

北京格灵深瞳信息技术股份有限公司

2026 年度“提质增效重回报”行动方案的半年度评估报告

北京格灵深瞳信息技术股份有限公司（以下简称“公司”）为践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，推动公司持续优化经营、规范治理，维护公司全体股东利益，促进公司高质量、可持续发展，结合公司自身发展战略和经营情况，于 2026 年 4 月制定了 2026 年度“提质增效重回报”行动方案。自行动方案发布以来，公司积极开展和落实相关工作，现对 2026 年度上半年的执行情况进行总结，具体情况如下：

一、聚焦主营业务，提升经营质量

公司以“让 AI 造福人类，让世界更安全更宜居更健康”为愿景，长期深耕视觉算法与多模态大模型，致力于推动 AI 在真实业务场景中的规模化应用。作为中国 AI 领域的深耕者，公司专注于将先进的计算机视觉、多模态大模型、大数据分析和机器人等技术与应用场景深度融合，构建了从模型算法、AI 基础设施产品到解决方案服务的端到端体系，基于国产化芯片提供面向智慧金融、城市管理、政务及特种、智慧教育等领域的人工智能产品、智能终端计算设备及解决方案。

2026 年上半年，顺应 AI 驱动千行百业深刻变革的行业趋势，为进一步提升公司的 AI 交付水平，打造可持续进化的 AI 工程化落地能力，公司持续深耕视觉算法与多模态大模型、模型工程化与行业场景落地，构建了从底层模型、AI 原生产品到行业解决方案服务的完整能力体系。公司依托 AI 原生的产品解决方案，系统性推进“2+X”发展战略，以智慧金融、城市管理为核心业务支点，并持续推动 AI 全栈产品与服务体系赋能千行百业智能化升级。报告期内，公司实现营业收入 5,042.35 万元，较上年同期增长 18.72%，主要系在城市管理、政务及特种、智慧金融等领域的综合收入金额较去年有所增长，业务多元化发展取得初步成效。

1、强化核心技术，沉淀平台能力

2026 年上半年，公司持续深耕核心技术，聚焦重点领域研发投入，继续实施

“多模态大模型技术与应用研究项目”等在研项目，并保持对前瞻技术方向的敏锐探索，以巩固公司在技术层面的领先优势。

2026 年开年之初，公司灵感实验室发布了新一代视觉基础模型 Glint-MVT v2.0，通过利用视频编码自带的运动矢量和残差信息的策略，减少了 90% 的冗余 Token，大幅提升模型训练效率的同时，也为公司各项产品的进化升级提供了强劲动能。随着技术和业务的发展，公司的视觉大模型从图像编码器拓展为图像视频统一编码器 Glint-MVTv2.0。该模型借鉴视频编解码技术（Video Codec），创新性地提出用参考帧和变化帧的形式统一图像和视频输入形式，同时基于视频前后帧的冗余性剔除无效输入区域，提升编码器的计算效率，降低显存占用和能耗。该技术已获得业界认可，如微软等已经采用该技术提升其视觉语言模型的视频表达能力。2026 年 5 月，基于 Glint-MVTv2.0 公司发布了 Glint-VL 的开源版本 LLaVA-OneVision-2.0，该模型的训练测试数据、训练测试代码及模型全部开源，在 8B 量级模型上视频分析能力超过 Qwen3-VL。在同等视觉 token 预算下，该模型可以更好地完成视频描述、事件时序定位、动作计数等任务。

2026 年上半年，特种领域产品通过攻克国产 CPU 与本地 AI 硬件的兼容适配难题，实现计算、安全、智能全环节无进口核心器件，产品适配更高等级涉密与航空项目招投标门槛。安全技术从软件防护向硬件主动安全闭环迭代，落地硬件销毁与网络隔离两项发明专利，构建“身份认证-硬件隔离-紧急物理销毁”三重物理屏障，形成差异化竞争壁垒。供电与可靠性技术同步升级，集中落地双电池、双接口并行充电、电池健康监测全套电源专利，大幅提升野外极端供电场景设备稳定性，加固终端续航与容错能力达到行业领先水平。

2、业务领域拓展与深化

报告期内，公司持续推进从项目交付向产品化方向发展。以自研的视觉基础模型与多模态大模型为技术底座，公司将过往在垂直领域积累的项目经验、算法能力及场景方法论沉淀为可复用、可部署的 AI 原生能力，形成覆盖视觉基础模型及模型服务、AI 原生产品、软硬一体及边缘部署，并支持云端服务与本地私有化部署等多种交付方式的 AI 全栈产品与服务能力。以此为基础，使 AI 能够在业务现场不断理解场景、优化效果、沉淀经验，加速视觉智能在更多行业场景中

规模化落地。

2026 年上半年，公司推出了视觉智能工坊（VE²S），依托 MENTOR 算法训练、EXPERT 算法运营及 GBOX 边缘部署组成的“云-边-端”协同架构，打通数据采集、智能标注、模型训练、算法运营、边缘部署、异构计算与协同、业务反馈与模型迭代，形成一条从“现场运行—数据回流—算法迭代—再部署”的持续进化链路，围绕这条链路，形成了两种产品与服务组合：一种是 MENTOR 算法训练大师+GBOX 边缘智算盒子，MENTOR 面向模型与算法训练，客户可以围绕自身业务数据和需求完成算法生产与持续优化，再通过 GBOX 将训练后的能力部署到业务现场。这类组合更强调服务化交付，MENTOR 提供模型与算法训练能力，GBOX 承接边缘侧部署和运行，形成 MaaS 服务与边缘部署相结合的交付方式。另一种，面向对数据安全、本地化运行和自主运营要求更高的客户，EXPERT 算法运营专家+GBOX 边缘智算盒子可以形成完整的私有化部署体系。EXPERT 负责算法运营、业务编排与项目管理，GBOX 负责现场感知、边缘推理和数据回传，使模型、算法和业务数据更多运行在客户本地环境中。此外，公司协同子公司国科亿道的硬件研发能力于近期推出的 GBOX 智能解析压缩终端，作为面向视频存储与智能应用场景的 AI 解析与高压压缩融合终端，可旁路接入既有视频系统，同步输出低码率视频、结构化数据与报警事件。

智慧金融领域：报告期内，公司持续升级 AI+金融全系列解决方案，形成“金砖安防、四方镜运营、DeepBot 自主决策型智能体系统”三层产品体系。产品系列以公司自研的视觉基础模型、多模态大模型和智能体平台为基础支撑，进一步深入银行安防、运营、反欺诈及经营管理等核心业务场景。其中，金砖产品继续聚焦银行安防场景；睿镜运营智算解决方案升级为四方镜运营智算解决方案，并在运营管理能力基础上增加反欺诈模块，将线上账户风险分析与线下网点视频行为分析相结合，形成具有特色的线上线下融合反欺诈能力；原有智能体平台升级为 DeepBot 自主决策型智能体系统，面向企业具体业务场景，在预设权限、安全边界和人工治理要求下，支持智能体结合上下文、工具与业务规则开展任务理解、任务拆解、执行和结果反馈，帮助金融客户快速构建多场景原生 AI 应用系统。

城市管理领域：产品矩阵迭代初见成效，以“战狼”和“深眸”为核心的双轮驱动产品体系在产品化、算法生产、国产适配等方面取得显著的进展。深眸作为公

司面向泛安防场景推出的下一代 AI 基础设施产品，于 2026 年上半年完成 V1.1.0 发布，产品从研发阶段进入商业化推广阶段。深眸进一步将视觉智能工坊 VE²S 的通用能力，转化为面向泛安防场景的具体应用。它以公共安全算法为基础，融合公司自研的泛安防行业化多模态大模型，贯通新场景模型训练、复杂任务编排、边缘推理与数据回流，可应用于社会治安防控、重点区域管控、办案中心合规及城市治理等场景。目前公司已经在公共安全、交管、边检、司法监管、应急管理等多个领域参与客户的项目实施和部署，“战狼+深眸”组合已经在多个重点项目中持续推进。

政务及特种领域：公司发布的基于国产信创平台的政务超融合一体机与 AI PC 产品“墨刃 Z1 AIPC”，全面适配信创生态，确保从硬件到应用的自主可控，其中智能体协同增效平台具备集成政企管理、流程自动化、辅助决策等功能，能够有效帮助客户提升团队效能。政务超融合一体机集国产算力、大模型、知识库与智能体于一体，模型与业务数据均在本地闭环运行，可部署于专网环境；适配国产 CPU、操作系统与 GPU，芯片、系统及存储满足信创要求；产品预置 810 万篇公开公文，可进一步融合单位私域知识，覆盖办文、办会、办事、咨询等业务场景。2026 年上半年，特种领域产品通过攻克国产 CPU 与本地 AI 硬件的兼容适配难题，实现计算、安全、智能全环节无进口核心器件，产品适配更高等级涉密与航空项目招投标门槛。安全技术从软件防护向硬件主动安全闭环迭代，落地硬件销毁与网络隔离两项发明专利，构建“身份认证-硬件隔离-紧急物理销毁”三重物理屏障，形成差异化竞争壁垒。供电与可靠性技术同步升级，集中落地双电池、双接口并行充电、电池健康监测全套电源专利，大幅提升野外极端供电场景设备稳定性，加固终端续航与容错能力达到行业领先水平。

智慧教育领域：报告期内，公司围绕校园日常跑步数字化管理场景，重点推进“AI 阳光跑”产品能力建设与版本迭代，完成了从产品方案、核心算法、平台功能到现场交付资料的体系化升级。公司 AI 阳光跑在相关项目测试中表现优异，经实测验证，该产品在人脸识别率与里程准确率等核心技术指标上均优于同类竞品。报告期内，公司针对 K12 方阵跑等复杂场景进行了专项优化，重点解决偏头侧脸、单画面人数多、高并发识别、记录碎片化、少里程及无有效记录等问题。设计了策略 E 等里程修正能力，支持在班级统一跑步场景下，对原始运动记录

进行自动化修正与补全，提升运动数据的完整性、准确性和业务可用性。同时，公司完成阳光跑现场踏勘与点位规划、初始化与调试、使用手册等标准化交付资料建设，形成从方案设计、现场部署、设备调试、用户培训到后期运维的完整交付体系，为后续多学校、多操场复制推广奠定基础。

3、强化人才驱动与管理赋能

面对 AI 行业商业化落地的挑战，公司主动推进组织变革与管理赋能，将人才驱动作为实现产品化转型与业务多元化的核心抓手。公司构建了专业化、年轻化、多元化的核心管理团队，通过优化组织架构，厘清业务边界与权责体系，构建起销售、产品、算法的快速联动机制，加速市场需求向技术落地的转化效率。在人才激励上，公司实施了覆盖高管、中层及核心技术（业务）人员的限制性股票与股票增值权激励计划，将股东利益、公司利益与员工个人利益深度绑定，有效吸引并留住了关键人才，提升了管理团队的凝聚力与忠诚度。同时，公司重建销售体系，依据行业特性组建专业化销售团队与行业专家级售前解决方案团队，将人才能力精准匹配到智慧金融、城市管理、政务及特种、智慧教育等多元业务场景。借助更为优化的组织架构、具备竞争力的薪酬体系、富有吸引力的激励机制以及积极向上的企业文化环境，广泛吸纳优秀人才，为公司可持续发展筑牢人才根基。

二、坚持研发投入，发展新质生产力

2026 年上半年，公司研发投入 7,147.93 万元，占营业收入比例为 141.76%。公司持续推进“多模态大模型技术与应用研发项目”等研发项目的实施，持续迭代视觉大模型系列 Glint-MVT，从图像编码器拓展为图像视频统一编码器 Glint-MVTv2.0。该模型借鉴视频编解码技术（Video Codec），创新性地提出用参考帧和变化帧的形式统一图像和视频输入形式，同时基于视频前后帧的冗余性剔除无效输入区域，提升编码器的计算效率，降低显存占用和能耗。2026 年 5 月，基于 Glint-MVTv2.0，公司发布了 Glint-VL 的开源版本 LLaVA-OneVision-2.0，该模型的训练测试数据、训练测试代码及模型全部开源，在 8B 量级模型上视频分析能力超过 Qwen3-VL。尤其在同等视觉 token 预算下，这一优势进一步体现在视频描述、事件时序定位、动作计数等具体任务中。为了弥补 UniME 批次样本内困

难负样本采样不足，提出全局困难负样本采样的方法 UniMEV2，该工作已被 AAAI2026 接收。针对中文图文对数据集缺失的问题，公司发布的包含 1 亿高质量中文图文对中文视觉-语言预训练数据集 DanQing（丹青），可直接支撑零样本分类、中英跨模态短/长文本检索、视觉编码器持续预训练三类核心任务。公司基于多模态大模型的数据和技术的积累，针对安防场景发布安防垂域大模型 Glint-VL-SE-8B，在人体、车辆、非机动车等 69 个属性上平均平衡准确率比 Qwen3-VL-8B 高 9.1%，在打电话、倒地、打斗等事件任务上平均平衡准确率比 Qwen3-VL-8B 高 32.6%。公司在不断探索前沿技术的同时，仍积极推进产品化策略，重点推进各领域产品的商业化落地，重视研发和市场接轨。

信息安全及可靠技术方面，2026 上半年，硬件安全与端侧 AI 成为两大新增核心增长技术，专利重心从结构外观转向底层电路、安全发明类高价值专利。以专利落地、国产 AI 硬件电路、终端数据安全、多冗余电源、电磁兼容防护为核心突破方向，新增授权及公布的专利 10 余项，技术路线从单纯“加固硬件”升级为“国产化 + 安全 + 边缘 AI”一体化方案栈。

截至 2026 年 6 月底，公司研发人员 173 人，占员工总数的 58.45%；公司及控股子公司、孙公司共计拥有有效专利（不包含权利终止和转让）137 项、有效软件著作权（不包含权利终止和转让）232 项、其他有效知识产权（不包含权利终止和转让）3 项。

2026 年下半年，公司将继续深耕多模态大模型等核心技术，推动技术创新向实际生产力的高效转化。通过深化 AI 技术与行业场景的融合，全力打造“AI+行业”的核心竞争优势。在聚焦重点领域研发投入的基础上，保持对前瞻技术方向的敏锐探索，进一步增强公司的技术积累，为公司高质量发展提供坚实的技术支持。

三、坚持规范运作，持续完善公司治理

2026 年上半年，根据《上市公司治理准则》等有关规定，结合公司实际情况，公司修订了《北京格灵深瞳信息技术股份有限公司董事、高级管理人员薪酬管理制度》。公司持续跟踪法律法规的最新动态，结合公司实际情况和发展需求，不断完善相关内部制度，并大力推进落实，优化公司治理结构，提升规范运作水

平和风险防范能力；坚持学习资本市场新发布的法律法规及监管规定，并及时进行内部传递。此外，公司积极配合独立董事开展工作，为独立董事履职提供一切必要的条件，保障独立董事对公司经营情况及其他重大事项的知情权，充分发挥独立董事的专业性和独立性，在投资者权益保护、资本市场健康稳定发展等方面起到积极作用。

四、强化“关键少数”责任，提升履职能力

2026 年上半年，公司持续高度重视实际控制人及董事和高级管理人员等“关键少数”的规范履职工作，与“关键少数”保持紧密沟通。组织相关人员参加中国证监会、上海证券交易所、上市公司协会等举办的各类培训，督促其积极学习掌握证券市场相关法律法规，持续提升上述人员的履职能力和风险意识，夯实履职根基。公司通过优化绩效考核评价和薪酬制度，使相关人员的考核指标与公司经营业绩联动，进一步提升经营管理能力，有效激活管理层的创新活力与管理效能。

五、重视股东回报，共享发展成果

2026 年上半年，公司继续以高质量发展为导向，将经营质量的提升作为核心任务，在保证经营稳健的基础上，严格遵循相关法律法规及《公司章程》要求，积极落实利润分配政策。若未来公司达到满足分红条件的情形，公司将科学规划收益分配方案，确保投资者合理分享企业发展红利，切实提升股东回报水平，增强市场信心与投资者获得感，实现企业与股东的共赢发展。

基于对公司未来发展的信心和对公司价值的高度认可，为维护公司价值及股东权益，增强投资者对公司长期价值的认可和投资信心，公司于 2026 年 7 月制定了回购股份方案，拟使用不低于人民币 5,000 万元（含），不超过人民币 10,000 万元（含）的自有资金以集中竞价交易方式回购部分公司已发行的人民币普通股（A 股）股份。截至 2026 年 7 月底，公司通过上海证券交易所交易系统以集中竞价交易方式已累计回购公司股份 303.42 万股，占公司总股本的比例为 1.17%，回购成交的最高价为 16.54 元/股，最低价为 14.70 元/股，支付的资金总额为人民币 4,718.51 万元（不含印花税、交易佣金等交易费用）。公司将严格按照《上市公司股份回购规则》《上海证券交易所上市公司自律监管指引第 7 号——回购股

份》等相关规定，在回购期限内根据市场情况择机做出回购决策并予以实施，同时根据回购股份事项进展情况及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。

六、深化投资者关系管理，加强投资者交流

2026年上半年，公司高度重视投资者关系管理，根据公司《投资者关系管理制度》从各个维度开展投资者关系管理和维护工作，通过业绩说明会、投资者电话、电子邮箱及上证 e 互动平台等多种方式，积极与投资者互动交流。公司积极通过业绩说明会针对年度或季度的经营成果、财务状况及投资者普遍关心的问题进行交流，向市场及时传递经营信息和公司价值，例如：参加十五五·未来产业——科创企业产业迭代与创新赋能之 2025 年度人工智能行业集体业绩说明会暨 2026 年第一季度业绩说明会，公司针对 2025 年度和 2026 年第一季度的经营成果、财务状况及投资者普遍关心的问题进行了交流，向市场及时传递经营信息和公司价值。

未来，公司将以构建互信共赢的沟通生态为核心，继续深化投资者关系管理工作，提升投资者服务质量，强化与投资者的沟通与信任。公司将持续完善机构调研接待机制，拓展调研的深度和广度，高效传递企业价值内核，树立良好的资本市场形象；同时，进一步提升投资者电话、电子邮箱和上证 e 互动等渠道的沟通效率，以高满意度的服务体验，增强投资者对公司的长期信心与价值认同。

本次报告所涉及的公司规划、发展战略等是基于目前公司的实际情况作出的判断，属于非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

北京格灵深瞳信息技术股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 21 日