

远江盛邦安全科技集团股份有限公司

2026 年度“提质增效重回报”行动方案的半年度评估报告

远江盛邦安全科技集团股份有限公司（以下简称“盛邦安全”或“公司”）为秉持“投资者至上”的发展宗旨，维护全体股东利益，推动企业不断优化运营管理、规范公司治理，并致力于为投资者创造价值，全面提升公司质量，基于对公司未来发展的坚定信念、对公司价值的充分认可以及认真履行社会责任的承诺，制定了《2026 年度“提质增效重回报”行动方案》。

2026 年上半年，公司围绕发展战略和年度经营计划，坚持以技术创新为核心驱动力，积极把握人工智能、商业航天、卫星互联网、低空经济等新兴产业发展机遇，加快推动人工智能与网络安全技术融合，持续加强网络空间地图、AI 安全、卫星互联网安全等领域的技术研发和产品创新；同时，公司持续优化经营管理和资源配置，加强市场拓展和投资者沟通，推动公司高质量发展。2026 年上半年公司行动方案主要举措的落实及成效情况具体如下：

一、聚焦经营主业，抓住新领域机遇，推动稳健发展

2026 年上半年，面对人工智能、大模型、智能体等新技术快速发展，以及数字基础设施加速向智能化、云化和空天地一体化方向演进的新形势，公司坚持“场景安全+网络空间地图+卫星互联网”的战略，持续夯实核心技术与产品竞争力，稳步推进市场拓展与项目落地，经营质效保持稳定。

公司积极推进人工智能与网络安全业务融合，持续探索 AI 安全产品及解决方案。2026 年，公司推出 AI 安全网关 RayToken，围绕企业人工智能应用过程中的安全治理需求，为企业提供统一的 AI 安全接入、数据安全防护、提示注入防护、内容合规检测及全链路日志审计等能力，推动公司网络安全产品体系向人工智能应用场景延伸。同时，公司持续推动“AIInside”战略落地，将人工智能技术融入现有产品研发和安全能力体系，通过 AI 赋能网络空间地图、资产识别、漏洞检测、安全分析等业务场景，进一步提升产品智能化水平和安全运营效率。

面对商业航天快速发展的大趋势，公司紧抓卫星互联网发展机遇，持续深

化星网安全产品线建设，完善空天地一体化安全解决方案，不断扩大在卫星通信、在轨安全、卫星数据安全等领域的应用落地。公司自主研发的高速链路加密网关 RayHLink 于报告期内获得商用密码产品认证证书，巨型星座测运控安全解决方案、地面承载网通信安全解决方案、星间激光链路安全解决方案及卫星终端接入安全组网方案进一步完善面向卫星互联网全链路、全场景的安全能力布局。

依托前期产业布局与技术积累，公司进一步整合客户资源、强化产业协同，推动传统安全业务与新兴领域业务联动发展，业务结构持续优化，为公司稳健发展注入新动能。2026 年上半年，公司实现营业收入 8,853.13 万元，实现归属于上市公司股东的净利润-4,051.05 万元，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-4,879.02 万元，综合毛利率为 65.38%，经营活动产生的现金流量净额为-3,574.34 万元。

二、提升科技创新能力，增强核心竞争力

公司始终坚持技术创新驱动发展，将研发能力作为核心竞争力的重要组成部分。2026 年上半年，公司持续推进研发体系建设，并积极探索人工智能技术在研发全过程中的应用，推动研发模式向“AI 赋能+专业研发”模式转变。

公司积极探索 AI 在需求分析、代码生成、测试验证、文档编制、漏洞分析及研发协同等环节的应用，通过研发工具智能化和研发流程自动化，提高研发效率和研发资源配置效率。在 AI 赋能研发的背景下，公司进一步优化研发组织和人员结构，在保持研发投入力度及核心技术研发能力的基础上，研发人员数量较上年同期有所减少，研发人员结构进一步优化，研发资源向核心技术攻关、产品架构设计及重点产品研发集中。

同时，公司还积极探索，加强与高校、科研机构的合作，一方面借助外部优势科研资源，以科技成果转化为目标导向，实现资源共享、优势互补；另一方面通过加强校企合作，促进人员的技术交流，拓宽人才培养渠道，助力公司提升综合研发实力。2026 年，公司与清华大学、北京理工大学等单位联合开展卫星互联网安全研究，相关内生主动防御架构研究成果发表于《中国科学：信息科学》，展现了公司在卫星互联网安全前沿技术领域的研发实力和产学研协同

能力。

2026 年上半年，公司及子公司累计取得发明专利 64 项、软件著作权 190 项，形成 55 项核心技术；公司研发人员数量为 207 人，较上年同期 241 人减少 34 人，研发投入为 3,995.27 万元，占营业收入的 45.13%；人均研发投入为 18.37 万元。

三、优化经营管理，提高资源配置效率

2026 年上半年，公司进一步加强优化财务管理工作，推进降本增效，持续提高运营效率。

公司切实加强资金管理，在安全、合规的前提下充分发挥资金的使用效益，对部分暂时闲置募集资金进行现金管理，用于购买安全性高、流动性好的理财产品，优化资金结构，降低财务成本。同时，公司将进一步加强预算管理，对研发、采购、生产、销售、运营、财务等业务环节持续进行成本费用管控，加大预算执行状况的财务、审计检查监督力度，合理优化成本支出。

截至 2026 年上半年，公司应收账款余额为 23,601.67 万元，占公司资产总额的比例为 21.71 %；销售费用为 5,957.54 万元，同比下降 9.32%；管理费用为 1,844.05 万元，同比上升 8.06%。公司将持续加强经营全过程管理，推动经营管理由规模导向向质量效益导向转变，进一步提升资源配置效率和经营质量。

四、完善公司治理，推动企业高质量发展

完善的公司治理是保障公司规范运作的基础，也是推动公司高质量发展的核心要素。

2026 年，公司根据《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》等法律、法规及规范性文件的要求，建立了由股东会、董事会和公司管理层组成的较为完善的法人治理机构及运作机制，形成了权责明确、运作规范、相互协调、相互制衡的公司治理体系。公司密切关注政策动态，积极学习研究新规，利用监管部门、各级上市公司协会等开设的课程培训董监高，及时传递监管政策动态，提升董事、监事、高级管理人员履职技能、合规知识储备。

上半年，公司共召开股东会 2 次、董事会 4 次、专门委员会会议 6 次。会议的召集与召开程序、出席会议人员的资格、会议表决程序、表决结果和决议内容均符合法律法规和《公司章程》的规定。公司持续加强内控和风险管理，通过内控体系管理评审，强化公司内部控制、风险、合规管控。

下半年，公司将结合监管政策变化，积极贯彻落实新《上市公司治理准则》等相关法律法规中的最新治理要求，切实保障公司及中小股东利益。同时，公司将继续为董事尤其是独立董事依法履职提供必要保障，充分发挥独立董事参与决策、监督制衡、专业咨询的作用，推动公司健康持续发展。

五、重视股东回报，强化投资者价值共享

公司高度重视股东回报，坚持以投资者为本的理念，构建“持续、稳定、科学”的股东回报机制。公司兼顾股东的即期利益和长远利益，积极回报广大投资者。公司当前处于快速发展阶段，公司需对前瞻性技术研究、产品升级换代、营销能力提升等重点领域加大投入，以保持和提升公司在行业的竞争力。考虑到公司目前的发展战略及产品规划，公司将留存足额资金以满足研发投入、项目建设、业务发展及流动资金需求，为公司健康发展、平稳运营提供保障，2026 年半年度不进行现金分红，不送红股，不进行资本公积转增股本。

未来，公司将在保证主营业务发展合理需求的前提下，结合实际经营情况和发展规划，积极通过现金分红等利润分配方式为投资者带来长期、稳定的投资回报，并探索研究一年多次分红、中期分红的可行性，与股东分享公司经营成果。

六、提高信息披露质量，构建多元化沟通机制，有效传递公司价值

信息披露是投资者沟通的基石，也是公司向市场传递价值和投资者据以作出决策的最重要途径。公司始终高度重视信息披露工作，严格按照法律法规、中国证监会及上海证券交易所等有关规定，认真履行信息披露义务。2026 年上半年，公司持续加强学习，提升规范意识，不断提高相关工作人员的专业水准，优化披露事项内控，严格遵守信息披露规则，保证信息披露内容的真实、准确、完整、及时，切实提高信息披露质量，积极维护公司投资者的合法权益。

同时，公司亦注重与投资者的双向沟通交流，借助新媒体，通过多种线上线下相结合的方式，积极收集投资者的反馈和意见，加强与中小投资者双向互动。发布定期报告后，公司采取业绩说明会、图文简报等可视化形式，通过生动、直观的方式解读定期报告。上半年，公司在“上证路演中心”召开了 2025 年度及 2026 年第一季度业绩说明会，有针对性地解答投资者关心的问题，进一步拉近投资者与管理层之间的距离；通过“一对一”、“一对多”等形式开展线上、线下路演及反路演活动，加强与资本市场媒体联系，提高公司透明度；公司安排专门人员接听投资者电话、回复投资者邮件，并通过“上证 e 互动”平台回复中小投资者关切的问题；此外，公司通过官方网站、微信公众号等载体，以图文并茂的方式更加生动地向投资者展示公司经营情况、产品情况等，增进投资者对公司的深入了解和充分信任。公司通过以上举措多途径、全方位、及时传达公司的投资价值，有效地实现公司与资本市场的良性互动，从而为公司的长期稳健发展构筑了坚实的基础。

下半年，公司将继续完善信息披露及投资者关系管理工作，在确保信息披露合法合规的前提下，持续提升公司信息披露的质量和有效性，构建良性的投资者关系。公司将继续在定期报告披露后常态化召开业绩说明会不少于 2 场，广泛邀请投资者参加，解读公司业绩，积极传递公司价值；持续接待有调研需求的机构投资者、中小投资者，实现常态化高质量良性互动；通过“上证 e 互动”交流平台及时回复投资者关切的问题；确保投资者咨询电话、邮箱等渠道畅通，详细解答投资者问题，与投资者形成良好有效的互动。

七、强化管理层与股东的利益共担共享

公司管理层、中层管理干部及核心技术人员大多直接或间接持有公司股份，人员结构较为稳定，为公司的稳定发展奠定了坚实的基础。

2026 年上半年，公司披露了《关于相关股东延长锁定期的公告》，公司实控人及其一致行动人、董事及高级管理人员履行股份锁定相关承诺，其所持公司首次公开发行前股份在原锁定期基础上自动延长 6 个月，不存在有损上市公司和中小股东利益的情形。

同时，公司将依据《董事、高级管理人员薪酬管理制度》及公司相关薪酬

考核制度，结合年度财务状况、经营业绩等目标的综合完成情况对公司高级管理人员进行绩效业绩考核，将高级管理人员薪酬、股权激励归属与公司业绩经营相挂钩。董事会薪酬与考核委员会负责研究并监督对公司高级管理人员的激励、考核和方案实施。公司将通过多种方式将高级管理人员业绩考核及薪酬与公司长远发展和股东利益相结合，保障公司健康、持续、稳定发展，增强投资者信心。

八、持续评估完善行动方案

2026年上半年，公司围绕“提质增效重回报”行动方案确定的各项工作积极推进，在经营发展、研发创新、市场拓展、投资者回报、投资者关系管理及公司治理等方面取得阶段性进展。同时，公司也关注到，网络安全行业竞争持续加剧，新技术快速迭代，AI安全、卫星互联网安全等新业务仍处于市场培育和产业化发展的阶段，公司新产品的市场拓展和商业化转化仍需要持续投入；公司经营业绩、盈利能力及现金流等指标仍有进一步提升空间。

公司将持续评估2026年度“提质增效重回报”行动方案的具体举措实施进展并履行信息披露义务。公司将继续专注主业，提升公司核心竞争力、盈利能力和风险管理能力。通过良好的经营管理、规范的公司治理、及时的信息披露、积极的投资者沟通与回报，切实保护投资者利益，履行上市公司责任和义务，维护公司良好市场形象，促进资本市场平稳健康发展。

本方案所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述，不构成公司对投资者的实质承诺，未来可能会受到宏观政策、行业发展、市场环境等因素的影响，具有一定的不确定性，敬请投资者注意相关风险。

远江盛邦安全科技集团股份有限公司

2026年8月29日