

公司代码：688350

公司简称：富淼科技

江苏富淼科技股份有限公司
2026 年半年度报告摘要



第一节 重要提示

1.1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读半年度报告全文。

1.2 重大风险提示

公司已在本报告中详细阐述在经营过程中可能面临的各种风险及应对措施，敬请查阅本报告第三节“管理层讨论和分析”中的“四、风险因素”部分内容。

1.3 本公司董事会及董事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

1.4 公司全体董事出席董事会会议。

1.5 本半年度报告未经审计。

1.6 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

无

1.7 是否存在公司治理特殊安排等重要事项

☐适用 ☒不适用

第二节 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	富淼科技	688350	不适用

公司存托凭证简况

☐适用 ☒不适用

联系人和联系方式

联系人和联系方式	董事会秘书（信息披露境内代表）	证券事务代表
姓名	田斌	顾宇轩
电话	0512-58110625	0512-58110625
办公地址	江苏省张家港市凤凰镇中山路26号	江苏省张家港市凤凰镇中山路26号
电子信箱	ir@feymer.com	ir@feymer.com

2.2 主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	3,070,439,872.23	2,888,039,079.27	6.32
归属于上市公司股东的净资产	1,846,548,984.32	1,422,793,252.73	29.78
	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
营业收入	712,707,961.03	721,070,074.00	-1.16
利润总额	11,488,773.72	22,390,726.02	-48.69
归属于上市公司股东的净利润	9,651,116.22	20,515,272.19	-52.96
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	5,706,539.40	14,815,994.30	-61.48
经营活动产生的现金流量净额	87,959,093.46	41,329,137.58	112.83
加权平均净资产收益率(%)	0.54	1.45	减少0.91个百分点
基本每股收益(元/股)	0.07	0.17	-58.82
稀释每股收益(元/股)	0.07	0.17	-58.82

股)			
----	--	--	--

2.3 前 10 名股东持股情况表

单位：股

截至报告期末股东总数（户）					6,733		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数（户）					0		
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例（%）	持股数量	持有有限售条件的股份数量	包含转融通借出股份的限售股份数量	质押、标记或冻结的股份数量	
永卓控股有限公司	境内非国有法人	25.56	36,620,000	0	0	无	0
江苏飞翔化工股份有限公司	境内非国有法人	9.67	13,845,910	0	0	无	0
上海耕瑞资产管理有限公司一耕瑞泓晟 1 号私募证券投资基金	境内非国有法人	4.26	6,107,600	0	0	无	0
钱鑫	境内自然人	2.00	2,864,800	0	0	无	0
北京瑞仕邦精细化工技术有限公司	境内非国有法人	1.49	2,127,876	0	0	无	0
北京景合正德企业管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	1.17	1,669,696	0	0	无	0
李剑刚	境内自然人	1.12	1,600,000	0	0	无	0
蔡浩	境内自然人	0.82	1,180,154	0	0	无	0
唐若彬	境内自然人	0.78	1,113,211	0	0	无	0
钱文胜	境内自然人	0.71	1,024,139	0	0	无	0
上述股东关联关系或一致行动的说明		钱鑫为公司现任董事长兼总经理，基于钱鑫控制的企业与公司控股股东永卓控股存在共同投资，构成法定一致行动关系。除上述情况外，公司未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动的情况。					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		不适用					

2.4 前十名境内存托凭证持有人情况表

□适用 √不适用

2.5 截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

☐适用 ☒不适用

2.6 截至报告期末的优先股股东总数、前 10 名优先股股东情况表

☐适用 ☒不适用

2.7 控股股东或实际控制人变更情况

☐适用 ☒不适用

2.8 在半年度报告批准报出日存续的债券情况

☐适用 ☒不适用

第三节 重要事项

公司应当根据重要性原则，说明报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项

√适用 □不适用

2026年6月12日，富淼科技与沃特泰科及其主要股东上海隆霖沃格材料集团有限公司、周卫华、陈谦、陈一文、陈奕澎和嘉兴科芝兴企业管理合伙企业（有限合伙）签署了《投资框架协议》根据协议约定，公司拟收购沃特泰科51.00%股权。

2026年7月30日，公司第六届董事会第十三次会议审议通过该股权收购事项，同意收购沃特泰科51.1649%股权；同日，公司与周卫华、陈谦、陈一文、陈奕澎、冯晟宇、黄啸、苏州芯动能沃特科技创业投资合伙企业（有限合伙）、浙江景兴创业投资有限公司、上海隆霖沃格材料集团有限公司、嘉兴科芝兴企业管理合伙企业（有限合伙）及沃特泰科共同签订了《收购协议书》。根据协议约定，公司拟收购隆霖沃格100%股权，并收购沃特泰科5.2428%股份，通过直接及间接持股方式合计取得标的公司2,674万股股份，对应标的公司51.1649%股权，实现对沃特泰科的控制。本次交易对价共计人民币695,842,517.76元，资金来源为自有资金及/或自筹资金（包括但不限于并购贷款或其他融资）。本次收购完成后，沃特泰科将纳入公司合并报表范围，以控股子公司的形式进行管理。上述事项已经2026年8月17日召开的2026年第二次临时股东会审议通过。

本次收购是公司实施“双轮驱动”战略布局、培育新的增长点的一次积极尝试。沃特泰科系国家级重点“小巨人”企业、国家级“专精特新”小巨人企业，截至2025年末已拥有授权专利80余项，其中发明专利58项，研发创新实力强劲。双方未来将在技术研发、知识产权、市场开拓等方面深度融合，对公司科技创新能力及高质量发展产生积极影响。

1、技术体系互补，完善工业水处理核心技术布局

公司聚焦水基化学品与工业水处理两大核心业务，在水溶性高分子材料、膜产品等领域拥有深厚的技术积累。沃特泰科以自主研发的水处理功能性化学品为根本，以工业水处理技术服务为核心，产品和技术覆盖工业废水、循环水、纯水/超纯水制备、中水回用、锅炉水、烟气净化、飞灰处理等工业领域。双方技术路线侧重点不同，公司强于亲水性功能高分子材料及膜分离技术，沃特泰科强于水处理药剂配方及现场应用技术，技术体系互补性强。交易完成后，公司将整合沃特泰科在水处理化学品领域的技术积累，进一步增强公司在高端水处理药剂、细分行业整体解决方案及智能投加等环节的技术优势，形成“水处理化学品+膜产品+工程+运维+智能管控”一体化技术能力，推动公司工业水处理核心技术体系向更高水平迈进。

2、研发资源整合，增强协同创新效应

双方已签署《战略合作框架协议》，明确在技术与研发领域开展深度合作，包括联合开发定制化产品、共同打造针对特定行业的工艺技术包（如工业循环冷却水处理技术、零排放系统等）、建立定期技术交流机制、联合申报科研项目 and 行业标准。本次控股收购将进一步深化上述合作，实现双方研发团队、实验设备、技术数据等资源的共享与协同，促进研发资源的高效配置，提升整体研发效率与创新产出质量。双方产品品类高度互补，公司提供水溶性高分子聚合物、反渗透膜、超滤膜、MBR等产品，沃特泰科提供特种工业水处理化学品——通过联合开发和技术融合，

有望在半导体、显示面板等高增长新兴领域推出更具竞争力的综合水效解决方案，以高质量的技术供给驱动公司可持续发展。

3、增强市场开拓能力，提升行业竞争力

工业水处理行业的竞争集中体现在配方产品的有效性和现场运维人员的应用服务能力。沃特泰科拥有多年工业水处理现场运维经验，在显示面板、垃圾资源化利用、半导体等水处理领域积累的丰富的运维经验，拥有一批专业现场运维人员。本次控股收购完成后，沃特泰科将协助公司完善工业水处理现场人员的应用能力培训体系，提升公司现场人员的服务水平，提高下游客户满意度，增强公司的市场开拓能力。

本次交易完成后，公司工业水处理业务领域将从此前以钢铁、石化等领域为主，进一步拓展到显示面板、半导体等新兴领域，提升公司在工业水处理行业的整体竞争力和行业地位。

4、增强盈利能力，提升整体财务表现

沃特泰科近三年营业收入和净利润持续增长，本次交易完成后，沃特泰科将成为公司新的盈利增长点，有助于提升公司整体财务表现，更好地维护中小股东利益。预计本次交易将扩大上市公司经营规模、增厚资产总额、营业收入和归属于母公司股东的净利润。此外，本次收购将推动公司与标的公司在业务、资源、技术及渠道等方面的深度协同整合，进一步丰富上市公司业务布局、拓展营收增长渠道，盘活产业资源、提升整体运营效率，助力公司巩固行业市场地位，增强市场综合竞争力。