

证券代码：920879

证券简称：基康技术

公告编号：2026-097

基康技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☒ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☒ 其他 （《股东来了》——投资者走进基康技术活动）

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 9 月 23 日

活动地点：基康技术厂区（北京市房山区良乡凯旋大街滨河西街 3 号）

参会单位及人员：中国银河证券股份有限公司、国泰海通证券股份有限公司、中国化学工程股份有限公司、北京三元基因药业有限公司、北京中军投资管理有限公司、北京风炎私募基金管理有限公司、东方财富证券、艾蒂亚机构、约调研平台、中国邮政储蓄银行、壹诺投资、南京金友私募基金管理有限公司、北京青创伯乐投资有限公司、本见投资（北京）管理有限公司、北京引航创业投资有限公司、北京格蜚算屿科技有限公司、潮州海湾投资开发有限公司、交通银行北京

房山支行等机构投资者及中小投资者、上海证券报、证券日报（以上排名不分先后）。

上市公司接待人员：董事长袁双红先生，董事、副总经理张绍飞先生，独立董事王志刚先生，副总经理吴华兵先生，董事会秘书吴玉琼女士，证券事务代表房婷婷女士

三、 投资者关系活动内容

2026年9月23日，由北京证监局、北京上市公司协会指导，中国银河证券股份有限公司协办，基康技术股份有限公司（以下简称“公司”）主办“《股东来了》—投资者走进基康技术活动”在公司生产基地成功举办。本次活动通过实地参观、主题分享和互动交流等形式，组织投资者走进公司产品展示区和制造中心，直观呈现了公司智能监测终端及相关产品和服务在重大工程中的实际应用场景，使投资者对公司产品及制造流程与质量管控有了更加直观的认识。活动期间，公司围绕发展战略及业务布局进行专题分享，中国银河证券股份有限公司分析师从水利、能源、交通等重大基础设施安全监测需求、存量设施运维和国产化替代进程等角度，对行业发展趋势、市场空间及公司相关业务前景进行了分析。公司董事长及相关高级管理人员与投资者开展座谈交流，进一步增进了投资者对公司经营发展和长期价值的了解。主要问题及回复情况如下：

问题 1：公司 2022 年上市，回顾上市之初设定的目标与初心，目前落地情况如何？同时请展望未来五年公司发展，结合本次定增谈谈规划。

回答：2022 年上市以来，公司利用募集资金投入提升了产能，推进了重要新产品的研发，实现了营收和利润的双增长。公司上市也推动了公司治理持续完善，提升了品牌影响力，实现了公司稳步发展。公司积极回报股东，上市以来已实施 7 次现金分红，现金分红总金额约 2.1 亿元。

公司本次以简易程序向特定对象发行股票募集资金，主要投向智能感知技术研发中心建设和总部运营管理中心升级。公司结合行业现状和趋势研判，确定了四大研发方向：光纤传感系统研究、雷达变形监测系统研究、数字孪生物联网平台研究、智能视觉感知系统研究。未来五年，公司将坚持做深做实主业，特别是

能源、水利和交通行业。同时，公司将立足智能感知技术赛道，保持战略定力，坚持“内生增长+外延发展”双轮驱动战略。

问题 2：公司维持高毛利水平的原因是什么？

回答：公司产品具有一定的技术和市场壁垒，尤其是能源、水利行业客户对产品的可靠性、长期稳定性以及服务的及时有效性要求较高。公司产品在国家重大工程中长期可靠稳定的运行表现，赢得了客户对公司品牌和产品品质的认可与信任。同时，公司与行业头部客户在技术攻关、科研合作、应急处置等方面持续保持紧密合作，进一步形成了技术和市场竞争优势。

需要说明的是，公司产品种类较多，不同产品毛利率存在差异，因此公司整体毛利率会因产品销售结构的变化而有所波动，具体以公司披露的定期报告为准，敬请投资者注意投资风险。

问题 3：公司如何高效利用手中的资产和资金转化为利润？

回答：公司坚持稳健经营原则，审慎开展资金管理。当前存量资金优先保障研发投入与市场拓展所需，闲置资金主要开展低风险现金管理。后续公司将在风险可控前提下，持续探索资金与资产的优化配置路径，兼顾经营发展需要与资金安全底线，稳步提升资产使用效率。

以上不构成业绩承诺，敬请投资者注意投资风险。

问题 4：公司如何管理应收账款？

回答：公司实施客户信用评级制度，根据客户级别，采用不同的客户信用政策。公司客户信用评级采用定性、定量分析相结合的方法，主要根据客户属性、企业规模、市场竞争力、业务水平、信用状况、采购规模等几个方面进行评定，将客户信用等级分为 A、B、C、D 四个等级。A、B 类客户主要为央国企、事业单位等，信用较好，公司结合历史交易情况给予一定的信用额度；C 类客户主要是民营企业，采取预收款发货的模式；D 类客户为全款发货或不予合作客户。公司一直重视应收账款的安全，采用动态管理的方式调节客户的信用额度，通过控制发货的方式强化应收账款的管控。针对应收账款回收速度较慢、周转率较低的客

户，公司设有专门的清欠小组，全面落实应收账款责任制，按照客户类型、金额大小、是否逾期等情况，将清欠工作落实到具体责任人，定期召开清欠会议，汇报及分析清欠结果。对于回款风险较大的欠款，及时通过法律程序解决。

问题 5：公司如何进行市值管理？

回答：市值管理的核心是持续创造价值并有效传播价值。证监会发布的《上市公司监管指引第 10 号-市值管理》提出了市值管理的具体方式，公司自上市以来，已通过股权激励、现金分红、投资者关系管理、信息披露、股份回购方式开展市值管理。未来，公司一方面会聚焦主业，提升经营效率和盈利能力，持续创造价值；另一方面会继续做好投资者关系管理，及时回应投资者关切，依法依规采取必要措施提振投资者信心。如涉及具体事项，公司将严格按照监管规则履行信息披露义务。

问题 6：公司实际控制人目前是否参与公司经营管理？

回答：公司实际控制人目前在公司未担任任何职务，不参与公司的日常经营管理。实际控制人与公司经营管理团队之间保持了清晰的职责边界，实际控制人按照相关法律法规及公司章程的规定行使股东权利。公司逐步推行职业化管理模式，经过多年实践，已经实现从创始团队经营管理向职业化团队经营管理的转变。目前，公司董事会和管理层多数成员在公司工作多年，对公司业务、文化和发展理念有较深理解，能够保持公司经营管理的连续性和稳定性。公司通过股权激励等工具，强化了管理团队与公司及股东长期利益的一致性，有效增强了管理团队的定力与动力。

基康技术股份有限公司

董事会

2026 年 9 月 24 日