

证券代码: 603738

证券简称: 泰晶科技

公告编号: 2026-031

泰晶科技股份有限公司

关于 2026 年“提质增效重回报”行动方案

半年度评估报告的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

为积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司“提质增效重回报”专项行动的倡议》，践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，推动泰晶科技股份有限公司（以下简称“公司”）高质量发展和投资价值提升，公司于 2026 年 4 月 23 日在指定信息披露媒体和上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《关于 2025 年度“提质增效重回报”行动方案的评估报告暨 2026 年“提质增效重回报”行动方案的公告》。自行动方案发布以来，公司积极落实相关举措并认真评估实施效果，根据实际情况，总结形成了《2026 年“提质增效重回报”行动方案半年度评估报告》，并已经公司 2026 年 8 月 27 日召开的第五届董事会第十四次会议审议通过。现将相关情况公告如下：

一、行动方案落实情况

2026 年上半年，公司围绕“扩规模、提效率、优结构”为发展目标，聚焦主业经营提质，持续推进高端产品布局和扩产，提升市场份额：

1.经营层面，新扩产线顺利投产，高附加值产品比重增大，产品结构及毛利率进一步优化提升，随着下游需求向好，产能利用率逐季提升，公司主要经营指标收入利润逐季环比上涨；

2.研发层面，提速新工艺、新产品研发进度，攻坚关键核心技术，特别是 100MHz 以上高频 AT 光刻晶片研发及良率提升、成本调优，并围绕产品提质，加大研发投入，对标行业前沿技术，提高核心技术自主化率；2026 年上半年，面向 AI 数据中心基础设施应用的超低相位噪声与抖动、高频率稳定性的 312.5MHz、625MHz 差分输出温度补偿振荡器，实现了业界领先的超低相位噪声性能；通过与 MEMS 和 IC 合作伙伴，MEMS 体声波（BAW）振荡器的新品不

断迭代趋于定型，更高频率（625MHz、1250MHz），更优相位噪声和抖动（jitter: 20fs）等性能指标成为可能，以赋能算力、服务器、AI、光通信与机器人产业；

3.市场方面，始终“以客户需求”为导向，以优质产品解决方案满足客户多样化定制化需求，针对性推出的 156.25MHz、312.5MHz、625MHz 三款超高频差分晶振，可覆盖 800G、1.6T、3.2T 高速光模块应用需求；自主研发的 1612 封装 19.2MHz 谐振器，正式通过高通骁龙 AR1+Gen1 下一代高端 AI 眼镜平台官方认证，成为全球首款通过该平台认证的同规格晶振产品；参与电网时钟产品的配套工作，和电科院以及主流的电网芯片平台形成紧密合作，解决该领域的卡脖子问题，参与到电网生态的产品保供应系列；2026 年上半年，着力推动国际顶尖芯片平台参考设计导入，并在头部芯片平台、海外终端客户和行业合作伙伴中获得认可。

4.制造层面，全厂降本增效，提升人均生产、产出效率，进一步降低单位制造成本，继续推进装备智能化及设备“自动化”升级改造，创新应用机械自动化多轴联动机械臂，在智能视觉创新上，导入多模态视觉检测系统，深度学习特征识别算法，并在系统集成创新上建立工艺参数与视觉特征关联数据库，实时比对，防错防呆，以此减少人工，提升产线效率。2026 年上半年，公司继续加大信息化投入，加快系统升级及自动化设备改造，进一步完成自动化设备及 IT 功能对接，提高自动化率，降低运营成本，以数字化融入工业制造、全面提升运营效率。

5.治理层面，新实施的《上市公司治理准则》构建了更为健全的刚性治理规范体系，公司治理工作全面对标新规要求，推进治理架构优化与规范运作升级，压实“关键少数”责任，健全完善治理制度体系，实现可持续发展的治理根基。同时，在经营发展过程中，公司高度关注绿色制造，强化节能减排与资源高效利用，推动产业低碳可持续发展，践行 ESG 发展目标，以 ESG 三维协同实践筑牢高质量发展根基。

6.投资者关系层面，加强与投资者的沟通，通过提升信息披露质量、召开业绩说明会、投资者见面会、线下一对一路演等，畅通投资者沟通平台及渠道，打造良性和谐的投资者关系。

二、行动方案的具体实施情况

（一）创新为本，以技术突破引领产品升级

作为国内石英晶体频率元器件领域的领军企业，公司是国家首批“专精特新小巨人企业”、国家级高新技术企业、国家技术创新示范企业、国家制造业单项冠军企业，公司始终以技术创新为引擎，加速推进工艺迭代与产品性能提升，坚持自主研发，着力创新增效，加快培育新质生产力。

2026 年上半年，公司始终围绕高质量发展主线，加快产业高端化发展步伐，各项经营战略稳步推进。随着大客户渗透率的进一步提升，产品结构围绕客户升级需求优化，车规、TCXO、XO 产线产能产量提升，光刻 kHz、光刻超高频结合需求提拉扩充产能；2026 年上半年，公司通过技术升级与高端市场布局，光刻系列、有源 TCXO 系列、车规系列产品产销量同比增长较快，实现营业收入 54,562.60 万元，同比增长 18.91%，销量同比增长 13.59%；二季度环比一季度营业收入增长 18.92%。

在全域产品布局中，2026 年上半年，kHz、有源晶振占据较强的市场竞争优势；超高基频多频点开发，进一步集中资源重点优先投入相关战略性新兴产业的产品需求开发，提高产品效率，其中高基频温补差分 156.25MHz/312.5MHz/625MHz 具备批量生产能力，泛音差分 3225 100MHz/125MHz/156.25MHz 三个频点，三种输出 LVPECL/LVDS/HCSL 完成转量产，创新开发的低抖动可编程的振荡器 XO3225 实现转量产，可实现 1~200MHz 频点转换，并展开面向光通信、服务器等应用场景配套国产替代需求提质增效；车规级 kHz、RTC、有源产品等车规级产品配套服务能力增强，车规级 RTC 产品适配-40~105℃宽温范围内可输出高精度秒脉冲信号和时间数据。

（二）坚持大客户战略，抢抓市场机遇全球配套

2026 年上半年，公司继续施行产品经理制，围绕各大系列产品线，聚焦客户需求解决产能爬坡、产品交付问题，推动产品线的持续降本并化解国产替代阻力，保持高标准交付的稳定性。

在成本控制、供应链本地化服务和快速响应上，公司继续发挥自身优势，强化面向行业头部客户的定制化服务能力，继续施行内部营销委员会，提升客户端需求到达厂内速度，收严品质质量管控要求，优化研发端产品开发效率，提高客户满意度。公司官网全新改版，进一步增强与市场的链接渠道，通过视频号、泰晶星球等，传递公司发展动态、技术干货，让客户远距离感知泰晶发展与文化。

渠道管理进一步穿透至终端大客户，以此规范客户管理，提升服务质量。

公司始终围绕大客户发展战略，聚力头部客户开发与服务，选配优秀大客户经理及工程师搭配，深度对接行业头部客户产品解决方案，集中资源聚焦高价值大客户开发，积极推进高端应用市场如光通信等国产替代验证、导入；推动终端客户的渗透率提升，重点加大物联网、移动终端、工业控制、电力能源等关键市场开拓，进一步深化车规级 Tier1 及部分客户项目定点审核与导入。

针对汽车电子市场，业务订单量、订单金额、发货量及发货金额同比均实现数倍增长，global top100 在内的国内外头部客户持续导入，上半年通过审核的客户超 20 家；车规级高价值有源产品市场推广效果显著，持续获得头部客户定点和批量交付；加强持续穿透，深化与主机厂直接沟通和合作，已成为多家主机厂唯一国产供应商资格；进一步推动芯片平台的源头认证导入，参与多个头部智驾、座舱芯片的国产化并配合下一代芯片平台预研。

在面向全球客户服务上，一方面推进国际顶尖芯片平台参考设计导入，另一方面，切实贴近服务，以高规格高标准产品为海外终端客户提供专业化产品解决方案，通过与行业合作伙伴的联合合作，深化海外客户深度对接，提升 TKD 品牌在全球的定位及传播，进一步打造具备国际技术形象、全球服务能力和产业影响力的时频品牌。

（三）重视股东回报，以投资赋能产业发展

公司注重股东回报，积极与投资者分享经营成果，在兼顾经营业绩和可持续发展的前提下，持续实施现金股利分配，为投资者带来稳定投资回报。具体如下：

一是持续现金分红，2026 年 6 月 22 日，公司完成了 2025 年年度权益分派，向全体股东派发现金红利共计 1,572.50 万元（含税），占 2025 年度归属于上市公司股东净利润的 30.11%，持续保持了较高比例的分配水平。自上市以来，公司已累计实施 11 次现金分红，现金分红总额达 3.58 亿元，是中国晶体行业唯一一家持续每年分红的企业。

二是布局对外投资，公司紧紧围绕主业，高度关注时钟产业各类技术演变和发展开展对外投资，2026 年上半年，依托稳健现金流，进一步强化资本与产业的联动，完成北京纳时微电子科技有限公司、南京宙讯微电子科技有限公司、珠海华瓷精密科技有限公司投资交割。公司合理利用资本工具进行产业纵向和横向的

拓展布局，兼顾石英+硅MEMS双路线，继续调研并关注硅基及时钟芯片等行业技术演进，以股权投资带动产业布局发展，守住技术底盘，并围绕成长性赛道，深化产融联动，补齐链条，用资本赋能产业发展。

（四）提升信息披露质量，增进沟通交流，传递公司投资价值

公司始终严格依据法律法规、中国证监会及上海证券交易所相关要求履行信息披露义务，始终秉持真实、准确、完整、及时、公平，简明清晰、通俗易懂的原则开展信息披露工作，以期帮助投资者更好了解行业及公司的价值。

2026年上半年，公司持续提升公司信息披露的质量和透明度，常态化举办年度、一季度业绩说明会，认真参加湖北辖区上市公司投资者接待日活动，回答投资者提问。同时，进一步优化交流策略，针对核心业务边际变化，结合公司下游市场及战略布局，不断更新价值逻辑、梳理财务核心数据、关注市场变化，确保在合规前提下，向投资者进行适时推介，传递公司价值，让投资者看到公司经营成果的持续改善。针对不同资金风格定制沟通主线，保障一对一深度交流，结合研发节奏、资本投入、新产品、市场空间、未来预期、战略规划以及现金流与净利润率、资本开支与财务指标、ROE与资产负债率、成本与规模效益等指标进行价值梳理与传递。2026年上半年，积极参加各券商策略会、反路演活动，认真听取券商分析师的专业意见，与投资者线下面对面交流和沟通，近距离解答投资者疑惑、近距离听取专业投资者的意见和建议。

（五）坚持规范运作，提高企业治理效能

2026年上半年，公司严格遵循相关法律法规和《公司章程》，共召开股东会1次、董事会会议3次、董事会各专门委员会会议6次，有效发挥专门委员会和独立董事的作用，健全完善治理制度体系，重视董高履职能力建设，完善公司内部制度，发挥“关键少数”作用，推动公司整体治理水平的提升。具体如下：

一是**完善制度体系与组织架构**，公司密切关注相关法律法规的修订和调整，及时了解监管动态，适时完善，在前期制度修订完成的基础上进一步更新公司的内部管理制度，确保治理规范下相关配套制度的全面修订。按照新《公司法》等相关法律法规的规定，完成监事会改革后的公司治理架构调整，保障独立董事独立、公正履行职责，充分发挥审计委员会监督作用，切实保护公司股东特别是中小股东利益。同时，根据《上市公司治理准则（2025年修订）》要求，针对新规

新增的董事及高管任职资格审核、绩效薪酬递延支付、股东权利征集等制度安排，公司及时制定专项配套制度，完善制度体系，确保相关制度落实执行。

二是压实“关键少数”责任：切实强化董事及高级管理人员的忠实、勤勉义务，落实新规对“关键少数”履职行为的细化要求，强化履职担当。组织公司实控人、董高积极参与上海证券交易所、属地证监局、上市公司协会等举办的相关培训，提高规范运作意识及履职能力。同时，建立多维度沟通渠道，尤其是为独立董事及专门委员会依法履职提供必要条件和支持，通过事前沟通，确保独立董事充分获取所需信息，支持其在重大事项中独立发表意见，并按新规要求向股东会提交年度述职报告，全面反映履职情况。

2026年下半年，公司将始终贯彻聚焦主营业务，持续对照“提质增效重回报”行动方案推进各项工作，动态评估实施效果，严格按照监管要求履行信息披露义务，着力提升经营发展质量，以稳健的经营表现、规范的公司治理、积极的分红政策、真诚的交流沟通，切实履行上市公司的责任和义务，推动公司高质量发展，更好回报广大投资者。

特此公告。

泰晶科技股份有限公司董事会

2026年8月29日