

证券代码：920230

证券简称：欧康医药

公告编号：2026-069

成都欧康医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☒ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 9 月 23 日

活动地点：成都欧康医药股份有限公司

参会单位及人员：华源证券四川分公司、上海处厚私募基金管理有限公司、上海萧峰私募基金管理有限公司、上海谷信私募基金管理有限公司、上海云量资产管理有限公司、西南证券研究所

上市公司接待人员：董事会秘书：贾秀蓉女士；内审部：彭武锐先生；证券部：赵文静女士

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司募投项目目前产能利用率处于什么水平？如何进一步提升产能利用率？未来 3 年公司发展规划是什么？

回答：公司募投项目已完成验收，新建专业化生产车间及多条弹性产线正式投产，目前整体处于产能爬坡阶段。公司将从以下四方面努力提升产能利用率：一是结合在手订单与市场预判灵活排产，更好匹配客户定制化、多品类、小批量订单需求；二是加强新产品市场开发和拓展产品新的应用，提升合作客户粘性，促进新订单交付；三是依托公司产品在海外合规资质，持续拓展槐米枳实系列产品的海外市场；四是推进国内食品、医药原料、饲料添加剂、日化原料等领域的资质申报与市场拓展，以需求带动新增产能消化。

未来3年，公司将围绕“稳定基本盘、深化应用链、布局新赛道”的战略主线推进公司持续发展，具体如下：

一是稳定基本盘，夯实天然维生素P类原料主业。上游推进槐米、枳实规范化种植基地建设与原料溯源体系；生产端持续推进绿色化、合规化改造，巩固并增加各项国内外产品资质认证，确保客户审核通过；深耕欧、美、日、澳等成熟海外市场，维护核心客户资源，稳固营收基础。

二是深化应用链，从原料供应向应用解决方案升级。通过联合科研院校开展产学研合作和协同品牌方进行产品应用持续研发，在持续提供更优质、稳定、全面的原料基础上，同步向客户输出终端应用的解决方案和技术支持，增强客户粘性。

三是布局新赛道，培育新的增长点。在巩固植物提取优势的同时，布局生物制造方向；推进药食同源、功能食品、日化产品等应用方向的探索，积极与相关领域的下游终端客户展开合作，成为其原料供应商和成品研发合作伙伴。

上述公司未来3年战略规划不构成对投资者的业绩承诺，受宏观环境、技术研发、市场拓展等因素影响，具有不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题2：公司近期取得欧盟GMP符合性证书，请问公司面向欧洲原料药市场的客户拓展计划？公司其他产品的资质申报备案进度如何？

回答：公司地奥司明取得欧盟生产商GMP符合性证书，标志着公司地奥司明原料药生产及质量体系满足欧盟GMP监管要求。公司依托欧盟GMP符合性证书，积极参加行业国际展会以增加海外意向客户批量储备及开发，持续对接欧洲原料药客户，配合客户进行供应商验证和审计，积极推进样品验证、小批量供货等相关工作。相关产品业务拓展进度受客户验证周期、市场竞争等

多因素影响存在一定的导入周期。

公司产品 NHDC 通过了抗炎和损伤修复的动物实验验证；目前该产品作为饲料添加剂已通过相关生产许可现场检查。此外，公司也在持续同步开展饲料添加剂、化妆品原料、槐米粉药食同源等产品备案或增项等多项资质申报工作，若取得相关资质证书公司会根据规定及时披露相关信息。

问题 3：公司海外出口业务存在国际贸易、汇率波动风险，请问公司在市场多元化方面取得哪些进展？公司采用哪些工具对冲外汇波动风险？

回答：2026 年上半年，公司持续推进产品市场结构优化，依托行业国际展会储备海外意向客户。上半年新增多家海内外客户，覆盖国内外制药、食品、膳食补充剂、日化多个领域。同时，持续加大对欧洲、东南亚以及“一带一路”沿线市场的开发力度，拓展多元化市场结构，降低单一区域市场依赖。

汇率方面，海外应收款项受汇率波动影响带来汇兑损益。目前公司在签订销售合同时，参照当时汇率，设置一定浮动比例确定交易定价，合同签订后以远期结售汇方式进行锁汇等手段对冲汇率波动风险；同时，贸易商买断销售模式也在一定程度上规避部分汇率波动风险。

问题 4：请问当前核心原材料槐米、枳实的采购价格走势？公司在产品应用方面有哪些举措？

回答：槐米、枳实属于农产品，其价格受气候、产地产量、市场供需等多重因素影响，存在一定的季节性和周期性波动。公司通过合理安排采购备货节奏、拓展合格供应商数量、推进原料规范化种植基地建设、动态跟踪市场变化和价格预警等措施控制原料价格波动风险、保障供应安全。

产品应用板块是公司重点战略方向，分为单体产品迭代升级、配方产品开发两条路径并行。单体产品重点围绕市场和客户的应用趋势，通过持续的市场调研和产品研发，进行技术和产品的迭代升级；配方产品重点聚焦枳实和槐米产品的功能性，挖掘产品功效特点与差异化应用场景，深化与科研院校、下游企业的合作，为食品、饲料、日化、保健品等下游多场景应用落地提供技术支撑，推动公司业务由“产品目录式销售”向“输出应用解决方案”升级。

问题 5：请问本次股东减持计划对公司经营、股权稳定性有无影响？后续在投资者关系与市值管理方面有哪些安排？

回答：公司本次股东减持股票系股东自身资金安排需求，减持计划已按照北京证券交易所相关规定进行预披露，且本次实际控制人和大股东计划减持数量皆不足 1%，不会对公司日常生产经营、股权稳定性产生影响。

公司将以合规为前提，持续做好投资者沟通接待，通过业绩说明会、投资者调研、电话咨询、公司官网等渠道，与机构、中小投资者保持良好沟通，客观传递公司经营情况与战略规划。

关于市值管理，公司一方面夯实现有原料主业基本盘，做好降本控费、规范运营；另一方面推进产品应用深化、布局大健康产品和生物合成相关技术方向，持续打磨自身专业技术壁垒。公司将持续进行大健康原料产品的资质申报和应用开发，合规经营、研发创新、海内外市场拓展以及产品应用战略落地，以公司稳健经营和健康发展回报广大投资者。

问题 6：公司如何看待国内植物提取物行业的发展机遇与挑战？

回答：植物提取物是大健康产业的重要基础原料，下游覆盖人类健康、动物健康、植物健康等广阔赛道，伴随国民消费升级、绿色健康理念普及等产业政策导向，行业具备长期发展空间。此前植物提取物更多以出口海外为主，国内食品、饲料添加剂、日化等下游应用市场具备较大空间，同时行业也面临市场竞争加剧、法规持续更新、新项目前期投入大、回报周期较长的现实挑战。以上为公司基于当前情况作出的行业判断，具有主观性，行业后续实际发展存在不确定性，敬请投资者审慎判断，注意投资风险。

公司是国家级专精特新“小巨人”企业，深耕天然维生素 P 类化合物领域十多年，是六项天然 VP 类产品团体国际商务标准的起草单位，在该细分领域具备较强的市场地位和竞争优势；公司依托管理团队二十多年积累的天然 VP 产品研发、生产质量管理经验，作为国内植物提取行业上市公司，拥有欧盟 CEP/GMP、美国 FDA 及国内 GMP 等多项质量体系认证证书，围绕从原料制造商向天然 VP 价值链服务商升级的目标，抓住行业机遇，稳步推进原料溯源种植、智能制造、生物制造、四源业务拓展、品牌建设等各项工作；同时充分识别市场、合规、投资、执行层面的各类风险，落实可行性评审、分阶段投入、项目复盘等保障措施，稳步推进国内外市场与产品应用拓展业务。

成都欧康医药股份有限公司

董事会

2026 年 9 月 24 日