

浙江卓锦环保科技股份有限公司

关于 2026 年度“提质增效重回报”行动方案的 半年度评估报告

为深耕高质量发展主线，持续优化经营管理质效、夯实企业发展根基、提升综合价值创造能力，立足企业长远战略发展布局，基于对自身未来发展前景的坚定信心、内在价值的高度认可，以及主动担当社会责任、回馈投资者与社会各界的企业使命，公司于 2026 年 4 月制定并发布《2026 年度“提质增效重回报”行动方案》。自方案发布实施以来，公司统筹推进、狠抓落实，各项工作有序开展并取得阶段性成效。为全面总结评估 2026 上半年度行动方案执行情况，切实夯实企业价值提升与长效发展基础，特开展本次半年度专项评估工作，形成本报告。

一、深耕主业，提质增效，增强核心竞争力

2026 年，公司扎实推进资源化领域自研核心技术的市场开拓，积极应对复杂多变的外部环境和纷繁的压力挑战，坚持“以技术带动产业”的发展理念，深度践行风险管理优先于市场份额的管理策略，在维持传统业务保持稳定拓展的前提下，推进技术研发和产品服务创新升级，在保持环境修复和工业污染源治理领域竞争力的同时，持续探索“三化”方向的新技术与新场景应用，拓展发展新空间。

报告期内，公司实现营业收入 4,758.38 万元，同比增加 15.07%；实现利润总额-2,917.64 万元，归属于上市公司股东的扣非净利润-2,935.45 万元，亏损较上年同期有所增加。主要系公司报告期内在手订单履行量与新业务承接量较上年同期均有所上涨。但因部分业务受限于市场因素，公司为降低合同款项的回收周期，与业主协商一致于最终结算后核减部分合同总价，因此导致本报告期内营业成本增幅高于营业收入增幅，综合导致短期毛利率暂时呈现负值。因公司的所属行业与业务模式的特征，公司的营收变化呈季节性波动特征，公司主要营业收入集中于三四季度确认，因此短期内公司的营业收入与毛利率核算情况受到个别项目的影响。后续随着公司整体项目的履约进度达到全年完工要求，根据公司过去年度的财务情况预计，公司三四季度的营业收入与盈利情况将会较本报告期有

所修复。公司积极推动“装备化”“资源化”方向的先进自研技术进行产业化应用，在订单层面已实现较为可观的商业成果。但受限于订单履行的时间与收入确认的会计要求，该部分成果预计会在后续报告期中得到更充分的业绩展示。

报告期内，公司紧紧围绕各项既定经营计划，克难奋进、砥砺前行，通过强科研、严管理、抓落实、求实效等措施，加快装备化、数智化、资源化转型，培育新质生产力，拓展业务新领域，提升公司的综合竞争力。在巩固环境修复、工业污染和市政板块三大主线的市场地位的同时，公司在水土治理数智化、环保设备装备化及固废资源化利用等领域持续投入，为公司后续经营增长提供了更多保障。2026年上半年，公司认真落实质量安全生产目标责任，推动工程质量和安全生产各项措施落到实处，确保了工程质量和安全生产事故得到有效控制和质量、安全目标的顺利实现。保持了零死亡、零重伤、零污染等目标，顺利实现了全年度的质量管理和安全管理工作。

2026年，公司在环保“资源化”“智能化”“装备化”等领域持续投入技术研发，半年度研发费用支出 687.75 万元。公司一直注重技术和研发方面的投入，强化技术研发项目的立项与过程管控，以保证公司在技术研发方面的竞争优势。报告期内，公司新获得发明专利 1 件，主要应用于公司的废气治理及溶剂回收业务，有利于公司充分发挥自主知识产权的优势，促进技术创新，从而提升公司核心竞争力。此外，截至报告期末，公司有 10 项在研项目正在持续投入中。

二、加速资源化领域业务拓展，构建公司战略性支柱业务

作为技术驱动型综合环保企业，公司深耕环保产业近二十年，始终以技术创新为核心支撑。围绕数智化、装备化、资源化发展方向，持续加大研发投入、迭代工艺技术，拓展全新技术与应用场景，聚焦环保主业深耕多元布局，致力打造国内领先的综合环境治理与服务提供商。公司立足现有优势业务，积极拓展多领域环保数智化、装备化应用，以环境修复与污染源治理为两大发展基石，在土壤地下水修复、水体治理、工业污水、废气及固废处置等领域，形成 9 项成熟核心技术。同时，公司在工业污染场地、医药化工废气治理等细分赛道，具备独特技术优势与丰富项目经验，行业地位突出。该类领域技术门槛高、项目复杂度强，市场规模持续扩容，增长潜力显著。公司将持续深耕优势业务，稳步扩大经营规模，提升整体盈利水平。

公司高度重视环保数智化与装备化研发，自 2020 年重点布局数智环保场景应用，组建环保与信息技术复合型专业团队，依托跨专业融合能力，为新兴环保场景提供一体化解决方案。公司自主研发的 BioFit 好氧生物膜极速脱氮一体化装备，结合微生物工程与全自动在线监测系统，污染物处理效率大幅提升，可实现远程无人值守，弱化邻避影响，适配城市景观融合建设。该技术先后于宁波三江支流、余姚姚江支流等水域陈工应用，解决了以上地区的 III 类水质难以达标的长期问题。

公司自研的气相提浓冷凝无水溶剂回收装备获评 2024 年度浙江省首台(套)，可高效处理企业难治理废气，回收 DMF、甲苯等物质转化为无水溶剂循环利用，以资源化治理创造经济效益，助力行业减污降碳与绿色发展。2025 年度，围绕该技术建设的溶剂运营回收与温州地区的两大印刷企业实现长期签约，标志着全新技术在产业应用端得到了一致肯定。

三、聚力技术创新，强化技术支撑，厚植发展内生动力

在持续推进自主研发技术产业化推广的基础上，公司不断加大研发创新投入力度，2026 上半年研发投入达 687.75 万元。报告期内，公司紧密围绕经营发展与技术研发规划，新立项研发课题 1 项，在研项目累计达 10 项，其中包含省级项目 1 项，通过持续稳定的科技研发投入，不断巩固并提升公司核心技术竞争优势。同期，公司新增发明专利 1 项，截至报告期末，公司已拥有专利 92 件，其中发明专利 31 件，实用新型专利 61 件，另有软件著作权 25 件。形成了较为完备的自主知识产权体系。

四、加强应收账款管理，防范化解回款风险

受限于 2022 年以来宏观经济下行压力的影响，公司主要客户群体资金周转趋紧，应收账款回款问题成为包括公司在内的环保同业公司的首要难题。公司自 2023 年开始，重新审视市场状况，对市场经营策略实施调整，在项目备案筛选过程中重点关注资金安全性，在与客户的商务谈判过程中通过以合同总价折让换取项目预付款或保证金的形式，提高项目的资金周转效率，以此严控应收账款风险。

报告期末，公司的应收账款金额为 1.41 亿元，较报告期初下降 14.05%。公司将持续强化应收账款全流程管控，着力化解逾期拖欠与坏账风险，切实改善经

营性现金流水平，保障公司资金链安全稳健。

五、规范运作，持续完善公司治理，提升治理水平

公司始终高度重视法人治理体系建设，坚持构建健全、有效、透明的现代公司治理机制，严格遵循《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》及上海证券交易所科创板上市规则等法律法规与监管要求，建立科学规范的治理架构，持续完善内部控制体系，不断提升公司治理质效。

报告期内，公司持续强化大股东、董事、高级管理人员等“关键少数”合规意识，切实推动公司高质量发展。公司董事、高级管理人员积极参加上交所、证监局举办的相关培训，进一步加强学习证券市场相关法律法规，熟悉证券市场知识，不断提升自律意识，推动公司持续规范运作。

六、加强投资者沟通，传递公司价值

公司高度重视投资者关系管理工作，严格恪守信息披露“真实、准确、完整、及时、公平”原则，持续健全信息披露制度体系。依托信息披露公告、业绩说明会、上证 e 互动、投资者热线及 IR 邮箱等多元渠道，构建起常态化、多维度的投资者沟通机制。

报告期内，投资者通过热线电话、上证 e 互动、股东会等多种途径与公司开展有效沟通，依法行使股东权利。公司按期在上证路演中心举办 2 次网络业绩说明会，通过接待投资者现场调研、上证 e 互动、投资者专线电话等诸多渠道，让投资者充分了解公司的价值和经营情况，将公司经营成果、财务状况等情况，及时、公开、透明地传达给市场参与各方。

七、重视市值管理工作，提高投资者回报，共享发展成果

公司始终坚持将投资者利益放在首要位置，以良好、持续和稳定的现金回报水平充分保障全体股东的基本利益。公司已于 2024 年 4 月 27 日发布了《浙江卓锦环保科技股份有限公司关于未来三年（2024-2026 年）股东回报规划》。公司将持续统筹好经营发展、业绩增长与股东回报的动态平衡，将密切关注监管规则对分红的要求，在业绩增长的同时，合理优化现金分红方案，加强股东回报，让股东切实感受公司的发展成果。

2026 年公司将统筹好经营发展、业绩增长与股东回报的动态平衡，将密切关注监管规则对分红的要求，合理优化现金分红方案。充分利用市场工具，以提质增效为核心，提升公司经营质量。加强市值管理工作，传递投资价值，提升投资者信心，加强股东回报，让股东切实感受公司的发展成果。

八、其他说明

2026 年上半年，公司“提质增效重回报”行动方案各项重点举措均按计划有序推进，上述内容系结合方案现阶段实施情况所作出的判断与评估。截至本报告披露日，公司未收到投资者针对本次改进行动方案提出的意见、建议及其他改进诉求。

下一步，公司将继续秉持“以投资者为本”的理念，扎实推进 2026 年度“提质增效重回报”行动方案落地实施，高度重视投资者意见与关切，结合公司经营实际持续优化完善方案，确保各项举措不折不扣执行到位、取得实效。

浙江卓锦环保科技股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 28 日