

证券代码：301669

证券简称：高特电子

公告编号：2026-010

杭州高特电子设备股份有限公司 2026 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

☐适用 ☒不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☐适用 ☒不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐适用 ☒不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	高特电子	股票代码	301669
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	无		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	汪盈	宋泽林	
电话	0571-58081622	0571-58081622	
办公地址	浙江省杭州市余杭区五常街道爱橙街 198 号中电海康集团有限公司海创园区 F 楼 2 层 201 室	浙江省杭州市余杭区五常街道爱橙街 198 号中电海康集团有限公司海创园区 F 楼 2 层 201 室	
电子信箱	investor@china-gold.com	investor@china-gold.com	

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐是 ☒否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	479,532,039.33	507,289,969.53	-5.47%
归属于上市公司股东的净利润（元）	39,921,220.03	51,417,962.01	-22.36%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	30,809,144.89	34,583,521.11	-10.91%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-156,202,065.57	2,127,192.15	-7,443.11%
基本每股收益（元/股）	0.11	0.14	-21.43%
稀释每股收益（元/股）	0.11	0.14	-21.43%
加权平均净资产收益率	4.16%	6.23%	-2.07%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年年度末增减
总资产（元）	2,486,612,868.24	1,713,713,771.58	45.10%
归属于上市公司股东的净资产（元）	1,735,460,904.66	938,424,903.27	84.93%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股 股东总数	56,263	报告期末表决权 恢复的优先股股 东总数（如有）	0	持有特别表决 权股份的股东 总数（如有）	0	
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）						
股东名称	股东性质	持股比 例	持股数量	持有有限售条 件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
贵源控股（丽水）有限公司	境内非国有法人	27.40%	131,543,567	131,543,567	不适用	0
杭州吾尔是投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	7.23%	34,685,795	34,685,795	不适用	0
周海波	境内自然人	4.37%	20,983,246	20,983,246	不适用	0
杭州运隆投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.43%	16,463,875	16,463,875	不适用	0
上海华强股权投资管理有限公司—宁波华强睿华投资合伙企业（有限合伙）	其他	2.98%	14,313,879	14,313,879	不适用	0
李笑冬	境内自然人	2.71%	12,995,240	12,995,240	不适用	0

中国石化集团资本有限公司	国有法人	2.66%	12,767,729	12,767,729	不适用	0
尹美娟	境内自然人	2.60%	12,464,049	12,464,049	不适用	0
沈幼生	境内自然人	2.60%	12,464,049	12,464,049	不适用	0
中国石油集团昆仑资本有限公司	国有法人	2.51%	12,033,575	12,033,575	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明		贵源控股（丽水）有限公司、杭州吾尔是投资管理合伙企业（有限合伙）均为公司实际控制人徐剑虹先生控制的企业。除上述情况以外，公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。				
前 10 名普通股股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）		1. 公司股东瞿希瑶持有公司股份 363,200 股，其中通过普通证券账户持有 0 股，通过财信证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有 363,200 股； 2. 公司股东赵斌持有公司股份 318,000 股，其中通过普通证券账户持有 0 股，通过招商证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有 318,000 股； 3. 公司股东彭美庄持有公司股份 221,300 股，其中通过普通证券账户持有 0 股，通过广发证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有 221,300 股。				

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

☐适用 ☒不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

☐适用 ☒不适用

公司是否具有表决权差异安排

☐是 ☒否

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

☐适用 ☒不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

☐适用 ☒不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

☐适用 ☒不适用

三、重要事项

2026 年上半年，公司实现营业收入 4.80 亿元，同比下降 5.47%；实现归属于母公司股东的净利润 0.40 亿元，同比下降 22.36%。具体原因如下：

1. 报告期内，国内市场受碳酸锂价格上涨影响，导致锂电池价格随之上涨，抬升了储能系统成本，部分储能项目建设时间暂时性延后，间接致使公司第二季度出货延缓，订单和交付量相应下降。

2. 受 AIDC 行业快速增长影响，电子元器件普遍大幅涨价，导致公司 BMS 模块毛利大幅下降，尤其是显控模块（含内存器件）毛利率降幅明显。

3. 为应对上游原材料对公司毛利率的不利影响，公司积极调整销售产品结构，增加了模块、高压箱等利润率较高产品的销售，减少了线束、汇流柜等低毛利产品的销售，使公司产品平均毛利率保持稳定。

4. 报告期内，因公司募投项目转固新增厂房折旧费用，借款利息由资本化转为费用化，职工薪酬增加以及公司首发上市产生 IPO 相关费用等，导致公司期间费用较上年同期增幅明显，进而影响公司利润的体现。

面对复杂多变的行业形势，公司锚定战略目标，坚持稳健经营，一方面，坚持以技术创新驱动发展，依托持续的研发投入不断进行技术和产品迭代，持续推出具有市场竞争优势的高性价比的产品；另一方面，聚焦主业挖掘市场机会，加快出海步伐，深化全球市场布局；突破产能瓶颈，推进智能化工厂建设；积极做好市场工作，持续提升公司品牌影响力和市场竞争力。

1. 技术创新再精进，不断完善技术体系和产品矩阵

公司始终坚持以技术创新为核心驱动力，保持研发投入力度，持续完善技术体系和产品矩阵。

（1）储能 BMS 产品研发方面

公司精准把握市场发展动向，针对目前储能产业电池模组为 13 串设计方案，调整了 BMS 采集芯片设计，开发 GT2813S（13 串）AFE 芯片及配套从控产品，将单个芯片采集数从 18 串改为 13 串，集成多通道温度采集切换开关，整体降低了芯片成本，提高了系统可

靠性，实现从底层芯片到 BMS 模块的全链条国产化自研布局；

发布自研 SoC 核心板显控产品，实现技术自主可控，优化方案降低整体成本，全方位提升公司技术沉淀、成本管控和供应链安全，为企业长效经营赋能；

发布二合一 BMS 主控产品，打破传统“一簇一管理”的设计，通过单模块双簇管理模式实现明显的降本增效，补齐高集成簇级管理产品短板，同时可适配国内与海外市场，提升产品通用性与市场覆盖面；

配合二合一 BMS 主控产品，公司结合结构优化研发设计完成二合一的第三代高压箱，降低了产品成本，提高了系统可靠性。

上述四款产品构成了从芯片到模块再到系统的完整 BMS 产品矩阵，显著提升了公司的成本管控能力与市场竞争力。

（2）数据服务研发方面

公司着力打造能碳平台+虚拟电厂运营平台和微网管理平台的同时，开发了智慧诊断运维系统和电力交易辅助决策系统软件。智慧诊断运维系统将依托大数据、人工智能等技术，打通电站设备数据采集、分析、诊断等全流程，推动运维从“被动处置”向“主动预防”转型；电力交易辅助决策系统将完善公司在电力现货交易领域的布局，打通“源-网-荷-储”中的交易环节，提升公司在能源数字化领域的综合解决方案能力。

同时，公司通过“新能源自发自用+多元交易增收”的盈利模式，显著提升管理效率和能源利用效率，社会效益突出。公司将以数字化手段协助政府做好区域能耗与碳排放管控；同时依托市场化运营模式，帮助企业节能降本，打造国家和地方政府双碳实战落地标杆样板，为全省乃至全国园区低零碳转型提供可复制、可推广的解决方案。

上述软件平台的落地将助力公司从传统“设备供应商”向“数据服务商”转型，拓展储能后市场服务，服务国家双碳战略。

2. “未来工厂”再升级，助推园区绿色转型驶入快车道

工业园区作为我国产业发展与经济增长的核心载体，目前仍以传统用能结构与发展模式为主，能源利用效率偏低、碳排放强度偏高、绿色转型基础薄弱，与国家双碳战略、能效提升要求、绿色发展导向存在明显差距。

针对这一痛难点问题，公司创新性地提出“绿色园区（工厂）解决方案”，并在新投运的仁和智能生产园区，建设了“风光储充荷”一体化微网供电系统和智能化生产线，以“未来工厂”建设重塑核心能力，以“技术创新、数智化和产品服务”推动企业推进节能

降碳，在降低用能成本的同时，减少碳排放。

仁和智能生产园区已成功入选“浙江省绿色未来工厂”培育名单，入选“杭州市第一批绿色低碳工厂（园区）服务机构名单”、“杭州市第一批绿色低碳工厂（园区）优秀解决方案”名单，标志着公司在绿色低碳服务领域已获得社会和政府认可，显著提升了公司的绿色品牌形象与行业影响力。该方案以“管理变革+技术变革”双轮驱动为核心，通过理念提升、组织搭建、制度完善与技术落地相结合，构建“规划-建设-平台-运营-交易”全链条闭环的低零碳园区体系。

高特电子“绿色园区（工厂）解决方案”



3. 海外业务再拓展，持续增强品牌知名度和影响力

伴随全球储能市场的快速发展，以美国、欧洲为代表的成熟市场和以印度、沙特、阿联酋为代表的新兴市场对于储能系统及上游 BMS 相关产品的需求均持续提升。公司紧抓海外市场的发展机遇期，采取“海外本地化合作+开放生态平台”的战略，持续加大海外市场业务开拓力度，逐步推动欧洲、北美、中亚、东南亚等海外市场的业务订单落地。报告期内，公司海外直接出口业务拓展取得了阶段性成果，营业收入同比增长超 70%。此外，公司通过参加全球各大重要展会、搭建海外服务团队等方式，不断提升品牌知名度和影响力。

高特电子持续亮相全球各大重要展会（部分）



2026 上海 SNEC 光伏与储能展会



日本国际智慧能源周·春季展



2026 年新型电力系统产业协同暨项目签约会



第十四届储能国际峰会暨展览会



第 19 届意大利国际可再生能源展



德国慕尼黑 The Smarter E 2026

高特电子荣获品牌奖项（部分）



“行家极光奖”奖牌



中国新型储能百大品牌



2026 “北极星杯”奖牌



2026 “北极星杯”零碳园区建设实践示范企业



2026 “北极星杯”虚拟电厂平台优秀服务商



2026 “北极星杯”零碳智慧优秀平台服务商

4. 产能规模再提升，全力打造数智化生产管理新模式

报告期内，公司完成深交所创业板上市，此次募集资金主要投向“储能电池管理系统智能制造中心建设项目”，目前该智能制造中心整体已经竣工并实现部分产线投产，新增产能规模持续提升，同时扩建产品自动化产线，增强产品规模化、低成本竞争优势，不断巩固并提升公司领先市场地位和市场份额。同时，公司积极响应地方政府关于加快推动制造业数字化转型智能化升级的号召，以上市为契机加快数智化转型步伐，成功申报并入选

“2026 年浙江省未来工厂试点企业名单”，明确以“电池管理系统专业化精益智造”为目标，不断推进智能化、数字化转型升级。公司围绕数字设计、智能制造、协同供应链、智能仓储、产品全生命周期管理等重点场景进行数字化建设，致力于打造国内一流的电池管理系统智能制造新模式。在电池管理系统产品生产中，智能设备和工艺的应用使生产周期大幅缩短，同时通过智能物流系统优化资源配置，强化整个产业链的智能化协同，从原材料采购、生产制造到产品交付的每一个环节，通过智能化改造来实现更高效、精准的管理。

高特电子电池管理系统未来工厂



未来工厂部分自动化产线图



展望 2026 年下半年，公司将继续筑牢主业根基，加强生产管理，积极提升核心竞争力与盈利能力，同时增强风险管理能力。

一是以建设“未来工厂”为契机，进一步突破产能瓶颈，提升产品智能制造水平，为产品商业化量产提供坚实的产能支撑；

二是海外市场业务持续发力，积极提升品牌知名度，为海外客户提供本地化解决方案，持续扩大海外市场份额；

三是顺应工商业储能快速发展的浪潮，继续全力将公司研发的“拳头产品”ETANK 工商业储能柜推向市场，打造利润新的增长点；

四是强化供应链管理，深化与关键供应商的战略合作，同时做好市场预期管理，加强市场价格走势研判，适时进行战略性备货，提升市场运营效能；

五是持续优化业务团队，加强售前支持队伍建设和培训，在客户方案制定阶段提前介入沟通，争取客户认可，建立更深层次的合作关系。