

深圳震有科技股份有限公司

关于公司 2026 年度“提质增效重回报”行动方案的 半年度评估报告

为践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，切实维护全体股东利益，促进公司持续、稳定、健康发展，基于对深圳震有科技股份有限公司（以下简称“公司”）未来发展前景的信心和对公司价值的认可，公司制定了 2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案，切实履行上市公司的责任和义务，进一步提升公司经营效率，构建良好的资本市场形象，具体内容详见公司于 2026 年 4 月 24 日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的《2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案》。

2026 年上半年，公司制定的行动方案主要进展及成效情况如下：

一、聚焦主业发展，提升经营质量

公司为专业从事通信网络设备和解决方案的综合通信系统供应商，构建了覆盖 4G/5G 和卫星互联网端到端的产品与业务体系，产品涵盖核心网、光网络及接入、数智网络及智慧应急等基础通信产品。2026 年上半年，受国内运营商投资收缩、行业竞争加剧及部分项目交付验收延后等多重因素影响，公司传统通信业务业绩承压，实现营业收入 25,363.95 万元，较上年同期减少 27.56%；归属于母公司所有者的净利润为-13,064.21 万元，扣除非经常性损益后的净利润为-13,316.99 万元。

公司以核心网与光网络为基础通信底座，向卫星互联网及行业数智网络延伸，并持续推进全球化市场布局，形成“基础通信+数智网络+海外拓展”的业务体系。报告期内，公司实现境内主营业务收入 12,995.83 万元，境外主营业务收入 12,103.39 万元。

在卫星互联网业务方面，公司围绕卫星互联网发展需求，持续推进核心网技术在高轨卫星和低轨卫星通信场景中的应用，形成涵盖地面核心网及星地融合网络的系统能力。在低轨卫星互联网方向，公司作为国内某大型卫星系统的重要合作方，参与地面核心网系统建设，并围绕地面运营管理系统开展定制化开发与部

署，包括网络信息分析系统、故障注入平台、融合通信基础组件等，支撑卫星通信网络业务运行。在手机直连卫星方向，已完成某研究所 5G NTN 目标演进体制模拟系统项目的验收，构建了面向下一代手机直连卫星的核心网测试验证环境。在高轨卫星通信方向，公司持续参与“天通一号”卫星核心网相关建设与优化工作，承接中国电信卫星移动国际虚拟关口建设，助力天通卫星出海，服务全球多个国家与地区；同时承担了应急能力提升项目、核心网专用安全能力改造项目、天通卫星量子密话平台、天通核心网转码网关建设项目、天通数据库优化改造等项目，提升天通作为应急保障通信网络的能力。公司还中标中国联通研究院专用网络连接及业务管理系统，围绕星地异构融合、跨网统一管理、多元星座接入及业务验证示范等需求，推动星地融合场景落地。

在基础通信业务方面，公司在基础通信领域持续深耕，围绕运营商建设需求，提供涵盖核心网、光传输及光接入的产品与解决方案。报告期内公司 VoLTE IMS 产品突破中东某大型运营商市场，为其承建 200 万活动用户 VoLTE IMS；短信和话音防火墙助力 CMPak；4G PCRF 产品赢得某大型运营商合同；同时，公司继续推进和中国广电的 XPON 产品及园区专网合作，持续推进与中国联通智网创新中心 5G 专网网关二期业务合作。

在数智网络业务方面，公司围绕行业数字化转型需求，提供“通信网络+业务系统”的数智化解决方案，持续拓展在应急、矿山、石油化工及低空经济等领域的应用。在智慧应急领域，公司参与建设了黄石市应急管理监测预警综合支撑应用项目、城固县应急指挥中心融合通信系统建设服务项目、硚口区应急指挥部信息化建设项目等多个项目。在智慧矿山领域，公司中标并实施了华能煤业有限公司本部会议系统及配套设施建设项目、中煤信息新疆新能源集控中心调度通信系统采购项目等多个代表性项目。在石油化工领域，公司围绕全厂区基础专网通信底座与安全生产智能联动管控两大主线，参与建设中石油蓝海（南通）中试基地、华鲁恒升荆州基地和德州基地项目等。

在低空经济领域，公司依托基础通信及指挥调度技术积累，相继推出了低空通信设备、低空融合通信、低空运营指挥调度、沉浸式 VR 观光与低空飞行体验系统等产品，报告期内参与建设济南数字低空飞行管理服务平台信息化建设项目，并先后与滨州、伊春等城市签署战略合作协议。

在海外市场业务方面，公司持续推进全球化战略，以亚太及非洲为重点区域拓展海外市场，依托核心网及光网络产品能力，不断提升国际市场覆盖。在南亚市场，公司获得中移国际印尼 IOH 短信和语音防火墙采购项目、印度某行业专网 MPLS 传输项目、孟加拉电信 BTCL ICX(汇接局)项目等多个项目订单。在东南亚和中东市场，公司与多个本地代理合作，实现渠道规模销售 OLT 和 ONU 产品。在独联体市场，获得 PCRF 项目，同时和独联体片区其他运营商展开 FTTx 合作试点。

在市场宣传方面，报告期内公司及子公司积极深化市场推广战略，通过高频次、高质量地参与全球顶级行业展会、高端论坛及跨国政企交流，持续提升公司品牌的国际知名度与行业影响力。在国内市场，公司深耕能源与前沿通信赛道，受邀参展第四届中国（西安）国际矿业装备与技术展览会、第二十四届太原煤炭（能源）工业技术与装备展览会、第二十八届高速公路信息化大会暨技术产品博览会，并亮相武汉应急展及第四届国际商业航天应用大会，全方位展示了全场景智慧矿山解决方案及多项矿用自研通信硬件设备，携机载卫星终端、动中通设备、eVTOL 通信解决方案等实物产品亮相，围绕“低空经济”与“卫星通信”等前沿热门赛道进行展示。在海外市场，公司参与了 2026 年世界移动通信大会(MWC 2026)、2026 年首届孟加拉国宽带博览会（BDE 2026）等国际重量级展会，全新升级的 PON、IP-MPLS 及 DWDM 系列产品，以及卫星核心网解决方案、云化融合话音核心网、增强型专用核心网等全方位产品矩阵，吸引了海内外众多客户参观交流，产品性能与定制化解决能力获得了国际市场的深度认可。

2026 年下半年，公司将坚持国内国际双轮驱动，以市场需求为导向，深耕核心业务领域，积极拓展国内外市场空间，持续提升经营质量与盈利能力。

二、持续推进降本增效建设

2026 年上半年，公司持续加强客户信用管理及财务管控，通过日常监督与督促回款工作、定期评估应收账款账龄、协同商务部门及业务团队采取针对性催收措施等方式努力改善回款周期。

2026 年下半年，公司将继续深化降本增效工作，进一步强化费用管控与资金管理水平，提升整体运营效率，为公司经营质量的持续改善提供有力支撑。

三、注重股东回报，推进人才培养，共享发展成果

公司重视股东回报，在符合利润分配条件时优先采用现金分红方式。截至2025年12月31日，公司暂不满足分红条件。为推动公司符合利润分配条件，公司于2026年5月19日召开年度股东会，审议通过《关于使用公积金弥补亏损的议案》，按照相关规定使用公积金弥补亏损，推动公司尽快符合法律法规和《公司章程》规定的利润分配条件。

2026年7月，公司公布2026年限制性股票激励计划（草案），拟向228名激励对象授予480万股限制性股票，约占公司股本总额的2.49%，激励对象包括董事、高级管理人员、核心技术人员、核心骨干人员和董事会认为需要激励的其他人员。该计划已于2026年7月20日经2026年第三次临时股东会审议通过，进一步健全公司长效激励与约束机制，有效将股东利益、公司利益和核心团队个人利益紧密结合在一起。

四、提高信息披露质量，加强与投资者沟通

公司高度重视信息披露工作，2026年上半年，公司严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》及公司《信息披露管理制度》等有关规定，认真履行信息披露义务，真实、准确、完整、及时、公平、充分地披露公司定期报告、临时公告等。坚持严谨、合规地开展信息披露工作，为进一步提高信息披露内容的可读性和有效性，尝试采用图文、视频等可视化形式对定期报告、临时公告进行解读，通过公司官网、微信公众号等方式向广大投资者展示公司经营情况，为股东提供准确的投资决策依据。报告期内公司也积极组织董事及高级管理人员参与中国证监会、上海证券交易所等监管平台的专业知识培训与赋能，持续加强相关履职人员学习证券市场相关法律法规，强化合规意识，切实推动公司高质量可持续发展。

在投资者交流方面，2026年上半年，公司参加了“十五五·未来产业——科创企业产业迭代与创新赋能”之2025年度航空航天行业集体业绩说明会暨2026年第一季度业绩说明会，同时，公司也接受了多家特定对象调研，并通过投资者热线电话、公开邮箱、上证e互动等多种线上、线下相结合的方式，及时回应投资者关切，将公司价值有效传递给资本市场，让投资者对公司有更好地理解 and 认可，同时也向公司管理层积极传达投资者对公司经营业绩的观点。未来公司将继

续以高质量信息披露为抓手，通过多渠道沟通，更好地向市场和投资者传递公司价值，从而更好地切实保护中小股东权益。

五、持续完善公司治理，推动公司高质量发展

2026 年上半年，公司董事会规范运作，各项议案均按程序审议。在人员调整方面，报告期内公司完成了独立董事补选及董事会专门委员会成员的相应调整；在内控治理方面，公司审议通过了多项内部治理制度的制定或修订，涵盖信息披露、会计师事务所选聘、董事及高管离职管理、控股子公司管理、关联交易管理、战略委员会实施细则、薪酬与考核委员会实施细则、董事会秘书工作细则、投资者关系管理、重大信息内部报告、内幕信息知情人登记管理、外汇套期保值业务管理等领域，进一步完善了公司治理制度体系。

六、其他事宜

公司将持续跟进 2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案的实施情况，并及时履行信息披露义务。公司将持续专注主业，通过规范公司治理，强化经营管理效能、持续优化盈利模式等进一步提升公司经营能力和市场价值，切实履行上市公司的责任和义务，树立公司良好的资本市场形象，增强投资者对公司的信心并为公司股东创造更多的投资回报。

本报告所涉及的公司规划、发展战略等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者谨慎投资，注意投资风险。

深圳震有科技股份有限公司董事会

2026年8月25日