

山东科汇电力自动化股份有限公司
关于公司2026年度“提质增效重回报”专项行动方案的
半年度评估报告

为践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，维护山东科汇电力自动化股份有限公司（以下简称“公司”）全体股东利益，基于对公司未来发展前景的信心及价值的认可，公司于2026年4月披露了《2025年度“提质增效重回报”行动方案评估报告暨2026年度“提质增效重回报”行动方案》。

2026年上半年，公司切实履行“提质增效重回报”行动方案，在提升经营质量、强化市场竞争力、保障投资者权益、提升股东回报水平、树立良好的资本市场形象等方面取得了较好的成效。

一、聚焦经营主业，构筑多元增长极，实现收入稳步增长

2026年1-6月份，公司实现营业收入23,500.96万元，同比增长12.59%；实现利润总额1,487.76万元，同比下降14.82%；归属于上市公司股东的净利润1,386.56万元，同比下降14.06%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润1,206.60万元，同比下降22.16%。

（一）聚焦核心主业，构筑多元增长极，平抑市场波动

1、公司智能电网故障监测与自动化业务方面，2026年1-6月份，公司智能电网故障监测与自动化业务实现销售收入10,033.29万元，与去年同期相比下降16.83%。主要原因是电力系统同步时钟存量设备集中升级改造工作已基本结束，集中改造催生的阶段性订单需求相应回落，导致本期公司同步时钟产品销售同比下降。

2026年下半年公司将进一步强化技术研发和应用场景开拓，依托公司深厚的技术积淀，加快推进产品智能化迭代升级与销售网络优化调整，在持续巩固产品品质优势的基础上，不断丰富产品体系，培育新的业绩增长点，有效降低单一产品需求波动对整体业绩的影响，保障公司整体营业收入稳中有升。

2、磁阻电机方面，2026年1-6月份，受益于直驱开关磁阻电机在锻压行业及纺织一体化电控产品的推广应用，公司磁阻电机业务实现销售收入10,554.56万元，与去年同期相比增长37.12%，持续拓展新的产品系列和业务应用场景成

果逐步显现。

公司将持续推进磁阻电机业务拓新增效，在稳固细分市场领先优势的基础上，拓展新赛道，不断丰富新应用场景和产品品类，通过技术优势赋能产业规模，持续提升市场竞争力。

3、储能业务方面，2026 年 1-6 月份，公司储能业务实现销售收入 763.79 万元，与去年同期相比增长 131.82%。

公司研发生产的风冷/液冷储能柜、一体式/分体式集装箱、光储一体化系统等产品均已获得实际应用，在原有的能量管理云主站和智慧能量控制器的算法基础上融合人工智能算法，进一步提高了用户侧储能收益。2026 年公司将依托用户侧储能上的技术优势，积极开拓以用户侧储能为核心的智慧能源管理业务，不断探索差异化场景应用的竞争优势，力争快速提升储能业务收入规模。

（二）积极开拓国际业务，培育新的利润增长点

2026 年 1-6 月份，公司国际业务实现销售收入 840.22 万元，与去年同期相比增长 129.88%。

近年来公司依托技术和产品优势，积极拓展海外市场，实现国际业务收入的新突破。电缆故障测试产品、输电线路故障测试产品和磁阻电机等产品远销欧洲、中东、印度、南非等国家和地区。2026 年公司进一步加强与海外企业的技术研发和市场推广合作，推动国际业务收入持续稳步增长。

二、提升科技创新能力，强化核心竞争力

公司始终把技术创新作为企业发展的生命线，近年来，先后入选国家级专精特新“小巨人”企业、省级制造业“单项冠军”等。2026 年上半年，公司新增发明专利 1 项，实用新型专利 2 项，外观设计专利 1 项。截至 2026 年 6 月末，累计获国家技术发明二等奖 1 项，国家技术发明四等奖 1 项，省部级技术发明奖和科技进步奖 16 项，拥有形成核心技术及主营产品的国内外专利 94 项，其中有效的专利 87 项（有效发明专利 61 项），软件著作权 44 项。

（一）加大研发投入，发挥科研优势，推进产品迭代创新

2026 年 1-6 月份，公司研发投入 2,759.16 万元，占营业收入的比例为 11.74%，同比增加 11.34%。公司将继续立足科研优势，加大研发投入，提升公司整体研发实力，紧抓国产化替代契机，推进产品创新与迭代，巩固提升核心业务，拓展推广新业务，进一步提升核心竞争力。

1、智能电网故障监测与自动化业务

(1) 完成了分布式接触型行波测距装置、变电站故障录波装置及新一代电力时钟等核心产品的迭代研发,实现了配网故障精准定位与高精度时间同步能力的全面升级,相关产品已通过内部验证并进入工程化应用阶段,部分成果已在重点工程中开展试点部署;

(2) 研发的适配电鸿操作系统的时间同步装置、配电终端装置、电缆仪器设备等产品取得关键突破,完成了核心平台的适配与安全加固,实现了操作系统层面的自主可控与深度兼容,为构建安全可靠智能电网提供了技术支撑;

(3) 便携式全自动电缆测距装置完成算法优化与整机集成,自动化识别能力与便携性获得内部测试认可,后续将结合现场应用反馈持续完善功能,进一步提升运维作业效率;

(4) 具有电缆护层缺陷模拟装置完成专项优化,显著提高了真型试验环境的模拟精度,为电缆状态检测技术的持续创新提供了有力保障;同时,完成柔性宽幅调压装置的设计方案编制与样机试制,提升了配电网电能质量综合治理水平。

2、磁阻电机业务

(1) 深化直驱开关磁阻电机研发,拓展了直驱开关磁阻电机系列化产品的规格,优化控制稳定性和精确度,提升伺服功能;

(2) 完成纺织一体化电控产品的应用开发与产业化验证,自主研发的织机电控系统 with 织机专用开关磁阻电机驱动系统实现软硬件深度耦合,实现整机协同最优;

(3) 同步磁阻电机最大功率拓展到 315kW,为国内功率最大的无稀土、无永磁体同步磁阻电机,同步磁阻电机的在线参数辨识和无位置传感器算法得到了深化改进,可靠性与精度获得提升,支撑了同步磁阻电机业务的市场推广。

3、储能业务

(1) 完成 125kW 同步定频变流器研制,取得上电科型式试验报告;

(2) 完成现货园区控制功能开发和测试,完成光伏、负荷预测算法改进;

(3) 完成 SEC-200(液晶与非液晶两个版本)的产品研发和生产调试,在多个项目现场投入使用。

(二) 优化人才激励制度,打造高质量研发团队

公司始终把高质量人才队伍建设摆在核心战略位置,持续推动业务骨干队伍

年轻化迭代，人才建设工作取得阶段性成效。2026 年上半年，统筹推进人才引进招聘工作，累计引进人才 30 人，为团队发展注入新鲜动能。其中硕士研究生 6 名(含 985 院校 2 名、211 院校 3 名)，本科 21 名(含 985 院校 1 名、211 院校 3 名)，其他学历 3 名。高学历人才的持续引进，进一步优化了团队学历层次与知识结构，充分彰显公司重质量、优结构的人才导向，为公司长远业务布局夯实人才储备根基。

扎实推进第四期萌芽计划落地实施，严格按照选拔流程，通过部门择优推荐、评审委员会综合评审，选拔确定 10 名青年后备人才。后续将围绕思想认知、专业能力、实践历练等维度开展系统性培养，重点培育一批深度认同企业文化、专业素质过硬、发展潜力突出的青年骨干，推动其逐步成长为能够胜任关键岗位、勇挑发展重任的中坚力量，持续健全人才接续培养机制，筑牢结构合理、梯次有序的人才队伍根基。

此外，公司持续完善薪酬考核管理制度，优化关键岗位价值，建立各类员工岗位薪酬晋升通道，设立技术创新奖、知识产权奖、合理化建议奖、优秀员工奖等各项奖励政策，引导骨干人才高质量地完成绩效目标。未来，公司将不断探索和完善中长期人才激励机制，结合公司发展和外部环境择机推出核心人才的激励计划。

（三）强化产学研合作，共探行业前沿技术

公司拥有山东省企业技术中心、山东省工程研究中心、山东省省级示范工程技术研究中心、山东省“一企一技术”中心等省级以上研发平台，长期致力于智能配电网故障监测、用户侧储能、孤岛供电等电气新技术的研究，在电力线路故障测距、小电流接地故障选线与定位等方面取得了重要突破。

公司与山东大学、中国石油大学（华东）、西安交通大学、山东理工大学等多所高校建立了密切的合作关系，分工合作、优势互补，先后合作承担了多项国家 863 计划重大专项、科技部国际合作项目、山东省自主创新成果转化重大专项与自主创新工程等科技计划项目，充分发挥高校的理论研究优势，结合企业的产业化能力，在配电网自动化、配电网故障自愈、小电流接地、分布式电源并网运行与控制、新型节能电机等方面取得了丰硕成果。

三、优化资产管理，提升盈利质量

2026 年，公司将继续优化资产管理，持续提高运营效率，提升盈利质量。

（一）强化应收款项和库存管理，提高资产运营质量

公司将持续实行业务人员薪酬与应收账款的账龄结构挂钩考核的办法，持续改善应收账款周转率。定期对应收账款进行梳理，加大催收力度，通过诉讼、财产保全等方式，保证公司的货款安全，降低坏账风险。

加强对长库龄存货的日常管理，精准识别呆滞、积压及长库龄物资。针对不同库龄、不同状态存货制定分类处置方案，通过降价促销、内部调拨、改制复用、折价变现等方式加快存货周转，最大限度盘活存量资产。同时严格落实存货管控责任，优化设计选型、采购计划与生产排产，从源头控制新增积压，有效减少资金占用，降低存货跌价风险，提升资产运营质量与资金使用效益。

（二）加强资金管理，实现资金效益最大化

在募集资金管理方面，公司与开户银行、保荐机构签署三方监管协议，设立理财专用结算账户，切实加强对募集资金理财专用结算账户的监管。在不改变募集资金使用用途、不影响公司正常运营并有效控制资金使用风险的前提下，对部分暂时闲置募集资金进行现金管理，购买安全性高、流动性好的理财产品。

在自有资金管理方面，立足公司主营业务发展需求，优先保障日常经营资金周转，科学统筹闲置自有资金开展合规投资理财。通过审慎选择投资标的、合理配置资产结构，在严控风险的基础上，为公司及全体股东创造更高投资回报。

优化货款支付方式，合理运用银行承兑汇票、商业汇票、线上支付等多元化支付工具，在保障供应商合法权益的前提下，统筹资金支付节奏，优化付款周期，有效缓解资金支付压力，提升资金周转效率，降低财务成本。

（三）加强重点业务供应链管控，深化成本精细化管理

将管控链条延伸至重点业务全供应链环节，通过整合采购需求、扩大集中采购规模，充分发挥规模采购优势，有效降低采购单价。针对核心原材料签订长期战略采购协议，稳定供应渠道、锁定采购价格，平抑大宗商品及关键物料价格波动风险。同时科学设置安全库存、最低库存及最高库存预警机制，严格执行按需采购、以销定产、以产定采模式，加快库存周转，减少呆滞物料与资金积压，全面提升供应链运营效率与资金使用效益。

（四）优化 ERP 管理系统，进一步提升运营管理效率与数据管控水平

引入差旅报销平台、上线银企直连功能，打通业务流、资金流与信息流的线上闭环，实现费用报销、资金支付、账务处理的自动化与一体化。持续完善 ERP

系统模块功能，规范业务流程与数据标准，强化数据采集、传输、存储与分析的全过程管控，提升业务处理效率与财务核算准确性。依托系统实时数据支撑经营决策，实现业务全过程可追溯、可监控、可分析，全面提升公司精细化运营管理与风险管控能力。

四、保障募投项目建设顺利实施

公司“智能电网故障监测与自动化产品升级项目”、“现代电气自动化技术研究院建设项目”、“营销网络及信息化建设项目”均已达到预定可使用状态。

公司积极推进募投项目“磁阻电机产业基地项目”的建设工作，截至目前已取得土地使用权证，完成了环评、能评等审批手续，取得《建筑工程施工许可证》，项目基建工程完成招标并有序推进建设工作。本项目的顺利实施，有利于通过提升生产工艺和自动化水平，提高磁阻电机生产能力，增强公司综合竞争实力及经营抗风险能力，促进公司的健康可持续发展。

五、完善公司治理

公司第五届董事会第二次会议、第四次会议分别审议通过了《山东科汇电力自动化股份有限公司董事、高级管理人员薪酬与绩效考核管理制度》和《山东科汇电力自动化股份有限公司对外投资管理制度》《山东科汇电力自动化股份有限公司融资管理制度》，进一步完善公司内部控制体系，确保公司各项经营活动规范运行。

2026 年，公司继续出具《2025 年度环境、社会和公司治理（ESG）报告》，并将深化推进 ESG 与可持续发展工作，推动 ESG 理念与经营理念的深度融合，进一步提高公司 ESG 管理水平，促进公司高质量发展。

六、强化“关键少数”责任

公司通过聘请专业机构，实施多元化的薪酬绩效改革，围绕经营目标的达成，兼顾市场竞争水平与激励效果，形成了以岗位价值贡献为理论基础的薪酬管理方案和以岗位责任、目标责任相结合的绩效考核方案。根据《上市公司治理准则》相关要求，公司第五届董事会第二次会议审议通过了《山东科汇电力自动化股份有限公司董事、高级管理人员薪酬与绩效考核管理制度》，进一步明确工资总额决定机制、董事和高级管理人员薪酬结构、绩效考核、薪酬发放、止付追索与约束机制等内容。

2026 年上半年，公司组织关键少数通过现场会议或网络学习等方式参加山

东监管局、上海证券交易所、中国上市公司协会、山东上市公司协会等单位组织的相关培训共计 27 人次，及时向董事、高管人员传达最新监管精神、处罚案例、市场动态等信息，强化对资本市场相关法律法规的认识，提高董事、高管人员的履职能力和专业素养，提升公司规范运作水平。

七、共享发展成果，重视股东回报

2026 年 6 月 2 日，公司完成了 2025 年度权益分派，向全体股东合计派发现金红利人民币 20,034,751.00 元（含税），占 2025 年度归属于上市公司股东净利润的比例为 42.74%。公司将在保障业务发展目标达成的基础上，继续践行《山东科汇电力自动化股份有限公司未来三年（2024-2026 年）股东分红回报规划》，统筹好经营发展、业绩增长与投资者回报的动态平衡，通过现金分红等利润分配方式为投资者带来持续、稳定的投资回报，根据市场变化和经营情况，积极探索通过多种方式增强广大投资者的获得感，与股东分享公司的经营成果。

八、加强投资者沟通

2026 年上半年，公司主动开展多渠道的投资者交流活动，在定期报告发布后常态化召开业绩说明会、参加辖区投资者网上集体接待日活动，召开股东会 1 次，发布定期报告、临时公告和其他文件共 52 份，并通过上证 e 互动、投资者邮箱、投资者热线电话、官方网站投资者专区等诸多渠道，加强与投资者的沟通和交流，积极向投资者展示公司战略规划、发展状况、经营业绩和投资价值等。

在发布定期报告的同时，公司通过微信公众号发布可视化动态报告，借助图表、图片等形式，以更加直观、简洁的形式，将公司经营成果、财务状况等内容多角度、全方位地呈现在投资者面前，增加了定期报告的易读性，减少投资者阅读负担。

九、持续评估完善行动方案

2026 年下半年，公司将继续认真落实 2026 年度“提质增效重回报”行动方案，持续评估行动方案的实施进展和效果，并不断优化行动方案，及时履行信息披露义务，努力通过良好的业绩、规范的公司治理积极回报投资者，切实履行上市公司的责任和义务，回馈投资者信任，维护公司良好市场形象，共同促进科创板市场平稳运行。

本报告所涉及的公司规划、发展战略等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

山东科汇电力自动化股份有限公司董事会

2026 年 8 月 29 日