

证券代码：603629

证券简称：利通电子

公告编号：2026-085

江苏利通电子股份有限公司

关于 2025 年度“提质增效重回报”行动方案年度评估报告 暨 2026 年度“提质增效重回报”2.0 行动方案的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

为深入贯彻落实国务院《关于进一步提高上市公司质量的意见》相关要求，积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司“提质增效重回报”2.0 专项行动的倡议》，持续践行以“投资者为本”的上市公司发展理念，不断提升公司经营质量、治理水平与股东回报能力，维护全体股东特别是中小股东的合法权益，树立良好的资本市场形象。江苏利通电子股份有限公司（以下简称“公司”）结合自身经营发展实际及行业发展态势，对公司 2025 年度披露的“提质增效重回报”行动方案落实情况开展全面评估，并结合公司现阶段经营特点、发展短板及未来战略规划，制定《2026 年度“提质增效重回报”2.0 行动方案》。现将 2025 年度方案实施评估情况及 2026 年度行动方案具体内容公告如下：

第一部分 2025 年度“提质增效重回报”行动方案实施情况年度评估

一、深耕双主业协同发展，经营质效稳步提升

报告期内，公司坚持“精密制造+算力云服务”双主业协同发展战略，统筹传统产业转型升级与新兴产业培育壮大，精准落实各项提质增效举措，经营韧性持续增强。

精密制造板块经营层面，面对消费电子行业周期波动、原材料及海外汇率波动等多重外部挑战，公司多措并举推进降本增效与经营优化。一方面持续升级生产产线与制造工艺，推行核心原材料集中采购模式，全方位压缩生产及供应链成

本；同时主动优化产品与客户结构，缩减低效、弱盈利业务，常态化开展库存精细化管理与呆滞库存清理，进一步提升存货周转效率与产销匹配度，板块经营稳定性持续增强，亏损规模同比收窄，顺利实现阶段性减亏提质目标。另一方面，为对冲大宗商品、汇率波动带来的经营风险，公司于 2025 年 7 月经股东会审议通过增加套期保值业务品种相关议案，规范化开展期货、外汇套期保值业务，建立健全风控管理体系，有效夯实了精密制造业务稳健经营基础。

在算力云服务板块，公司紧抓数字经济及算力产业发展机遇，稳步、有序扩充自有算力集群资源，搭建专业化、精细化算力运维团队，持续深耕政企、互联网等优质核心客户群体，存量客户合作稳定性持续提升，业务基本盘愈发稳固。公司统筹业务拓展与资金管理，合理把控算力设备采购、算力资源布局等资本开支节奏，结合自身经营现金流状况统筹资金投放，持续优化应收账款全周期管理，有效提升资金周转效率。针对境外转租业务盈利水平偏弱的问题，公司持续优化客户分层管理与差异化定价体系，主动调整业务结构，持续拓展高毛利自有算力直租业务，扩大业务投放与经营体量，推动业务结构持续优化。

二、持续夯实股东回报体系，切实提升投资者获得感

公司高度重视投资者回报工作，持续健全常态化、制度化的股东回报机制，稳定市场分红预期。公司严格落实《未来三年（2023-2025 年）股东回报规划》，并结合公司未来发展战略及资金规划，完成《未来三年（2026-2028 年）股东回报规划》的制定与审议落地，明确在符合现金分红条件且保证公司正常经营和发展的资金需求的情况下，公司最近三年严格执行以现金方式累计分配的利润不少于最近三年实现的年均可分配利润的百分之三十。

报告期内，公司持续落实利润分配政策，丰富股东回报形式，切实回馈全体投资者。依托 2024 年年度股东会授予的中期分红权限，公司于 2025 年 8 月审议通过 2025 年半年度利润分配方案，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.80 元（含税），累计派发现金红利 2,069.04 万元，分红款项已于 2025 年 9 月全额发放到位。本次中期分红有效提升了公司分红频次，进一步落实了常态化股东回报机制，切实保障了中小股东的合法权益。

同时，公司于 2026 年 4 月审议通过 2025 年度利润分配及资本公积金转增股本方案，并经年度股东会审议通过。公司以扣除回购专户股份后的总股本为基数，

向全体股东每 10 股派发现金红利 3.70 元（含税），合计现金分红 9,657.74 万元，现金分红金额占公司当年归属于上市公司股东净利润的比例为 33.01%；同步实施资本公积转增股本，每 10 股转增 4 股。本次利润分配方案已于 2026 年 7 月全部实施完毕，公司通过“现金分红+股本转增”的多元化回报方式，充分共享公司经营发展成果，有效提升投资者获得感与认同感。

此外，公司持续规范开展市值管理工作，于 2025 年 4 月审议通过《市值管理制度》，在合法合规、审慎稳健的前提下，持续跟踪公司二级市场走势、行业估值水平及市场情绪变化，依托扎实的经营基本面维护公司内在价值与市值稳定。

三、持续深化治理改革，公司治理规范化水平显著提升

报告期内，公司严格遵循《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》《上海证券交易所股票上市规则》等法律法规及规范性文件要求，持续健全法人治理结构、完善内控管理体系、优化治理运行机制，全面适配资本市场监管新规要求。

2025 年 11 月，公司经股东会审议通过治理架构优化改革方案，顺利完成监事会改革工作，取消公司监事会设置，由董事会审计委员会全面承接原有监事会监督职能，进一步强化董事会监督核心作用。同步修订《公司章程》《股东会议事规则》《董事会议事规则》《独立董事工作制度》《对外担保管理制度》《信息披露管理制度》等一系列核心制度，全面理顺治理架构、规范运作流程，实现公司治理体系与监管新规全面接轨。

报告期内，公司股东会、董事会、董事会各专门委员会规范高效运作，独立董事充分发挥专业、独立监督作用，重大经营决策、对外担保、投融资等事项审议程序完备、合规严谨。公司控股股东、实际控制人严格恪守合规底线，规范履职、诚信履职，不存在占用上市公司资金、违规担保、损害上市公司及中小股东利益的情形。

2026 年 4 月，公司进一步完善长效激励约束机制，审议通过《董事、高级管理人员薪酬管理制度》，将公司经营业绩、发展质量、市值表现与董高绩效考核深度绑定，充分激发管理层经营活力与责任意识，推动公司长期稳健发展。

四、规范信息披露管理，全面保障投资者知情权

报告期内，公司严格按照监管规定，坚持真实、准确、完整、及时、公平的信息披露原则，高质量完成各期定期报告及各类临时公告的编制、审核与披露工

作，全年信息披露合规有序，财务报告及内控审计均为标准无保留意见。公司持续完善信息披露全流程内控机制，细化重大事项内部报告、业务会签、多层审核、公告发布全链条管控，常态化落实内幕信息知情人登记、重大事项报备等内控要求，坚决维护信息披露的公平性与规范性。

同时，公司持续优化投资者关系管理工作，搭建多层次、常态化沟通体系，通过定期业绩说明会、机构调研、投资者热线、专用邮箱、上证 E 互动等多元渠道，主动、及时回应市场关切，针对公司双主业发展、业务结构优化、经营提质增效、股东回报政策等市场关注问题做好全面解读，持续提升信息传递效率与沟通质效，充分保障全体投资者的知情权、参与权与监督权。

五、强化关键少数履职管理，筑牢合规经营底线

报告期内，公司持续强化控股股东、实际控制人、董事及高级管理人员等“关键少数”的合规履职管理，常态化组织参与监管部门、上市公司协会开展的合规培训、政策宣讲与交流学习活动，持续提升董高及相关主体的合规意识、风险管控能力与专业履职水平。通过常态化合规教育与制度约束，公司全员规范运作意识持续增强，为公司治理提质、经营增效、风险防控筑牢制度与人才基础。

六、2025 年度专项行动存在的不足与改进方向

整体来看，公司 2025 年度“提质增效重回报”各项工作有序落地、成效显著，但结合行业环境与公司发展阶段，仍存在部分待优化提升的短板：一是算力业务属于资本密集型新兴赛道，前期持续的设备投入与资源布局使得公司资产负债率维持在相对偏高区间，资本结构优化仍是公司中长期重点工作；二是精密制造板块虽持续减亏，但尚未实现整体盈利，下游消费电子行业需求波动仍对板块盈利修复进度形成一定制约；三是公司信息披露以传统文字公告为主，面向中小投资者的可视化、通俗化、轻量化解读形式仍有待丰富，投资者科普与价值传播力度仍可进一步提升。后续公司将针对上述短板，在 2026 年度行动方案中制定改进举措，持续补短板、强弱项、提质效。

七、风险提示

本部分涉及的 2025 年度经营举措、发展成效等内容均基于报告期市场环境、行业形势及公司经营现状总结形成，相关前瞻性工作规划不构成公司对投资者的业绩承诺或实质承诺。公司经营发展始终受宏观经济、行业周期、市场供需、供

应链价格、政策变化等多重因素影响，相关工作成效存在一定不确定性，敬请广大投资者理性判断、审慎投资。

第二部分 2026 年度“提质增效重回报”2.0 行动方案

一、公司经营情况概述

公司现已形成精密制造与算力云服务双主业并行发展的成熟经营格局。其中，精密制造业务专注于液晶电视精密金属结构件、电子元器件的设计、生产与销售，拥有海内外生产基地，长期深耕消费电子精密制造领域；算力云服务业务紧抓数字经济发展机遇，依托资源整合能力、专业化运维体系，开展算力集群租赁、算力运维及配套服务，推动公司由传统单一制造企业向“智造+智算”双轮驱动企业转型。

（一）发展背景与转型战略

近三年，国内消费电子行业整体处于周期调整阶段，下游终端需求波动明显，传统精密制造业务面临原材料价格波动、海外汇率波动等多重压力。公司紧扣“提质增效重回报”主线，一方面，在传统制造业板块持续推进自动化改造、工艺升级、集采降本、库存治理，优化产品与客户结构，动态调整亏损产品及产线，推动制造板块减亏提质；另一方面，抢抓算力产业发展机遇布局算力云业务，培育新的业务增长曲线，有效对冲传统业务周期压力，持续提升公司整体经营韧性、抗风险能力与可持续发展能力。随着算力业务逐步落地放量、盈利持续释放，叠加传统制造板块稳步减亏，公司整体经营规模、盈利水平、资产质量均实现稳步修复与提升。

（二）近三年财务指标拆解分析

营收利润方面，2023 年、2024 年、2025 年及 2026 年 1-6 月，公司营业收入分别为 18.93 亿元、22.48 亿元、33.07 亿元、21.01 亿元。2023-2025 年营收规模持续增长，主要系公司算力云业务快速拓展，带动业务规模提升所致。归属于上市公司股东的净利润分别为 0.40 亿元、0.25 亿元、2.93 亿元、7.02 亿元。2024 年利润阶段性承压，主要受传统制造板块亏损及下游消费电子行业环境等因素影响。2025 年起算力云业务经营成效充分释放，该板块上述各期毛利率分别为

44.08%、53.42%、49.69%、68.22%，持续维持较高盈利水平。同时精密制造板块亏损规模持续收窄，2025 年剔除股票投资公允价值变动损益后的净亏损为 0.97 亿元；2026 年 1-6 月剔除股票投资公允价值变动损益、处置原联营企业部分股权产生的收益影响后，净亏损 0.16 亿元，减亏成效显著。双主业协同推动公司净利润实现大幅增长。

盈利能力方面，受益于算力云业务收入占比提升，公司整体毛利率上行，叠加传统制造板块降本增效成果显现，公司综合毛利率由 2023 年 15.85%提升至 2025 年 24.80%，盈利改善趋势延续，2026 年 1-6 月综合毛利率达到 46.60%，整体盈利质量持续优化。

费用与研发方面，公司持续推行精细化费用管控体系，销售费用率长期保持稳定；管理费用率呈逐步下降态势，内部管理效能持续提升。公司持续坚持研发投入，研发资源重点向精密制造工艺升级、算力运维技术迭代等领域倾斜，持续夯实双主业技术壁垒。

资产规模方面，2023 年、2024 年、2025 年及 2026 年 1-6 月公司总资产分别为 36.34 亿元、59.32 亿元、63.00 亿元、83.21 亿元；归属于上市公司股东净资产分别为 16.46 亿元、16.58 亿元、19.46 亿元、26.35 亿元。总资产规模增长主要系公司布局算力业务、投入算力设备及相关资产所致；从 2025 年开始公司经营效益大幅改善，带动归母净资产实现明显回升。针对原材料价格波动、海外汇率波动等经营风险，公司通过套期保值等市场化工具对冲经营波动，完善全流程风险管控制度，有效保障公司经营稳定性。

（三）主要财务数据汇总

表 1：公司财务状况

单位：亿元 币种：人民币

经营指标	2023 年	2024 年	2025 年	2026 年中期
营业收入	18.93	22.48	33.07	21.01
归属于上市公司股东的	0.40	0.25	2.93	7.02

净利润				
总资产	36.34	59.32	63.00	83.21
归属于上市公司股东的 净资产	16.46	16.58	19.46	26.35
综合毛利率（%）	15.85	18.36	24.80	46.60
研发投入规模/占比（%）	4.09	3.75	2.88	2.26
销售投入规模/占比（%）	1.12	1.01	1.15	0.52
管理投入规模/占比（%）	7.21	8.12	6.33	5.48

二、管理层对公司提质增效重回报现状的讨论与分析

（一）经营类指标分析

公司当前处于传统制造转型升级、新兴算力业务快速成长的双周期叠加阶段，两大主业行业属性、发展阶段、盈利特征存在明显差异。为客观、全面、清晰地向投资者展示公司经营质量、资产结构、盈利水平、股东回报及治理规范情况，公司选取加权平均净资产收益率、资产负债率、综合毛利率、分业务板块毛利率作为经营评价指标，同时从股东回报、投资者沟通、公司治理、信息披露等维度开展系统性分析，查摆发展短板，明确提质增效工作方向。

1、加权平均净资产收益率

表 2-1：2023-2026 年加权平均净资产收益率

经营类指标	2023 年	2024 年	2025 年	2026 年中期
加权平均净资产 收益率（%）	2.47	1.50	16.18	29.83

2023 年至 2024 年，受消费电子行业周期下行、精密制造板块持续亏损影响，公司整体盈利水平偏弱，股东资本回报水平相对偏低。2025 年，随着公司算力云业务规模化放量、高毛利收益持续释放，叠加精密制造板块减亏成效持续显现，公司整体盈利水平大幅提升，加权平均净资产收益率实现显著修复。

公司属于“精密制造+算力云服务”双主业经营主体，横跨两个差异较大的细分赛道，不存在完全匹配的统一行业对标样本。消费电子零部件行业与算力行业盈利中枢、资本开支节奏差异显著，仅可参考各细分赛道可比公司收益区间。未来算力市场需求变化、上游硬件采购价格波动、消费电子行业周期波动、大额资产减值等因素均可能对公司资本回报水平造成扰动。公司将持续优化经营结构、提升资产运营效率，力争保持股东回报水平稳健向好。

2、资产负债率

表 2-2：2023-2026 年资产负债率

经营类指标	2023 年	2024 年	2025 年	2026 年中期
资产负债率（%）	53.89	71.98	69.03	68.24

随着算力云业务快速扩张，设备采购、算力资源布局带来资金需求增长，公司资产负债率由 2023 年末 53.89%抬升至 2024 年末 71.98%，整体处于相对较高水平。2025 年公司优化整体资金排布与投融资节奏，强化经营性现金流管理，资产负债率较 2024 年边际回落至 69.03%。

较高的负债规模带来一定的利息支出压力，若下游算力需求不及预期、业务回款不及计划，将对公司偿债能力及财务稳健性造成一定影响。后续公司将坚持量入为出、审慎投资原则，合理管控算力板块资本开支规模与投放节奏，积极推进融资工作，持续优化债务期限结构、压降融资成本，不断改善公司资本结构。同时，算力业务仍处于持续投入阶段，后续资本结构优化工作将受业务拓展进度、宏观融资环境、再融资项目审核进展等多重因素影响，负债水平及财务结构的改善节奏存在不确定性。

3、综合及算力业务毛利率

表 2-3：2023-2026 年综合及各业务板块毛利率

经营类指标	2023 年	2024 年	2025 年	2026 年中期
综合毛利率（%）	15.85	18.36	24.80	46.60
其中：算力业务毛	44.08	53.42	49.69	68.22

利率（%）				
精密制造业毛利率（%）	15.67	9.45	10.63	13.30

近三年，公司综合毛利率整体上行，主要系算力业务收入占比持续提升，叠加传统制造板块降本增效成果落地。算力板块整体盈利水平较高，但内部不同业务模式盈利分化明显，行业竞争加剧、上游硬件价格变动会直接影响板块盈利表现；精密制造业板块毛利率 2024 年出现阶段性回落，2025 年随公司结构优化、成本管控实现小幅修复，但板块仍处于减亏爬坡阶段，盈利修复仍存在不确定性。未来，公司将持续优化双主业的业务布局、客户结构及定价管理体系，多措并举提质增效，全力促进公司整体盈利水平稳步提升。

4、提质增效主要落实举措

结合双主业经营现状，公司现阶段重点围绕四大方向持续深化提质增效工作：一是持续夯实精密制造业务基本盘，常态化推进降本控本、库存治理、工艺升级、结构优化，持续巩固减亏成效，稳步推动板块盈利修复；二是高质量发展算力云业务，坚持审慎资本开支原则，优化业务与客户结构，提升高毛利业务占比，强化现金流管理与回款管控；三是持续优化资本结构与费用管控，严控低效支出，精准投放研发资源，压降财务费用与管理冗余成本；四是全面强化营运资金管理，提升资产周转效率，持续改善经营性现金流质量。

（二）回报类指标分析

1、与投资者共享发展成果

公司高度重视对股东的投资回报，持续落实现金分红规划，积极履行分红义务，2023 年、2024 年、2025 年均实施了现金分红。

2、多举措维护投资者关系

公司做好投资者关系管理，健全优化投资者沟通机制，制定投资者交流计划及针对性沟通方案，常态化每季度召开定期报告业绩说明会，并通过线上、线下相结合的方式，灵活开展投资者接待、专场交流及一对一沟通；依托投资者热线、专用邮箱、上证 e 互动等平台及时响应投资者问询，保障各类沟通渠道高效运转，持续深化与投资者的双向沟通，不断提升沟通质效。

表 2-4：2023-2026 年回报类指标

经营类指标	2023 年	2024 年	2025 年	2026 年目标
分红金额（亿元）	0.23	0.13	1.17	结合公司当年经营业绩、现金流水平、资本开支计划及未来发展资金需求，科学、合理制定年度利润分配方案。
召开定期业绩说明会(次)	3	3	4	常态化开展业绩说明会，持续深化投资者双向沟通

（三）规范类指标分析

1、提升董事会履职与公司治理

公司持续压实控股股东、实际控制人、董事及高级管理人员等“关键少数”履职责任，常态化开展合规培训与政策宣导，持续提升董高及控股股东、实控人的规范履职、风险管控与专业决策能力。公司将持续优化薪酬考核及董高履职评价，把经营业绩、价值创造、合规履职作为核心考核指标，压实履职责任；加强控股股东、实控人及董高树立与中小股东风险共担、利益共享的发展理念，严守合规履职底线，以高质量治理助力公司可持续发展。持续保障董事会、股东会规范运作，强化董事会决议事项的跟踪落实，保障专门委员会专业把关作用有效发挥。

2、提升公司信息披露质量与管控

公司将持续夯实信息披露合规管理基础，进一步梳理、健全全流程信息披露内控管控机制，细化重大事项上报、业务会签、内部审核、公告发布各环节管控要求，严格履行信息披露义务，不断提高信息披露质量。公司将持续优化定期报告与临时公告编制质量，提升披露文件的专业性和可读性。常态化严格落实内幕信息知情人登记、重大事项内部报告等内控管理要求，始终坚守公平披露原则，及时、均衡地向全体投资者传递公司重要信息，切实维护投资者合法知情权。

表 2-5：2023-2026 年规范类指标

规范类指标	2023 年	2024 年	2025 年	2026 年目标
董事会重要决议等披露率（%）	100	100	100	100
定期报告披露（期）	4	4	4	4

三、提质增效重回报行动方案目标汇总

本行动方案所列全部指标不属于盈利预测。公司双主业经营发展受消费电子行业周期、算力市场需求、上游硬件供应链价格、资本开支节奏、再融资审核进度、宏观经济环境等多重因素影响，各项目标均存在不确定性，提请投资者理性判断，请勿将相关目标或计划等同于公司未来实际业绩。

表 3：财务类或经营类指标及行动计划

	现状	目标	计划	风险
加权平均净资产收益率	公司双主业处于不同发展阶段，2023-2024 年受制造板块拖累回报水平偏低，2025 年受益算力业务释放、制造减亏，资本回报水平显著修复	2026 年，公司将持续优化资产盈利效率，对标双主业各细分赛道可比上市公司的合理收益水平，力争加权平均净资产收益率保持稳健、不低于 30%。	1、持续优化精密制造板块产品结构、客户结构与产能排布，巩固阶段性减亏成效，稳步推动板块经营质量改善； 2、持续优化算力云业务经营结构，重点提升高毛利自有算力直租业务占比，增强盈利稳定性； 3、深化全流程预算管控与费用管控，压降低效无效开支，持续提升整体资产运营效率与盈利水平。	1、消费电子、算力行业需求不及预期风险； 2、算力设备、金属原材料等上游采购成本大幅波动，挤压盈利空间； 3、未来若出现大额资产减值、突发经营风险等事项，将导致回报水平不及预期。
资产负债率	随着算力业务持续布局，前期设备及算力资源投入增加，阶段性推高公司资产负债率，整体处于相对偏高区间；2025 年公司主动优化资金安排，资产负债率较上年有所回落。	持续结合公司双主业发展节奏与现金流状况，多措并举优化整体资本结构，稳步压降有息负债规模，推动公司资产负债率保持合理稳健区间。	1、审慎把控算力板块资本开支总量，结合经营现金流情况合理统筹投资安排； 2、积极推进再融资相关工作； 3、持续优化债务期限结构，合理匹配长短期负债比例，精准管控整体融资规模与融资成本； 4、强化经营性回款管理，改善现金流水平。	1、算力业务属于持续投入型赛道，未来仍存在刚性资本开支需求，对资本结构优化形成一定压力； 2、再融资事项受监管审核、市场环境等因素影响，存在推进不确定性； 3、宏观融资环境、利率政策变化可能抬升融资成本，延缓负债率优化进度。
综合毛利率	随着高毛利算力业务收入占比提升，公司综合毛利率近三年呈上行趋势	持续巩固现有综合毛利率水平，不断优化盈利结构，有效防范毛利率大幅波动、大幅下滑风险，维持整体盈利稳健性。	1、算力板块持续优化业务模式结构，提升高毛利业务占比； 2、精密制造板块持续深化降本增效、客户优化、产品迭代工作，持续收窄板块亏损，稳步改善板块盈利表现；	算力行业市场竞争持续加剧、上游硬件价格波动频繁；消费电子行业需求持续疲软，可能对公司整体毛利率水平形成冲击。

表 4、回报类、规范类等非财务类指标及行动计划

	现状	计划
现金分红	已建立并执行连续三年股东回报规划；已实施 2023-2025 年度分红、2025 年半年度分红，同时搭配资本公积转增股本实施分配；分红机制制度化。	1、严格执行《未来三年（2026-2028 年）股东回报规划》，持续保持分红政策的连续性与稳定性，切实保障投资者回报； 2、结合公司当年经营业绩、现金流水平、资本开支计划及未来发展资金需求，科学、合理制定年度利润分配方案。 3、持续平衡公司发展与股东回报，在保障公司稳健发展的前提下，最大化回馈全体股东。
投资者交流沟通质效	常态化召开定期报告业绩说明会，投资者热线、邮箱、上证 e 互动沟通渠道完备；公告可视化解读形式运用不足。	1、常态化、规范化组织各期定期报告业绩说明会，主动解读公司经营情况、业务进展及提质增效工作成效； 2、持续保障各类投资者沟通渠道高效畅通，及时、准确、细致回复投资者咨询与关切； 3、逐步丰富信息解读形式，探索图文简报、通俗化解读材料，提升中小投资者信息获取便捷度与体验感； 4、持续深化双向沟通，积极听取投资者合理意见建议，赋能公司经营与治理优化。
公司治理质效	三会运作规范；董高、控股股东及实控人履职整体合规；历史监管警示事项已全部整改完毕。	1、持续压实控股股东、实际控制人、董高等“关键少数”合规履职责任，强化履职监督与过程管理； 2、常态化组织合规培训、监管政策学习与专业交流，持续提升治理团队专业能力与合规意识； 3、持续优化董高履职评价与考核体系，强化董事会重大决议事项跟踪督办与落地反馈； 4、充分发挥董事会各专门委员会专业把关作用，持续提升公司治理精细化、规范化、专业化水平。
信息披露内容丰富度	按期完成定期报告编制披露；财务、内控审计均为标准无保留意见；存在历史口头警示已完成整改，无重大披露违规。	1、健全信息披露全流程内控审核机制，细化重大事项上报、会签、发布各环节管控； 2、严格落实内幕信息知情人登记、重大事项内部报告制度，坚守公平披露原则； 3、持续提升定期报告、临时公告编撰质量与可读性，降低披露差错风险。

四、投资者交流渠道

咨询电话：0510-87600070

投关邮箱：zqb@lettall.com

责任人员：王旭

联系地址：江苏省无锡市宜兴市徐舍镇工业集中区徐丰路 8 号

邮政编码：214241

欢迎广大投资者通过电话、邮箱、接待日、业绩说明会、路演、座谈交流等方式，对公司经营发展及“提质增效重回报”2.0 行动方案提出意见建议，我们将与投资者问题共答，持续提升上市公司发展质量。

特此公告。

江苏利通电子股份有限公司董事会

2026 年 8 月 29 日