸高速滴制线进入安装阶段，持续打造高速滴丸智能制造示范工厂；公司系统识别生产全流程高价值应用场景，聚焦质量控制、工艺优化、设备运维及供应链管理等核心环节，有序推进人工智能技术深度应用与创新实践；公司编制《“十五五”智能工厂梯度培育方案》，差异化制定基础级、先进级、卓越级、领航级四级智能工厂培育路径与实施举措，深化制造体系升级。

3.2 以精益管控为核心，以供应链协同驱动打造卓越运营制造平台

公司持续深化精益管理，提升资源配置效率，将风险管控贯穿供应链全链条，依托战略储备保障关键物料稳定供应，进一步释放运营效能，不断夯实竞争优势，构建高韧性、高效能的生产制造平台。报告期内，在**精益管理方面**，公司从管控生产运营指标、优化产品工艺、升级改进设备等多维度开展降本增效工作，持续提升整体运营水平，实施复方丹参滴丸、坤心宁颗粒、赖诺普利氢氯噻嗪片、尼可地尔等产品综合效能提升项目，通过工艺流程再造及生产流程优化，缩减非增值时间、降低物料浪费，提升设备产能效率；推进养血清脑丸制丸工艺优化，持续保障工艺流程顺畅运行，强化生产全过程管控水平，稳步提升生产效率。在**资源提效方面**，公司持续深化已上市品种的技术迭代与工艺革新，强化过程精细化管控与关键工艺参数优化调整，在降低全链条资源消耗与安全风险的同时，实现综合效率与市场适应能力的同步提升，完成牛黄清心丸（局方）、注射用替莫唑胺、硫酸氨基葡萄糖胶囊、利伐沙班片、富马酸伏诺拉生片的有效期延长研究，有效增强产品的市场流通适应性与竞争力；复方丹参滴丸生产线实施设备集成改造与专项技术升级，显著提升了滴制批量与产能，同步降低工时消耗，并消除了人工转运断点，为工序连续化生产奠定装备基础。在**供应链方面**，公司统筹供应链各环节协同运作，深挖全链条降本空间，持续跟踪分析药材行情走势，运用药材战略储备方式，在确保稳定供应的基础上管控质量与成本，同时向上游延伸布局，开展药材资源研究与 GAP 规范化种植管理，自主选育的国内首个决明子新

品种“天明1号”获得由国家林业和草原局颁发的《植物新品种权证书》，作为主要起草单位参与编制的中国首部药用植物种植采收国家标准《药用植物良好种植与采收通用规范》正式发布。与此同时，公司积极联动华润体系开展协同合作，在天津、江苏同时推进与华润电力合作的“光、储、充”一体化项目，搭建融合光伏发电、电力储能与充电设施的综合能源系统，有效降低综合用电成本，通过内外部资源优势互补拓展降本增效工作举措。

3.3 深化 EHSQ 全域管控，构建绿色安全运营平台

公司持续推进 EHSQ 管理体系建设，坚持以风险管控筑牢安全底线，以体系优化升级赋能高质量发展，以文化建设夯实管理基础，通过“统筹协同、监督管控、支持赋能”的管理模式，不断提升质量、安全、环境及职业健康管理水平，为高质量发展提供坚实保障。在质量管理方面，公司坚持“质量源于顶层设计，标准在于精准执行”的质量理念，将质量管控贯穿药品全生命周期，强化从原材料遴选、生产过程管控到成品检验放行的全环节质量监管，切实筑牢药品安全底线。报告期内，公司推进年度十大重点风险管控项目，提升现场过程管控水平，搭建“体系+产品”双维度评价机制；聚焦药典标准、集采与联采产品质量、委托受托生产管控、法规合规建设、计算机化系统管理等领域开展专项质量风险管理，系统性提升公司内外部风险防控能力。同时，公司通过举办 2026 年度首届 EHSQ 大会、参与中央企业 QC 小组成果发表赛、组织质量品牌故事大赛等系列活动，持续营造“全员参与、追求卓越”的质量文化氛围，不断强化质量文化的影响力与渗透力。在绿色安全管理方面，公司牢固树立安全生产、绿色低碳的发展理念，持续深化管理体系建设，稳步提升工程治理能力，严格把控各类事故风险，统筹推进污染治理与节能降碳各项优化工作。报告期内，公司开展一线作业岗位培训标准建设，持续强化相关方全过程管理，针对环保治理设施开展能效提升工作，有序推动高耗能及低能效设备更新替换工作，统筹开展绿色工厂创建各项工作，切实筑牢安全绿色运营保障能力。

（三）2026 年下半年经营计划

1、聚焦研发效率与创新能力提升，加速临床研究及成果转化

面向“十五五”新征程，公司坚持创新驱动，着力打造创新中药与先进治疗药物双轮驱动的开放创新体系，一方面，对标领先企业，持续提升研发效率，加速重磅产品上市进程，丰富核心领域产品管线；另一方面，提升研发创新能力，搭建创新中药与先进治疗药物平台，积极拓展 CGT、小核酸等前沿赛道，实现前沿技术能力的突破。

在提升研发效率方面：公司聚焦三大疾病领域，持续优化研发管线，加速推进临床研究及成果转化，抓好在研项目进度和目标达成工作。心血管及代谢领域目标：TCM0117 申报 NDA；

TCM1207 完成 III 期全部病例出组；B2278 加快 I 期入组。神经/精神领域目标：CMI1808 获批上市；BIO2601 启动临床 III 期；CMI1203 推进 IIb 期入组；B2172 与 B2065 加快 I 期入组。消化领域目标：TCM0013 完成 III 期全部病例出组；TCM1408 加快 III 期入组；B1962 完成 IIa 期第二阶段受试者入组；CMI2402 获得临床批件。（研发计划是基于当前研发进展及行业经验所做的预测，实际结果可能受临床试验进度、审批政策等多重因素影响，具有不确定性。）

在提升研发创新能力方面：公司围绕“创新中药与先进治疗药物双轮驱动的开放创新体系”持续深化布局。在创新中药领域，推进全国重点实验室科研任务，强化对具备高临床价值的创新中药的筛选和立项工作；重点打造中药微滴丸制剂关键技术，完成适宜品种规划、生产平台及产研一体化团队搭建，赋能创新中药研发和大产品二次开发，巩固创新中药龙头地位。在先进治疗药物领域，提升 CGT 产业化全链条技术能力，重点落实构建生物资源库，打造基因编辑平台与 CMC 开发平台，开发具有高临床价值及国际化潜力的创新药物；同时，通过自主研发、合作研发，围绕小核酸、多肽加强技术能力建设，着力构建小核酸/多肽固相合成能力、创新改构及创新制剂平台能力，实现跨越式发展。

2、围绕大产品战略，强化学术品牌推广提升产品销售规模

下半年公司将继续紧密结合行业政策调整、治疗理念更新及数字化智能化发展趋势，围绕强化学术品牌推广与扩大产品销售规模两大方向，以“医学引领、学术驱动、价值转化”为核心，坚定实施大产品战略，推动潜力市场拓展，力争实现“十五五”首年良好开局。

在强化学术品牌推广方面：在医疗市场，公司将进一步梳理核心产品的临床数据，开展核心产品的真实世界研究，积极推动产品纳入诊疗指南，将产品的医学价值转化为市场竞争力；同时公司将整合学术资源，搭建省市级区域学术平台，推动核心产品覆盖更多等级医院，提升产品学术影响力；下半年将持续推进品牌升级专项项目，进一步清晰品牌架构，强化产品在核心领域的品牌话语权。在零售市场，公司将承接院内处方流转，深耕零售专属化学术体系，推动产品医学价值终端转化，以临床价值为抓手打通“学术认知—店员推荐—患者认可”的转化链路，进而推动产品销量持续增长。

在提升产品销售规模方面：公司将继续实施大品种战略，推动核心产品深度开发，并加速新产品与潜力产品的市场培育与增量拓展。公司在 2026 年下半年将积极提升核心产品在重点省份的销售规模，强化县域头部终端覆盖，提高基层市场覆盖率，深化分级目标管理，打造标准化营销体系，以销售进度为重要指标强化过程管控与目标达成，提升核心产品所在领域的市场份额，实现销售规模持续放量；在零售领域，将继续坚持分级目标管控要求，按连锁层级、终端类型实施

差异化渠道政策，同步深化华润全方位协同，统筹终端铺货、动销活动、渠道管控全流程，持续扩大核心产品市场规模。在数字化线上营销领域，公司将加快数字化营销团队建设，推进覆盖各主流平台的品牌搭建，强化在 B2C、O2O、内容营销等方面的能力，全力构建以患者为中心的数字化营销平台，开展患者教育及服务，实现线上销售规模 and 用户规模双增长。

2026 年下半年公司将进一步深化与华润的全方位协同，充分整合双方在产品、渠道、终端及品牌方面的资源优势，建立“第三终端”合作机制，实现全渠道资源的优化配置与销售能力不断提升。

3、以数智化建设与精益运营为抓手，持续强化生产制造体系核心竞争力

下半年，公司将紧扣以“成本领先、效率领先、绿色低碳、高质量发展”为核心的生产制造理念，依托卓越运营管理模式，以 AI 数智化转型与精益运营为抓手，持续优化战略采购与供应链体系，健全全生命周期质量管控体系，筑牢安全绿色底线，持续强化生产制造体系的核心竞争力。

在制造数智化方面：公司以自动化、信息化、AI 应用及运营模式变革为主线，持续推进数字化 EQMS 和 LIMS 系统的部署，对已上线质量管理模块完成系统优化完善，夯实智能管控的数字化基础；按计划推进中药颗粒剂、滴丸剂、中药提取等核心领域的智能制造技术开发工作，完成年度建设任务；推进复方丹参滴丸第二条高速滴制线产线建设，打造智能制造典型场景赋能智能工厂梯度培育，以数智化赋能技术能力提升与产业转型升级。

在精益运营方面，公司将以价值创造与成本优化为导向，持续深化全链条精益管控，涵盖药材战略储备、提取精益化及高速包装产线建设等关键环节；同步推进普佑克 300L 工艺 2.0（含常温制剂）产业化落地项目的工艺验证，夯实精益运营与高质量发展基础；继续推进药材的战略储备以及药用植物良品选育工作，保障关键物料持续稳定供应同时更好地构筑成本竞争优势。

在 EHSQ 与绿色运营方面，公司将统筹推动质量管理、安全管控与绿色运营协同发展，为高质量发展提供坚实保障。公司将持续完善预防型质量风险防控体系，构建“体系+产品”的双维度评价机制，严控过程管控；同步推进质量文化建设，完成质量关键人才梯队搭建，开展质量月主题活动，持续提升集团整体质量管理能力。在绿色安全领域，公司将有序推进绿色工厂创建与认证工作，深入推进节能降碳与污染物规范化治理，加速一线岗位培训，筑牢绿色安全运营根基。

公司应当根据重要性原则，说明报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项

☐适用 ☒不适用