

证券代码：601686

证券简称：友发集团

公告编号：2026-093

债券代码：113058

转债简称：友发转债

天津友发钢管集团股份有限公司

关于 2026 年半年度网上业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

天津友发钢管集团股份有限公司（以下简称为“公司”）于 2026 年 8 月 25 日 10:00-11:00 通过上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>），以网络文字互动方式召开了 2026 年半年度业绩说明会。2026 年 8 月 19 日，公司已在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《关于举办 2026 年半年度网上业绩说明会公告》，现将有关事项公告如下：

一、说明会基本情况

- 会议主题：**天津友发钢管集团股份有限公司 2026 年半年度网上业绩说明会；
- 会议时间：**2026 年 8 月 25 日上午 10:00-11:00；
- 召开方式：**网络文字互动；
- 会议地址：**上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>）；
- 参会嘉宾：**董事长、总经理、副总经理、董事会秘书、财务总监及独立董事。

二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司答复情况

公司在本次说明会上，针对投资者关心的公司经营业绩情况、布局情况、行业情况等内容，与广大投资者互动交流，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了现场回答，具体如下：

问题 1：请介绍一下公司 2026 年上半年的整体经营情况

答：尊敬的投资者您好。报告期内，公司坚持稳健经营，围绕年度经营目标，持续推进市场开发、生产协同、客户服务、订单组织和风险管控等工作。2026 年 1-6 月，公司销售各

类钢管 670.08 万吨，同比增加 2.34%；实现营业收入 250.24 亿元，同比增加 0.54%；归属于上市公司股东的净利润 2.78 亿元。报告期内，公司充分发挥多基地协同优势，根据区域市场需求和订单情况合理组织生产经营，提高资源配置效率和订单交付能力；依托覆盖广泛的销售网络和稳定的客户关系，加强客户维护及终端客户开发，提升市场响应速度和服务能力。感谢您的关注！

问题 2：焊接钢管行业处于存量竞争，总需求承压，行业“高产能、低需求、微利润”的局面预计会持续多久？公司判断行业出清节奏与集中度提升空间如何。

答：尊敬的投资者您好。当前钢管行业正处于结构调整与转型升级的关键时期。一方面，随着国家不断推进例如“六张网”等基础设施建设以及中国作为全球制造业大国的稳定市场需求，决定着钢管的需求会持续保持一定规模；另一方面，面对行业竞争加剧，将推动行业企业加速整合重组，从而促进行业集中度进一步提高，也标志着行业发展会逐步走向成熟，促使企业不断提升技术水平与产品质量，提高品牌知名度；再有，通过企业持续创新开发新品类，以满足市场对高端、高性能钢管产品的需求。公司作为焊接钢管龙头企业，持续推进产业并购和转型升级，旗帜鲜明地反对低质、低价恶性竞争的内卷行为，引领行业健康可持续发展。感谢您的关注！

问题 3：推进海外产能布局，目前进展到哪一步

答：尊敬的投资者您好。公司重点调研东南亚和中东等地的焊接钢管行业情况，按照公司新的十年战略规划和“走出去”的全球化目标，设立全资子公司“天津友发国际管业有限公司”“新加坡友发国际管业有限公司”，为早日进入海外“蓝海”市场开辟公司第二增长曲线做好“顶层设计”，搭建海外投资架构，同时考虑通过项目收并购等方式，力争尽快实现首个海外项目落地。经过前期初步调研，多个发展中国家的焊接钢管市场前景广阔，此前公司也有相关产品通过国际贸易商对其出口，公司还设立了控股子公司“天津友发国际贸易有限公司”“友发（海南）国际贸易有限公司”“友发（香港）国际有限公司”发展直接出口贸易。争取在海外成功落地产能和开展贸易业务，将更加有助于公司海外业务的高质量拓展，进一步支撑可持续发展目标。公司通过高质量发展的持续实践，发挥各项传统优势，主动拓展新产品、新模式、新领域，从而不断提升市场占有率和品牌影响力，在国内外市场竞争中展现出突出的竞争优势，努力实现友发钢管的全球化。感谢您的关注！

问题 4：行业价格竞争激烈，公司作为龙头，在存量竞争时代维持合理利润水平的核心壁垒是什么？

答：尊敬的投资者您好。2026 年上半年，钢管行业仍处于结构调整和转型升级阶段。受房地产开发投资及新开工面积下行、传统建筑施工类需求恢复偏弱等因素影响，建筑用钢管需求承压；与此同时，城市更新、地下管网、水利水网、能源工程、装备制造及新能源等领域，为钢管产品提供了一定的结构性需求支撑。报告期内，钢管行业市场竞争仍较为充分，客户对产品质量、交付效率、品牌信誉、服务能力和资金保障能力提出更高要求。行业竞争由单纯的价格竞争，逐步转向产品、服务、渠道、区域布局 and 综合运营能力的竞争。公司作为国内焊接钢管龙头企业，已基本完成全国产能布局，具备规模化制造能力、稳定质量控制体系、完善销售网络 and 良好客户基础，可以面向全国各地的客户提供全方位产品及服务，同时积极拓展高附加值品类钢管，主动拓展海外市场。公司在多方面具备竞争优势和可持续发展能力，让友发集团在复杂市场环境下具备更强的经营韧性。感谢您的关注！

问题 5：国家大力推进地下管网改造、城市更新、水利建设，政策层面投资规模很大，但市场反馈存在滞后。公司如何看待政策红利向公司业绩传导的节奏？

答：尊敬的投资者您好。地下管网改造、城市更新、水利建设属于中长期基建规划，政策红利传导至公司业绩客观存在滞后性。基建项目从规划发布、立项审批、资金下达，再到项目招标、管材供货，周期普遍较长，订单释放节奏取决于各地项目落地进度与财政资金拨付情况，很可能短期不会立刻反映到业绩上。公司高度重视该领域市场机遇，持续对接各地市政管网、水利工程项目，积极抢抓专项债、超长期国债带来的市场机会。预计随着国家宏观经济政策调控逐步发力，将带来后续大批储备项目陆续开工建设，相关需求将得以释放，利好有望持续兑现。但业绩传导的具体时间存在不确定性，以公司后续公告与定期报告为准。感谢您的关注！

问题 6：公司在输氢管道等高端管材领域取得了哪些最新进展？

答：尊敬的投资者您好。在高端管材业务方面，公司结合市场需求和自身资源条件，稳步推进大口径直缝双面埋弧焊钢管、油气输送管、输氢管道及新能源储运相关产品的研发和市场拓展。截至报告期末，公司下属子公司河北海乾威已具备输氢管道的制造资质和能力，获得 5 项相关专利，成品已通过“氢相容”系列实验，已形成少量供货。感谢您的关注！

关于本次业绩说明会的具体内容，请详见上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>）。

感谢各位投资者积极参与本次说明会，公司在此对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

天津友发钢管集团股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 25 日